

## REVUE DU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE 2015

### Faits marquants

Les revenus sont en nette hausse (+11%) par rapport à la même période de l'année dernière grâce à une progression de la demande tous segments confondus et aux investissements récents qui commencent à apporter une contribution plus importante.

Chez Catalysis, les revenus ont augmenté de 15% en raison de la montée en régime de la production de catalyseurs Euro 6, à la fois pour les véhicules légers et les poids lourds diesel, conjuguée à une augmentation de la demande dans la plupart des régions. La forte croissance des revenus chez Energy Materials (+20%) traduit la contribution des activités acquises récemment et de la croissance organique. Les revenus de Performance Materials ont été légèrement inférieurs (-2%) en raison d'un démarrage lent dans le secteur de la construction en Europe. Les revenus de Recycling ont augmenté (+7%) en raison de volumes traités plus élevés et d'un mix d'approvisionnement plus favorable.

À l'issue de la procédure d'information des travailleurs et de leurs représentants, Umicore passe à l'étape suivante, avec la création d'entités juridiques distinctes pour les activités de quatre business units (en Belgique et aux États-Unis). C'est la première étape du processus d'ajustement du portefeuille annoncé en février, qui vise à céder les activités de Zinc Chemicals et Building Products et à trouver des partenariats stratégiques pour Electro-Optic Materials et Thin Film Products d'ici à la fin de 2016.

Les flux de trésorerie sont restés solides au cours du trimestre. En conséquence, la dette nette a été réduite par rapport aux niveaux communiqués à la fin de 2014.

### Perspectives

Sur base de la performance du premier trimestre et en supposant que les conditions de marché actuelles perdurent, Umicore s'attend à ce que son EBIT récurrent annuel pour 2015 se situe entre € 310 millions et € 340 millions. Ceci reflète surtout la croissance en glissement annuel chez Catalysis et Energy Materials.

Remarque: Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier trimestre 2014.

#### Umicore Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme  
Broekstraat 31 Rue du Marais  
B-1000 Brussels  
Belgium

phone: +32 2 227 71 11  
fax: +32 2 227 79 00  
e-mail: [info@umicore.com](mailto:info@umicore.com)  
website: [www.umicore.com](http://www.umicore.com)

VAT: BE0401 574 852  
company number: 04001574852  
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais  
B-1000 Brussels

## Catalysis

Les revenus de Catalysis ont progressé significativement, principalement grâce à la hausse des revenus d'Automotive Catalysts.

Les revenus d'**Automotive Catalysts** ont nettement augmenté en glissement annuel en raison de la demande accrue de catalyseurs Umicore pour voitures, toutes régions confondues, d'une part, et de la montée en régime de la production de catalyseurs diesel pour poids lourds (HDD) en Chine et en Europe.

La production mondiale de véhicules légers a augmenté de 0,4%, la croissance en Amérique du Nord (+4,5%) et en Chine (+3,2%) ayant largement compensé le recul enregistré au Japon et en Amérique du Sud. Les revenus d'Umicore et les volumes de vente ont surclassé le marché tant au niveau mondial et que dans les différentes régions.

En Europe, la production automobile est restée stable car la reprise en Europe a été effacée par la diminution en Russie. La demande en catalyseurs d'Umicore pour véhicules légers diesel a tiré parti du lancement de plates-formes diesel Euro 6 et de l'introduction réussie de nouvelles plates-formes essence. Ces facteurs ont induit une croissance des revenus soutenue dans la région.

Les revenus et les volumes de vente en Amérique du Nord ont augmenté grâce à un mix véhicules plus favorable. La chute des prix de l'essence a alimenté la demande en moteurs plus volumineux, auxquels Umicore est plus exposée. À l'inverse, le marché automobile sud-américain s'est encore contracté. Cependant, les revenus générés par Umicore sur ce marché ont progressé d'une année par rapport à l'autre grâce à la mise sur le marché de plusieurs nouvelles plates-formes.

Le marché chinois a poursuivi sa croissance, mais à un rythme moins soutenu. Cependant, Umicore a affiché une performance largement supérieure au marché du fait de sa forte présence auprès des constructeurs automobiles internationaux. Sur le marché sud-coréen, la production automobile a légèrement reculé, bien que l'exposition favorable aux plates-formes y ait induit une hausse des revenus d'Umicore en glissement annuel. La production de catalyseurs pour les véhicules légers s'intensifie à la nouvelle usine de Pune (Inde).

Tous les grands investissements consentis dans la business unit Automotive Catalysts progressent comme prévu. Le centre de développement technologique en Corée du Sud devrait entamer ses activités à la fin 2015. La production de catalyseurs pour véhicules légers devrait commencer au début de l'an prochain à Nowa Ruda (Pologne) et au second semestre 2016 à la nouvelle usine de Hemaraj (Thaïlande).

Les revenus de **Precious Metals Chemistry** ont augmenté, grâce à la demande accrue en précurseurs destinés aux applications catalytiques émanant du secteur automobile. Également en augmentation, les revenus issus des composés employés dans la chimie de base et les sciences de la vie ont tiré parti d'une demande accrue et d'un mix produits favorable.

## Energy Materials

Les revenus d'Energy Materials ont progressé de 20%, dopés par l'intégration des activités récemment acquises chez Cobalt and Specialty Materials ainsi que par la demande accrue sur divers marchés finaux.

Les volumes de **Rechargeable Battery Materials** ont légèrement baissé par rapport à un excellent premier trimestre 2014, en raison d'ajustements de stocks réalisés en réaction à la forte demande du trimestre précédent.

L'introduction de nouveaux appareils et de nouvelles fonctionnalités soutient toujours la demande en batteries Li-ion polymères mises en œuvre dans l'électronique portable haut de gamme. Umicore est bien positionnée dans ce segment de marché avec sa technologie brevetée de matériaux cathodiques LCO (cobaltite de lithium) à haute densité énergétique, qui offre des avantages indéniables à une vaste clientèle. La concurrence acerbée entre producteurs de cellules et fournisseurs de matériaux maintient la pression sur les marges dans toute la chaîne de valeur de ce segment de marché.

La hausse du nombre de voitures électrifiées alimente la croissance de la demande globale en matériaux cathodiques Li-ion destinés au segment automobile. La demande de matériaux cathodiques NMC (nickel manganèse cobalt) d'Umicore a augmenté plus vite qu'aux trimestres précédents. De nouvelles avancées ont été réalisées dans en faveur de l'homologation pour de nouvelles plates-formes, qui soutiennent la future croissance d'Umicore dans cette application.

Pour faire face à la demande en plein essor, de nouveaux investissements de capacités seront consentis en Corée du Sud et en Chine.

Les revenus de **Cobalt & Specialty Materials** ont enregistré une croissance substantielle en glissement annuel, liée principalement à l'intégration fructueuse des activités acquises en 2014 et à la hausse des volumes de vente chez Ceramics & Chemicals. Dans ce segment, la demande de sulfates de nickel et de carboxylates métalliques a nettement augmenté. Les revenus de Tool Materials sont restés relativement stables d'une année par rapport à l'autre et les revenus issus raffinage du cobalt et du nickel ont tiré parti de l'acquisition de CP Chemicals, une entreprise américaine, au troisième trimestre 2014.

Les revenus d'**Electro-Optic Materials** ont bien progressé par rapport à la même période de l'année passée, soutenus par une contribution supérieure du recyclage et du raffinage, ainsi que par une hausse des volumes de vente de tétrachlorure de germanium au secteur de la fibre optique. Le carnet de commandes de substrats destinés aux applications photovoltaïques spatiales a aussi progressé en glissement annuel. Umicore focalise ses activités d'optique infrarouge sur le marché en plein essor des finitions optiques.

Chez **Thin Film Products**, les revenus et les volumes ont augmenté par rapport au premier trimestre de l'année précédente, grâce à la demande croissante en cibles rotatives ITO (oxyde d'étain-indium) d'Umicore, utilisées dans des applications pour écrans de grande dimension, en particulier en Chine.

## Performance Materials

Les revenus de Performance Materials ont diminué de 2% en glissement annuel. La croissance enregistrée par Zinc Chemicals et Electroplating a été largement neutralisée par la baisse des revenus chez Building Products et Platinum Engineered Materials.

Les revenus de **Building Products** ont été inférieurs à ceux de la même période de l'exercice précédent, en raison d'un démarrage plus lent en Europe, couplé aux effets du déstockage pratiqué par certains clients. Les volumes de vente sur les marchés hors Europe ont augmenté, principalement dans la zone Asie-Pacifique, où certains projets, retardés en 2014, ont été relancés au premier trimestre. De manière générale, le mix produits s'est quelque peu amélioré, en raison d'une part plus importante des produits prépatinés à haute valeur ajoutée. Les primes produits, en revanche, ont encore souffert de la pression concurrentielle sur les marchés européens, d'une part, et de la hausse des prix du zinc, d'autre part.

Les revenus d'**Electroplating** ont augmenté d'une année par rapport à l'autre, avec des volumes de vente plus élevés pour la plupart des catégories de produits. Le croissance la plus forte a été enregistrée par les ventes destinées aux applications décoratives, alimentées essentiellement par la demande de revêtements de protection argentifères d'Umicore

Les revenus de **Platinum Engineered Materials** ont baissé par rapport à la même période de 2014, principalement en raison du calendrier des projets dans le domaine du verre pour écrans.

Les volumes et les revenus de **Technical Materials** ont été pour généralement stables d'une année par rapport à l'autre, toutes catégories de produits confondues.

Les revenus de **Zinc Chemicals** ont bien progressé en glissement annuel, avec des volumes de vente plus élevés, toutes catégories de produits confondues. Bien que la disponibilité de résidus zincifères issus du secteur de la galvanisation soit restée limitée sur un marché concurrentiel, les marges de recyclage ont profité du prix perçu élevé du zinc.

La croissance des revenus est largement due à l'augmentation des volumes de vente d'oxydes de zinc, en particulier destinés à l'alimentation animale. Le carnet de commandes des poudres fines de zinc employées dans les peintures anticorrosion s'est aussi étoffé et a profité de la forte demande émanant du marché chinois. L'investissement consenti l'an dernier dans l'augmentation de capacité de production de poudres de zinc en Malaisie a commencé à porter ses fruits en se traduisant par une hausse des revenus. La demande de poudres de zinc utilisées dans les batteries primaires a légèrement progressé.

Umicore a décidé de fermer son usine d'oxyde de zinc de Goa (Inde) en raison d'une persistance des conditions défavorables sur le marché indien de l'oxyde de zinc.

Les revenus d'**Element Six Abrasives** ont baissé par rapport au premier trimestre 2014. Le net repli des activités de forage dans le secteur pétrolier et gazier a entraîné un tassement de la demande pour les produits de forage pétrolier et gazier. La croissance soutenue de la demande de produits d'outillage de précision pour les secteurs de l'automobile et de l'aérospatiale n'a pas pu entièrement compenser cette baisse. Les revenus ont aussi souffert des aléas liés aux taux de change

## Recycling

Les revenus de Recycling ont augmenté de 7%, principalement grâce à la croissance observée chez Precious Metals Refining.

Les revenus de **Precious Metals Refining** ont progressé par rapport au premier trimestre 2014, essentiellement grâce à l'augmentation des volumes traités et à un mix d'approvisionnement favorable. Les prix des métaux n'ont pas d'effet significatif sur l'évolution des revenus.

L'approvisionnement a augmenté d'une année par rapport à l'autre, grâce à des apports plus élevés, tous segments confondus. La qualité du mix d'approvisionnement s'est aussi améliorée: les livraisons de matériaux riches en platinoïdes ont légèrement augmenté et la fourniture de matières complexes issue de l'extraction minière des métaux non ferreux et des fonderies s'est encore intensifiée. Le mix des produits en fin de vie est resté relativement stable.

Le débit de production a été plus important, en raison d'un fonctionnement fluide de l'usine et compte tenu des travaux d'ingénierie et d'essai réalisés sur le site de Hoboken au premier trimestre 2014.

L'expansion de Hoboken se poursuit comme prévu. La prochaine vague d'investissements aura lieu pendant deux arrêts prolongés, l'un au deuxième trimestre et l'autre en été. Les améliorations du débit de production consécutives à ces investissements devraient permettre de compenser le temps d'arrêt, plus long que celui de l'année dernière.

**Jewellery & Industrial Metals** a enregistré des revenus légèrement plus élevés d'année en année en raison d'une meilleure contribution de son activité de recyclage. Les revenus de recyclage ont bénéficié d'une plus grande disponibilité de mitrilles et de poudres de déchets argentifères. Cependant, les volumes de raffinage de produits à haute teneur en or sont restés aux faibles niveaux observés à la fin de 2014. Le niveau de commandes et le mix produits dans les segments lifestyle et joaillerie se sont encore améliorés. La demande pour les applications industrielles a également bien progressé.

Les revenus de **Precious Metals Management** sont restés relativement stables par rapport au premier trimestre de l'année dernière.

## Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

## Pour tout complément d'information

### Investor Relations

Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com
Inès Meyfroidt	+32 2 227 70 63	ines.meyfroidt@umicore.com

### Media Relations

Tim Weekes	+32 2 227 73 98	tim.weekes@umicore.com
------------	-----------------	------------------------

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à **08:00 CET** à Bruxelles. Plus d'informations sur: <http://www.umicore.com/en/investors/news-results/press-releases/20150421CalendarQ1-2015EN/>