

RÉSULTATS ANNUELS 2009

Faits marquants

La performance d'Umicore au second semestre s'est sensiblement améliorée par rapport aux niveaux faibles de la première moitié de 2009. Ceci est principalement dû à l'augmentation des ventes des activités de Precious Metals Products & Catalysts, conjuguée à l'impact positif des mesures de réduction de coûts prises à ce jour.

- Revenus de € 1.723,2 millions (€ 2.100,3 millions en 2008) ;
- EBIT récurrent de € 146,4 millions* (€ 354,6 millions en 2008) ;
- EBITDA de € 259,4 millions (€ 487,4 millions en 2008) ;
- Bénéfice net récurrent (part du Groupe) de € 81,9 millions (€ 222,1 millions en 2008) ;
- Bénéfice par action ajusté (de base) de € 0,73 par action (€ 1,93 par action en 2008) ;
- ROCE (rendement des capitaux engagés) de 8,2 %.

L'entreprise a généré un cash-flow positif solide en 2009 :

- Cash-flow d'exploitation de € 450,7 millions (€ 370,3 millions en 2008) ;
- Dette nette de € 161,1 millions fin 2009 (€ 328,6 millions fin 2008), soit un gearing de 10,5 %.

Les investissements dans des initiatives de croissance à plus long terme ont continué en 2009 :

- Les dépenses de R&D, comprenant les coûts capitalisés, se sont élevées à € 135,7 millions, soit 6,9 % des revenus ;
- Les investissements ont atteint € 190,5 millions.

La performance d'Umicore en matière de sécurité s'est améliorée de manière significative en 2009.

Un dividende brut inchangé de € 0,65 par action sera proposé aux actionnaires lors de l'Assemblée générale annuelle du 27 avril.

Perspectives

Umicore prévoit une amélioration marquée de son EBIT récurrent pour 2010 par rapport à 2009, tenant compte principalement de l'impact sur l'ensemble de l'année des programmes de réduction de coûts initiés en 2009. De plus, il devrait y avoir une reprise graduelle des revenus pour diverses activités d'Umicore. Les conditions d'approvisionnement de l'activité Precious Metals Services devraient quelque peu s'améliorer au cours de l'année, effaçant ainsi partiellement les effets de la baisse des prix perçus pour les métaux.

* dont un montant € 8,9 millions équivalent à l'impact de la capitalisation des coûts de développement en 2009.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier semestre de 2008.

n.v. Umicore s.a.
Group Communications

Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
www.umicore.com

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com

TVA: BE0401 574 852
Banque: 210-0053806-23
TRB: 85382

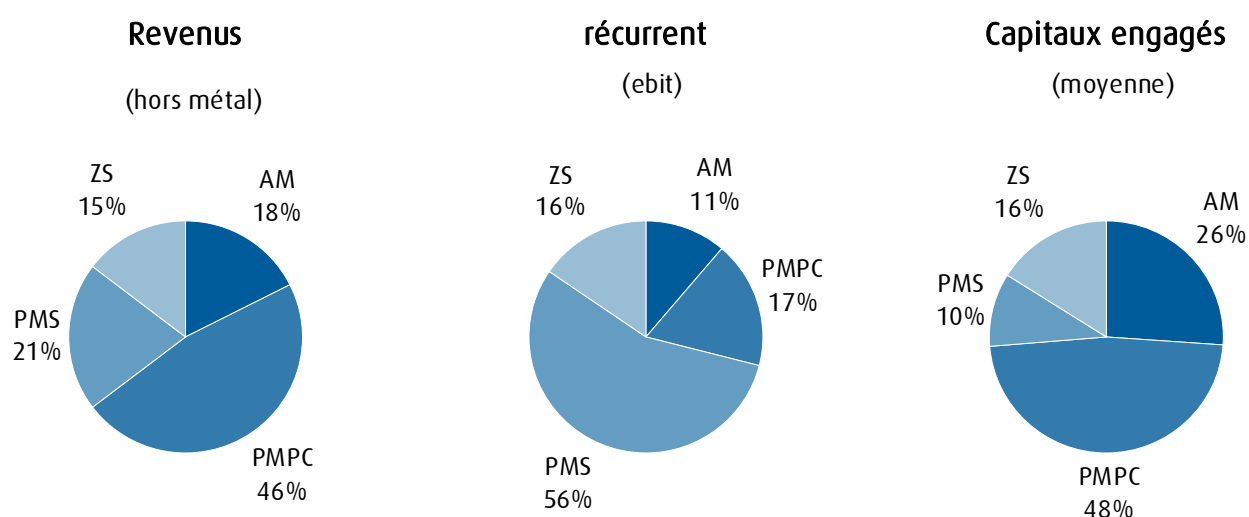
Chiffres clés (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Chiffre d'affaires	4.196,1	3.552,7	9.124,0	6.937,4
Revenus (hors métal)	985,2	863,0	2.100,3	1.723,2
EBITDA	196,7	147,8	487,4	259,4
EBIT récurrent	139,8	96,9	354,6	146,4
dont sociétés associées	26,6	11,0	32,0	-6,1
EBIT non récurrent	-97,9	-5,4	-101,9	-11,4
Effet IAS 39 sur l'EBIT	-9,9	1,6	-3,6	6,2
EBIT total	32,0	93,0	249,1	141,2
Marge opérationnelle récurrente	11,5%	9,9%	15,4%	8,9%
Résultat net consolidé récurrent, part du Groupe, activités non continuées non incluses	84,9	62,2	222,1	81,9
Résultat des activités non continuées, part du Groupe	-1,7	-1,1	-2,4	-4,2
Résultat net consolidé, part du Groupe, activités non continuées incluses	-17,0	52,5	121,7	73,8
Frais de recherche & développement	92,9	67,3	165,0	135,7
Investissements	125,2	87,5	216,0	190,5
Cash-flow net avant financement	232,6	89,0	190,4	269,9
Total des actifs des activités continuées, fin de période	3.024,9	2.839,6	3.024,9	2.839,6
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	1.290,7	1.314,2	1.290,7	1.314,2
Dettes financières nettes consolidées des activités continuées, fin de période	328,6	161,1	328,6	161,1
Ratio d'endettement des activités continuées, fin de période	19,8%	10,5%	19,8%	10,5%
Capitaux engagés, fin de période	1.897,8	1.765,8	1.897,8	1.765,8
Capitaux engagés, moyenne	1.994,8	1.761,0	1.989,8	1.788,1
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	14,0%	11,0%	17,9%	8,2%
Effectifs, fin de période	15.447	13.720	15.447	13.720
dont sociétés associées	5.334	4.405	5.334	4.405
Taux de fréquence des accidents de travail			5,32	3,12
Taux de gravité des accidents de travail			0,17	0,08

Les chiffres liés au compte de résultats 2008, sauf le ROCE, ont été adaptés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées.

Chiffres clés par action
(en €/action)

	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Nombre d'actions émises, fin de période	120.000.000	120.000.000	120.000.000	120.000.000
dont actions propres	7.757.722	7.506.197	7.757.722	7.506.197
Nombre moyen d'actions, utilisé pour le calcul du bénéfice par action, de base	114.375.188	112.456.658	115.263.300	112.350.457
Nombre moyen d'actions, utilisé pour le calcul du bénéfice par action, dilué	116.259.507	112.991.177	116.259.507	112.884.977
Bénéfice par action ajusté excluant les activités non continuées				
Bénéfice par action de base	0,74	0,55	1,93	0,73
Bénéfice par action dilué	0,73	0,55	1,91	0,73
Bénéfice par action excluant les activités non continuées				
Bénéfice par action de base	-0,13	0,48	1,08	0,69
Bénéfice par action dilué	-0,13	0,47	1,07	0,69
Bénéfice par action incluant les activités non continuées				
Bénéfice par action de base	-0,15	0,47	1,06	0,66
Bénéfice par action dilué	-0,15	0,46	1,05	0,65
Dividende (proposé)			0,65	0,65
Cash-flow net avant financement de base	2,03	0,79	1,65	2,40
Total des actifs des activités continuées, fin de période	26,95	25,24	26,95	25,24
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	11,50	11,68	11,50	11,68

Les chiffres 2008 ont été adaptés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées.

Répartition par segment


AM = Advanced Materials ; PMPC = Precious Metals Products & Catalysts ;
PMS = Precious Metals Services ; ZS = Zinc Specialties ; Corporate non inclus

ADVANCED MATERIALS

Chiffres clés Advanced Materials (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Chiffre d'affaires	415,9	301,3	982,9	541,4
Revenus (hors métal)	189,8	151,1	395,0	305,1
EBITDA	33,8	26,6	86,3	36,6
EBIT récurrent	33,3	21,1	71,1	21,6
dont sociétés associées *	13,9	9,7	18,7	5,1
EBIT total	10,4	25,1	48,3	28,6
Marge opérationnelle récurrente	10,2%	7,5%	13,3%	5,4%
Investissements	35,0	18,1	52,3	51,0
Capitaux engagés, fin de période	464,4	442,7	464,4	442,7
Capitaux engagés, moyenne	473,8	447,6	468,4	453,0
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	14,0%	9,4%	15,2%	4,8%
Effectifs, fin de période	6.198	5.294	6.198	5.294
dont sociétés associées	4.550	3.647	4.550	3.647

* Ganzhou Yi Hao Umicore Industries Co. Ltd., Jiangmen Chancsun Umicore Industry Co. Ltd., Todini and Co., (tous Cobalt & Specialty Materials); Element Six Abrasives

Revue et perspectives

Les revenus d'Advanced Materials ont reculé de 23 % en 2009. Ceux du second semestre de l'exercice se sont établis au même niveau que ceux du premier semestre, en dépit des traditionnels effets saisonniers négatifs.

En 2009, l'EBIT récurrent a fortement chuté durant les six premiers mois, de meilleures performances dans le chef de Cobalt & Specialty Materials et de Thin Film Products au second semestre ont permis à l'EBIT récurrent d'atteindre un niveau supérieur à celui de la première moitié de l'année. La contribution des sociétés associées s'est améliorée au second semestre, grâce à l'impact positif des réductions de coûts chez Element Six Abrasives.

En 2010, la performance devrait s'améliorer à tous les niveaux. La demande en matériaux pour batteries rechargeables devrait repartir à la hausse. Electro-Optic Materials devrait afficher une solide performance en 2010 tandis que les mesures de réduction de coûts au sein d'Element Six Abrasives feront sentir tous leurs effets.

Cobalt & Specialty Materials

Après un premier semestre apathique, les ventes de matériaux cathodiques Li-ion ont repris au second semestre. Celui-ci a vu la fin du déstockage et le début d'une reprise de la demande de la part des utilisateurs finaux. En 2009, une tendance à recourir de plus en plus à des batteries légèrement moins performantes sur les ordinateurs portables s'est dégagée. On a encore observé la substitution de la cobaltite de lithium par des matériaux cathodiques NMC (nickel-manganèse-cobalt). Les revenus globaux des matériaux pour batteries rechargeables ont accusé un net recul sur un an.

Les extensions de capacités et de fonctionnalités pour de nouveaux matériaux au sein des usines coréennes et chinoises sont désormais totalement opérationnelles. L'activité a ainsi pu étoffer son portefeuille de produits et de clients. Elle a enregistré une hausse significative des ventes de nouveaux matériaux NMC en 2009. Les livraisons de matériaux cathodiques destinés aux véhicules hybrides ou électriques se sont fortement orientées à la hausse au second semestre. Elles devraient connaître une croissance nettement plus rapide que l'ensemble du

marché des batteries Li-ion dans les prochaines années.

Les niveaux d'activité plus faibles observés dans les secteurs de la construction et de l'automobile, conjugués au déstockage opéré par les clients, se sont traduits par un effondrement du volume des ventes de poudres fines de cobalt, surtout celles utilisées dans les métaux durs. Malgré une légère hausse au second semestre, le volume se situe très en deçà des niveaux de 2008.

La division Ceramics & Chemicals a de nouveau fait preuve d'une belle résistance, comme l'attestent les volumes et les primes stables tout au long de l'année. Malgré une conjoncture plus faible, l'activité a profité de ses bonnes positions concurrentielles, de son portefeuille de produits équilibré et de son vaste réseau de distribution. Au cours des six premiers mois, les oxydes et sels de cobalt ont été les principaux moteurs de la performance. En revanche, le second semestre a été caractérisé par une augmentation des ventes de spécialités à base de nickel.

Le raffinage et le recyclage sur les sites chinois de l'entité ont signé de belles performances, surtout au second semestre, avec la hausse des prix du cobalt. L'usine de raffinage et de recyclage belge a fait l'objet de fermetures temporaires en raison de la pénurie de matériaux secondaires.

Electro-Optic Materials

Les revenus de cette activité ont enregistré une légère progression sur un an. Le volume des ventes de substrats en germanium pour semi-conducteurs a quelque peu reculé par rapport à 2008. Le recul des volumes de substrats destinés au marché émergent du CPV terrestre (photovoltaïque à concentrateur), ainsi que la baisse des volumes due aux fluctuations normales sur le marché des satellites, n'ont pas été totalement compensées par la progression de la demande de LED à très haute luminosité. La demande croissante de LED résulte de leur mise en œuvre dans des applications telles que les phares avant et arrière de voitures et les écrans de téléviseurs LED. Le nouveau site de production de substrats en germanium de Quapaw (États-Unis) devrait entreprendre sa certification auprès des clients au premier semestre de 2010.

Les ventes de matériaux en germanium destinés à l'optique infrarouge ont été soutenues tout au long de l'année. Le volume des ventes de flans en germanium a progressé en suivant la tendance du marché. Cependant, les ventes de lentilles GASIR® à faible teneur en germanium, principalement mises en œuvre en imagerie thermique commerciale, ont été

inférieures. La demande accrue d'applications non automobiles a été neutralisée par la faible demande de systèmes de vision assistée embarqués. Les ventes de tétrachlorure de germanium pour fibres optiques ont été inférieures, vu la demande réduite de réseaux de fibres optiques. Umicore a pu développer de nouveaux débouchés en Asie pour cette application.

Thin Film Products

Les ventes de matériaux pour applications optiques sont restées stables tout au long de l'année, bien que légèrement en deçà du niveau de 2008. Les applications ophtalmiques ont offert une bonne résistance au ralentissement économique. Les ventes de matériaux pour applications électroniques ont entamé leur reprise au second semestre, conformément à la tendance observée sur le marché des semi-conducteurs.

Dans le domaine des revêtements de grande dimension, les revenus ont dépassé les niveaux de 2008, corollaire de l'augmentation des ventes de cibles ITO. Les cibles rotatives d'Umicore continuent à susciter un intérêt croissant, en particulier dans le domaine du revêtement du verre et les systèmes photovoltaïques à couche mince. Umicore a renforcé ses efforts de développement afin de répondre à la demande croissante en cibles rotatives de ce type.

Element Six Abrasives

Au second semestre, les ventes d'abrasifs pour le forage pétrolier et gazier se sont rétablies, après les seuils atteints au premier semestre. Le déstockage opéré par les clients est arrivé à son terme au troisième trimestre. La demande a progressé, coïncidant avec la relance de l'activité de forage vers la fin de l'année, sous l'effet de la hausse des prix du pétrole et du gaz.

La demande d'abrasifs avancés émanant du secteur automobile est repartie à la hausse en fin de second semestre, tandis que les ventes de produits destinés à la construction et à l'industrie minière sont restées relativement stables tout au long de l'année.

La stabilité a aussi caractérisé les ventes de carbure cimenté pour l'industrie minière et la construction routière. Néanmoins, ces ventes ont été légèrement inférieures à celles de 2008.

Le programme de réduction de coûts de grande ampleur lancé à la fin de 2008 était largement déployé à la fin de 2009. Il a entraîné une rationalisation notable de la capacité de production et une réduction de la main-d'œuvre.

PRECIOUS METALS PRODUCTS & CATALYSTS

Chiffres clés Precious Metals Products & Catalysts (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Chiffre d'affaires	1.430,2	1.197,3	3.267,2	2.251,2
Revenus (hors métal)	450,0	421,9	1.001,5	809,8
EBITDA	34,8	59,3	134,5	69,7
EBIT récurrent	20,2	41,8	103,1	32,7
dont sociétés associées *	13,4	1,1	14,8	-9,5
EBIT total	3,8	37,8	90,3	24,5
Marge opérationnelle récurrente	1,5%	9,6%	8,8%	5,2%
Investissements	48,0	33,7	73,3	62,6
Capitaux engagés, fin de période	876,6	825,8	876,6	825,8
Capitaux engagés, moyenne	931,0	816,9	913,9	826,8
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	4,5%	10,2%	11,5%	4,0%
Effectifs, fin de période	4.403	3.767	4.403	3.767
dont sociétés associées	272	285	272	285

* ICT Co. Japan, ICT Inc. USA, Ordeg Korea, (tous Automotive Catalysts); SolviCore (Catalyst Technologies)

Les chiffres liés au compte de résultats 2008, sauf le ROCE, ont été adaptés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées, suite à la vente des activités de Electronic Packaging Materials.

Les chiffres de 2009 excluent les activités de recyclage de batteries, qui sont dorénavant rapportés au sein de Precious Metals Services.

Revue et perspectives

Les revenus de Precious Metals Products & Catalysts ont baissé de 19 % en 2009. Ceux du second semestre ont cependant dépassé de 9 % les niveaux du premier semestre, principalement en raison d'un meilleur contexte commercial pour Automotive Catalysts et Technical Materials.

L'EBIT récurrent a été nettement inférieur aux niveaux de 2008. Les bénéficiaires ont toutefois rebondi au second semestre et les mesures de réduction de coûts mises en œuvre dans ces deux entités commencent à avoir un impact positif.

La performance de Precious Metals Products & Catalysts devrait s'améliorer de manière significative en 2010. Les business units Automotive Catalysts et Technical Materials bénéficieront des effets des réductions de coûts et de l'amélioration attendue au

niveau de la demande. Les autres business units devraient connaître une performance similaire ou légèrement supérieure à celle de 2009.

Automotive Catalysts

La construction mondiale de véhicules légers au second semestre a gagné 26 % par rapport au premier semestre et 7 % en comparaison avec le second semestre de 2008. Sur l'ensemble de l'année, la production a cependant diminué de 13 % par rapport à 2008. Les ventes de catalyseurs automobiles d'Umicore se sont tassées dans les mêmes proportions. Le rétablissement des revenus générés par les catalyseurs automobiles d'Umicore dans la deuxième moitié de l'année a été moins marqué que la relance des volumes de production automobile mondiaux. Le poids plus important de la Chine et d'autres économies émergentes dans la

production mondiale de véhicules a induit une production proportionnellement plus importante de petites cylindrées à l'échelle mondiale. Ces pays émergents imposent des réglementations moins strictes en matière d'émissions et ont dès lors besoin de catalyseurs moins exigeants. Par ailleurs, dans les pays occidentaux, les véhicules plus compacts sont davantage demandés, ce qui engendre une réduction de la valeur moyenne des systèmes catalytiques fournis. Les ventes de véhicules ont été soutenues par des incitants gouvernementaux dans diverses régions, en particulier au second semestre.

En Europe, la production de véhicules légers a progressé de 13 % par rapport au premier semestre pour atteindre le même niveau qu'au second semestre de 2008. Les primes à la casse ont été un des moteurs de cette progression. L'achat de véhicules plus compacts, principalement à essence, a entraîné un recul de la part de marché des véhicules diesel. La production globale a cependant reculé de 20 % sur l'ensemble de l'année.

La plus forte progression (46 %) est à mettre à l'actif de l'Amérique du Nord, après un premier semestre particulièrement apathique. La production est néanmoins restée inférieure de 10 % au niveau du second semestre de 2008. La production globale a accusé un recul de 32 % sur l'ensemble de l'année. Le marché sud-américain a renoué avec la croissance, après le repli accusé au premier semestre. Ainsi, la production automobile totale pour 2009 n'était que légèrement inférieure au niveau de 2008.

En Chine, la construction automobile a poursuivi sa progression, sous l'impulsion des incitants fiscaux. La production y a augmenté de 81 % par rapport au second semestre de 2008 et de 47 % sur l'ensemble de l'année. La Chine est clairement devenue le pays affichant le plus gros volume de production de voitures. Umicore a tiré parti de sa position de leader sur les marchés chinois et sud-coréen. Au Japon, la situation a été similaire à celle en Amérique du Nord, avec une reprise de quelque 36 % par rapport au premier semestre (15 % de recul par rapport au second semestre de 2008). La production sur l'ensemble de l'année a accusé un repli de 30 %. En Corée du Sud, une reprise similaire a été observée, avec une amélioration de 29 % par rapport aux six premiers mois. Le tassement n'ayant pas été aussi prononcé au premier semestre, la réduction sur l'ensemble de l'année s'est limitée à 8 %. À l'instar du Japon, la Corée du Sud a souffert de l'apathie de ses exportations vers l'Europe et l'Amérique du Nord. En Corée du Sud, cette situation a toutefois été partiellement compensée par une bonne relance de la demande nationale au second semestre.

En 2009, Umicore a décroché des contrats dans tous les marchés régionaux, ce qui lui a permis d'améliorer son offre en fonction de la taille du moteur et du profil client. Umicore a également signé différents contrats portant sur les véhicules lourds roulant au diesel et continue de développer ses fonctionnalités dans ce segment.

Umicore a déployé des mesures pour ajuster son infrastructure de production et améliorer encore l'efficacité de ses opérations à la lumière des évolutions actuelles et futures du marché. Ceci a eu un impact considérable sur la performance opérationnelle du second semestre. La répartition des activités de production en Europe, en Amérique du Nord et en Afrique du Sud a été ajustée. La configuration des installations de test a été adaptée pour maximiser l'utilisation des capacités disponibles en interne. Il a été décidé de construire une ligne de production supplémentaire à l'usine de Suzhou en Chine afin de soutenir la croissance des activités d'Umicore dans la région. Cette nouvelle ligne renforcera à la fois la capacité et les fonctionnalités.

Catalyst Technologies

Les revenus de Precious Metals Chemistry ont renoué avec la croissance au second semestre, pour atteindre les niveaux de 2008. Les ventes de précurseurs pour catalyseurs automobiles ont progressé, à l'image de la production dans ce secteur. Une tendance similaire a été observée pour d'autres produits catalytiques et non catalytiques destinés au secteur chimique. Les ventes de produits destinés aux applications des sciences de la vie et au secteur pharmaceutique ont signé de belles performances tout au long de l'année. La nouvelle usine de Pilar (Argentine) a commencé la production d'API destinés au marché local et a demandé la certification GMP (*Good Manufacturing Practices*).

Dans le domaine des piles à combustible, la joint-venture SolviCore bénéficie d'un financement public accru. Ses revenus ont poursuivi une croissance régulière. Quelques grands fournisseurs automobiles et équipementiers ont lancé plusieurs initiatives pour soutenir la commercialisation de véhicules électriques équipés de piles à combustible.

Platinum Engineered Materials

Chez les fabricants de verre de haute pureté, les activités, qui étaient à l'arrêt au début de l'année, ont pratiquement tourné à plein régime au second semestre de 2009, suite à la demande croissante de moniteurs LCD. En dépit de l'écoulement des stocks

d'équipements platinoïdes dans la chaîne d'approvisionnement, les ventes de ces produits aux manufactures de verre ont été inférieures en glissement annuel. Cette évolution est due au report de la maintenance et du remplacement d'équipements verriers. Les ventes d'équipements pour la fabrication de verre optique, de verre technique et de fibre de verre sont restées médiocres tout au long de l'année.

Dans le domaine des catalyseurs de haute performance, le niveau des ventes est resté faible. Dans le secteur des engrais, principal client de ce produit, le resserrement du crédit, conjugué à la hausse des prix du gaz, a eu un effet négatif sur les niveaux d'activité en Europe de l'Est et ailleurs, et ce à partir du deuxième trimestre.

Technical Materials

Les revenus de Contact Materials au second semestre ont dépassé ceux des six premiers mois, mais sont restés inférieurs à ceux de l'exercice précédent. Le déstockage opéré par certains grands clients semble être terminé. Les ventes de matériaux aux distributeurs d'électricité ont à nouveau signé de belles performances. Quant aux ventes de produits destinés aux équipements (d'automatisation) électriques à basse ou moyenne tension, elles se sont améliorées vers la fin de l'année.

La progression a été moins marquée pour les alliages de soudure. Malgré une certaine reprise enregistrée par les produits destinés aux applications dans le secteur automobile et en climatisation, le marché de l'outillage a une fois de plus souffert d'une demande en berne et du déstockage effectué par les clients. Ses revenus totaux pour la période ont été inférieurs à ceux du premier semestre et des six derniers mois de 2008. À la fin de l'année, il a été mis fin aux activités du site de Yangzhong (Chine). La fabrication de produits de soudure à l'argent a été relocalisée vers Suzhou, également en Chine.

D'envergure plus réduite, l'activité Power Technology Materials s'est maintenue. Les produits en question s'adressent à l'éclairage économique et aux systèmes électriques moyenne/haute tension, moins touchés par la crise économique.

Jewellery & Electroplating

Dans le cas de l'entité Jewellery & Industrial Metals, les ventes de produits semi-finis à base d'or ont été très inférieures à celles de l'année précédente. Les ventes mondiales de joaillerie n'ont repris que durant les dernières semaines de l'année, ce qui coïncide avec l'achat des cadeaux de Noël. Le recyclage de l'or a affiché de bonnes performances suite à la hausse du cours de l'or. Ce phénomène a entraîné une demande élevée de services de recyclage du métal jaune et d'autres matériaux aurifères secondaires.

Les ventes de produits argentifères ont progressé en glissement annuel, principalement grâce à la demande accrue de frappe de monnaies en argent à des fins d'investissement. Elles ont également été stimulées par certaines applications industrielles, comme les équipements pour la fabrication de silicium de haute pureté employé en électronique et en photovoltaïque. Cependant, la solide performance du premier semestre n'a pas été réitérée au second, les clients ayant écoulé les excédents de stocks constitués durant la première partie de l'année.

Chez Electroplating, les ventes de produits pour les applications électriques, électroniques et décoratives sont restées bien inférieures à celles de l'année précédente. La légère reprise de la demande au second semestre a dopé les ventes de solutions de revêtement pour les secteurs électronique et automobile. Sur le marché asiatique de la joaillerie, on a assisté à une flambée de la demande d'électrolytes en rhodium pour les bijoux en or blanc, corollaire d'une baisse du prix du rhodium.

La nouvelle usine de Foshan (Guangzhou, Chine) a ouvert ses portes en septembre. Elle est désormais pleinement opérationnelle.

PRECIOUS METALS SERVICES

Chiffres clés Precious Metals Services (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Chiffre d'affaires	2.026,4	1.781,1	4.145,3	3.610,7
Revenus (hors métal)	212,7	167,9	420,1	353,6
EBITDA	112,2	64,5	218,2	140,9
EBIT récurrent	97,8	44,5	183,7	104,7
EBIT total	96,2	42,8	182,0	96,8
Marge opérationnelle récurrente	46,0%	26,5%	43,7%	29,6%
Investissements	28,0	18,2	60,9	45,7
Capitaux engagés, fin de période	221,1	151,1	221,1	151,1
Capitaux engagés, moyenne	234,3	159,5	229,5	177,0
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	83,5%	55,8%	80,1%	59,2%
Effectifs, fin de période	1.514	1.486	1.514	1.486

Les chiffres de 2009 incluent les activités de recyclage de batteries, préalablement rapportés au sein de Precious Metals Products & Catalysts.

Revue et perspectives

Les revenus de Precious Metals Services ont baissé de 16 % en 2009. Ceux du second semestre ont été inférieurs de 10 % à ceux du premier semestre. Cette évolution traduit une normalisation graduelle de l'activité après les résultats exceptionnels des périodes précédentes.

L'EBIT récurrent a concédé 43 % par rapport à 2008. En cause : la moindre contribution des activités de raffinage et de Metals Management. Comme ce fut le cas pour les revenus, le recul de l'EBIT récurrent au second semestre reflète des conditions de fonctionnement qui se rapprochent à nouveau de la normale.

La disponibilité des matières premières devrait s'améliorer en 2010 pour les activités de raffinage de métaux précieux d'Umicore. Néanmoins, la protection offerte par des contrats signés à des périodes où les prix des métaux étaient plus élevés s'estompe progressivement. Le business group devrait faire face à des coûts de développement plus élevés pour l'activité de recyclage de batteries, suite à l'intégration de celle-ci au sein du reporting de ce segment, ainsi que pour d'autres recherches relatives au développement de processus.

Precious Metals Refining

Les opérations de raffinage continuent de générer d'excellents résultats. Comme prévu, les performances n'ont toutefois pas atteint les niveaux extraordinaires observés en 2008, en raison de la baisse du prix effectif des métaux et des frais de raffinage.

Le mix d'approvisionnement moins attrayant observé au premier semestre a eu des répercussions sur les marges issues des opérations de raffinage au second semestre. Le secteur des non-ferreux, qui a connu une réduction draconienne de la production fin 2008 et début 2009, a repris progressivement ou a augmenté sa production. Cela devrait faciliter l'approvisionnement en matériaux secondaires en 2010. Une tendance similaire s'est dessinée pour les livraisons de catalyseurs automobiles usagés. Celles-ci sont restées peu importantes tout au long de l'année, n'affichant une modeste amélioration que vers la fin de l'année. L'apport de déchets électroniques est resté à un niveau élevé pendant toute l'année, aidé par le prix élevé de l'or et l'impact du cadre législatif européen. Les approvisionnements de catalyseurs industriels sont également restés stables. La part des catalyseurs provenant de la chimie fine et du secteur pharmaceutique est en augmentation.

Bien que les prix des métaux platinoïdes aient connu une courbe ascendante tout au long de l'année, les prix moyens, en particulier ceux du rhodium, ont été nettement inférieurs par rapport à 2008. Ceci a érodé la part des métaux dans les revenus de l'entité. La protection offerte par les contrats décrochés à des prix nettement plus élevés s'est graduellement estompée au fil de l'année. Le prix moyen de plusieurs métaux mineurs (comme le sélénium, l'indium et le nickel) a également baissé en glissement annuel.

Les revenus générés par les sous-produits sont également en net recul par rapport à l'année précédente. La demande d'acide sulfurique a amorcé sa reprise vers la fin de l'année. Cependant, la contribution de ce produit est restée négative sur l'ensemble de l'année.

Umicore a décidé de fermer les activités commerciales et d'échantillonnage de la business unit à Hanau (Allemagne) pour les consolider à Maxton (États-Unis) et à Hoboken (Belgique). Cette opération sera menée à bien en 2010.

Les besoins en fonds de roulement ont encore été réduits au second semestre, en dépit de la hausse du prix des métaux.

Precious Metals Management

Comme au premier semestre, les ventes physiques et le leasing de métaux se sont tassés en glissement annuel. La demande de métaux précieux était en repli, sauf pour le palladium, dont les ventes au secteur chinois des catalyseurs automobiles sont restées soutenues. L'entité a commencé à tirer parti de la volatilité accrue sur les marchés des platinoïdes au cours des dernières semaines de l'année.

Les ventes de lingots d'or aux investisseurs sont restées à un niveau élevé, en dépit d'un léger fléchissement de la demande une fois que le cours de l'or avait passé la barre des USD 1.000 l'once.

Battery Recycling

Comme annoncé précédemment, Umicore a décidé de construire, sur son site de Hoboken en Belgique, une unité de recyclage industrielle pour les batteries rechargeables en fin de vie. L'usine, d'une capacité annuelle initiale de 7.000 tonnes, représente un investissement de € 25 millions et devrait entrer en service en 2011.

Fort de cet investissement, Umicore pourra exploiter la croissance annoncée de la disponibilité de batteries hybrides rechargeables (lithium-ion, lithium-polymère et nickel-métal) en fin de vie. L'utilisation de ces batteries est appelée à connaître une forte croissance, en particulier au vu de la mise en circulation d'un nombre accru de véhicules hybrides dans le monde entier. La nouvelle unité permettra aussi de traiter les déchets générés par le procédé de fabrication des batteries.

Umicore a entamé des discussions commerciales avec les principaux constructeurs de véhicules électriques et leurs fournisseurs de batteries, ainsi qu'avec les producteurs qui envisagent de se lancer dans la construction de tels véhicules ou batteries à l'avenir.

ZINC SPECIALTIES

Chiffres clés Zinc Specialties (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
Chiffre d'affaires	300,5	263,8	690,5	516,6
Revenus (hors métal)	132,7	122,0	283,7	254,6
EBITDA	27,2	17,3	66,2	47,9
EBIT récurrent	16,7	9,9	46,6	29,5
dont sociétés associées *	0,8	1,9	1,7	3,1
EBIT total	7,9	12,3	32,3	37,0
Marge opérationnelle récurrente	12,0%	6,5%	15,8%	10,4%
Investissements	8,1	10,2	18,5	16,8
Capitaux engagés, fin de période	272,8	289,9	272,8	289,9
Capitaux engagés, moyenne	289,4	288,0	301,4	280,7
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	10,9%	6,9%	15,2%	10,5%
Effectifs, fin de période	2.229	2.128	2.229	2.128
dont sociétés associées	512	473	512	473

* Rezinal (Zinc Chemicals); Ieqsa (Building Products)

Les chiffres liés au compte de résultats 2008, sauf le ROCE, ont été adaptés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées, suite à la vente des activités de fabrication de feuilles de plomb de Building Products.

Revue et perspectives

Les revenus de l'ensemble de l'année de Zinc Specialties ont amorcé un recul de 10 % en 2009. Ceux du second semestre ont été inférieurs de 8 % à ceux du premier semestre, ce qui est révélateur des tendances saisonnières habituelles que connaissent Building Products et Zinc Chemicals.

L'EBIT récurrent a concédé 35 % par rapport à 2008, avec un recul marqué dans le chef de Building Products et Zinc Chemicals. L'EBIT récurrent a été nettement inférieur au second semestre dans les deux business units, reflétant les tendances saisonnières et un contexte commercial plus faible que les années précédentes.

Le volume des ventes des produits de Zinc Chemicals devrait s'améliorer au cours du second semestre de 2010. Les marges au niveau des activités de recyclage devraient cependant diminuer, reflétant l'évolution du prix du zinc dans les contrats d'approvisionnement. La demande de l'industrie de la construction en Europe reste incertaine pour l'instant

et ne devrait pas être bien plus élevée qu'en 2009, même si la rénovation et les dépenses publiques devraient apporter un certain soutien.

Zinc Chemicals

Les revenus de Zinc Chemicals ont baissé aussi bien en glissement annuel que par rapport au premier semestre. La demande d'oxyde de zinc et de poudres fines de zinc s'est fortement tassée en 2009. Cependant, le déstockage opéré dans la plupart des secteurs semble être arrivé à son terme. Les primes produit ont été inférieures en glissement annuel, corollaire d'une demande en repli. Le recyclage du zinc a une fois de plus signé de belles performances. Il a tiré parti d'une marge de recyclage effective plus élevée, fruit de contrats à plus long terme décrochés à un moment où les prix du zinc étaient plus élevés.

Le marché des pigments pour peintures anticorrosion est resté apathique au second semestre. Le secteur des conteneurs maritimes ainsi que les projets de construction industrielle et navale ont connu un faible

niveau d'activité. Les ventes de composés et de catalyseurs destinés aux applications chimiques ont montré des signes d'amélioration par rapport au premier semestre.

Les marchés pour la plupart des applications à base d'oxyde de zinc (céramique, pneumatiques, protection du bois) n'ont pas connu de reprise notable au second semestre. Le volume des ventes d'oxyde de zinc alimentaire est resté faible.

La demande de poudres de zinc utilisées dans les batteries primaires a bien résisté malgré la récession économique. Les ventes ont repris par rapport au premier semestre, mais sont restées inférieures aux niveaux de 2008. Notons encore le maintien des primes produit.

Building Products

Les ventes du second semestre ont été inférieures à celles de la période correspondante en 2008. Au second semestre de 2009, le volume des ventes s'est stabilisé en France et au Benelux. En Allemagne, en Europe de l'Est et en Europe du Nord, les marchés sont toutefois restés en berne. Les ventes sur les nouveaux marchés étrangers ont progressé au départ d'une clientèle restreinte. Elles ont été principalement dopées par le succès des enveloppes de zinc dans les projets architecturaux.

L'activité a livré de meilleurs résultats que l'ensemble du secteur de la construction, en raison de sa présence dans les projets de rénovation et d'infrastructure. Les ventes de produits patinés à haute valeur ajoutée ont encore connu une belle progression, pour représenter près de 50 % de l'ensemble des revenus. Malgré le ralentissement économique, les primes produit moyennes ont ainsi été légèrement supérieures ; ces produits à haute valeur ajoutée ayant progressé proportionnellement au mix de produits.

GROUPE

Chiffres clés Corporate (en €millions)	S2 2008	S2 2009	2008	2009
EBITDA	-11,2	-19,8	-17,7	-35,8
EBIT récurrent	-28,1	-20,3	-49,9	-42,2
dont sociétés associées *	-1,4	-1,8	-3,2	-4,8
EBIT total	-86,4	-25,0	-103,8	-45,7
Investissements	6,2	7,4	11,0	14,4
Capitaux engagés, fin de période	62,9	56,4	62,9	56,4
Capitaux engagés, moyenne	66,2	49,0	76,6	50,6
Effectifs, fin de période	1.103	1.045	1.103	1.045
dont sociétés associées	-	-	-	-

* HyCore

Revue

Les charges globales du Groupe ont baissé de 15 % par rapport à 2008. Les frais généraux ont été fortement réduits (25 %), les coûts de développement ayant pour leur part légèrement augmenté.

Recherche et développement

Les dépenses R&D totales (Groupe et business units) se sont établies à € 135,7 millions, dont quelque € 8,9 millions inscrits au bilan. Hors contribution des sociétés associées de l'ordre de € 16,1 millions, cela équivaut à 6,9 % des revenus. Les dépenses R&D totales ont diminué par rapport aux € 165,0 millions rapportés pour 2008 mais sont stables par rapport aux revenus (7,1 % en 2008). Durant l'année, 41 demandes de brevets ont été déposées.

Chez Advanced Materials, les efforts en recherche et développement ont été intensifiés pour Cobalt & Specialty Materials et Electro-Optic Materials, mais les dépenses R&D ont diminué pour Element Six Abrasives. Le budget R&D d'Automotive Catalysts a été inférieur à celui de l'année précédente, conformément à l'évolution des revenus et suite à l'amélioration de l'efficacité des activités de test, tandis que pour les autres business units de Precious Metal Products & Catalyst, ce budget a augmenté. Les dépenses R&D de Precious Metals Services incluent à

présent les travaux relatifs à l'activité de recyclage de batteries. Chez Zinc Specialties et Corporate, les budgets R&D se sont légèrement accrus.

Les travaux de la plate-forme R&D Recycling and Extraction Technology ont été consacrés au développement de procédés avancés à ultra-haute température. Ces recherches ont débouché sur une première application industrielle et à la décision de construire une nouvelle usine de recyclage de batteries. Cette usine servira également d'installation pilote afin de développer et de tester des processus de recyclage d'autres types de déchets. Au sein de la plate-forme Fine Particle Technology, les efforts de recherche pour de nouvelles applications matérielles ont été intensifiés. Ceux-ci se concentrent à présent sur les nouveaux matériaux pour batteries rechargeables et leurs précurseurs, ainsi que sur l'utilisation des nanoparticules catalytiques dans les catalyseurs automobiles et les piles à combustible. La capacité d'expérimentation virtuelle de la plate-forme Support a été pleinement exploitée, ce qui a permis d'internaliser diverses modélisations, tant pour le développement de processus de production propres que pour l'évaluation des caractéristiques des produits Umicore dans leurs applications.

Suite à la finalisation de l'étude de faisabilité de l'usine pilote de silicium solaire HyCore, il a été décidé de suspendre le projet de recherche. Les installations construites à Porsgrunn (Norvège) et à Olen (Belgique) en prévision de l'usine pilote ont été réduites de valeur en 2009.

Environnement, santé & sécurité

Sur le plan de la sécurité, la performance du Groupe s'est notablement améliorée. En 2009, la fréquence des accidents a atteint 3,12, contre 5,32 en 2008, soit mieux que l'objectif, fixé à 3,50. Le taux de gravité des accidents est passé de 0,17 en 2008 à 0,08, dépassant également l'objectif d'amélioration défini de 0,13. Ces progrès s'expliquent à la fois par les initiatives des entités et par les résultats d'un nouveau programme de sécurité lancé dans le Groupe au début de 2009.

De nouvelles avancées ont été réalisées dans le cadre de l'assainissement de la pollution historique des sites belges et français. La décontamination des sols au niveau des zones résidentielles riveraines des sites flamands a été finalisée. L'assainissement des environs élargis des sites de Hoboken et de l'ancien site de Balen est en cours dans le cadre d'une convention passée avec les pouvoirs publics flamands. Des actions d'assainissement sur les sites de Hoboken et Olen sont aussi en cours.

À Viviez (France), dans la foulée de l'octroi de l'autorisation finale, Umicore a entamé des travaux préliminaires pour stabiliser et évacuer les terres contaminées dans le cadre d'un programme d'assainissement de grande envergure à mettre en œuvre d'ici 2014.

Pendant l'évaluation des risques environnementaux, qui a lieu pour chaque site industriel d'Umicore, une pollution des eaux souterraines a été détectée à Guarulhos, au Brésil. Cette pollution historique date d'avant 2003, année où Umicore a repris ces opérations. Umicore a mis en place des mesures immédiates afin de stopper la propagation de la contamination dans les zones environnantes. Ces actions devraient être finalisées en 2010. Entre-temps,

la société recherche la solution la plus rentable afin de dépolluer le site et a enregistré les provisions nécessaires.

En 2009, la liste des matières premières, des intermédiaires et des produits à enregistrer dans le cadre de REACH a été ajustée. L'entreprise a commencé à informer ses clients et fournisseurs en vue d'identifier les applications concernées. Umicore a aussi renouvelé sa participation dans divers consortiums avec d'autres entreprises, et ce afin d'optimiser la collecte de données pour ses principales substances. Umicore recherche la méthode la plus efficace pour préparer l'enregistrement des matières et produits régis par REACH.

Mesures de réduction de coûts

Umicore a poursuivi l'adaptation de ses opérations à la situation économique mondiale. Depuis le début de 2009, l'effectif des sociétés entièrement consolidées a été réduit de plus de 800 personnes, principalement dans l'entité Precious Metals Products & Catalysts. Par ailleurs, dans les sociétés associées, la main-d'œuvre a été réduite de plus de 900 personnes.

L'implémentation de plusieurs mesures annoncées précédemment en Allemagne et chez Element Six Abrasives, société associée d'Umicore, sera finalisée en 2010. Les coûts relatifs à ces mesures ont été provisionnés en 2009.

La plupart des employés affectés par un chômage temporaire ou une mesure de réduction du temps de travail ont pu retourner à un régime de travail normal avant la fin de l'année.

REVUE FINANCIÈRE

Dividendes et actions

Un dividende brut de € 0,65 par action, identique à celui distribué en 2008, sera proposé aux actionnaires lors de l'Assemblée générale annuelle du 27 avril.

Le 31 décembre 2009, Umicore détenait 7 506 197 actions propres en trésorerie (6,26 %). Le 10 février 2010, Umicore détenait 7 414 222 actions en trésorerie, soit 6,18 % du nombre total d'actions du Groupe en circulation.

Éléments non récurrents et IAS 39

L'EBIT non récurrent s'élève à € -11,4 millions, réduisant de € -8,9 millions la part du Groupe dans le résultat net.

Les charges et provisions de restructuration se sont établies à € 38,4 millions. Chez Advanced Materials (€ 11,1 millions), celles-ci concernent principalement la réduction de coûts au sein d'Element Six Abrasives et la fermeture de l'usine de Cobalt & Specialty Materials à Maxton (États-Unis). Les coûts de € 16,0 millions chez Precious Metals Products & Catalysts concernent essentiellement la réduction de coûts chez Automotive Catalysts et Technical Materials, dont la fermeture de l'usine d'alliage de soudure à Yangzhong (Chine). La fermeture des activités commerciales et d'échantillonnage à Hanau et Alzenau a généré un coût de € 9,0 millions chez Precious Metals Services. L'optimisation de la structure des frais généraux des fonctions de support de Hanau est le principal élément des coûts de restructuration du Groupe, d'un montant de € 2,3 millions.

La reprise des réductions de valeur sur les stocks de métaux permanents totalise € 26,8 millions. Elle concerne surtout les stocks de zinc. Son impact est hors trésorerie. Suite à la prise de valeur de l'action Nyrstar au cours de l'année, Umicore a enregistré une reprise de réduction de € 32,3 millions de sa participation de 5,25 % dans la société. Selon les normes IFRS, cette réduction n'a cependant pas été enregistrée dans le compte de résultats mais bien en capitaux propres.

Les règles comptables IAS 39 ont exercé un effet positif de € 6,2 millions sur l'EBIT. Cela s'explique par les différences de timing qu'impose IFRS, principalement dans les couvertures transactionnelles et structurelles des métaux et des devises. Tous les impacts de l'IAS 39 sont hors trésorerie.

Activités non continuées

Au cours de la période, Umicore s'est désengagée de son activité Feuilles de plomb à Overpelt (Belgique) et de sa branche Electronic Packaging Materials. Le Groupe s'est aussi défait de sa participation dans Duksan Hi Metal Co. Ltd, en Corée du Sud. Le produit total de ces ventes représente € 22,5 millions.

Les activités non continuées ont eu un impact négatif sur le résultat d'Umicore, à concurrence de € 4,2 millions.

Résultats financiers et fiscalité

Les charges financières nettes se sont établies à € 35,9 millions, en recul par rapport aux € 52,0 millions de 2008. Les charges d'intérêts nettes ont atteint € 13,1 millions, contre € 31,7 millions pour l'année précédente, un recul principalement imputable au besoin de financement moins important, corollaire d'un besoin en fonds de roulement inférieur et de taux d'intérêt plus bas. Le taux d'intérêt moyen sur les dettes nettes a été de 3,94 %, contre 5,83 % en 2008. Les pertes de change nettes ont atteint € 6,6 millions, dont € 2,2 millions dus à l'impact d'IAS 39.

La charge fiscale sur la période s'est chiffrée à € 20,7 millions. La charge fiscale récurrente sur la période s'est élevée à € 24,6 millions. Un gain fiscal de € 1,4 million, lié à l'effet de l'IAS 39, et de € 2,6 millions en rapport avec les résultats non récurrents, a atténué les charges fiscales totales. Le taux d'imposition réel global s'est établi à 20,7 %, contre 27,0 % en 2008. La baisse du taux d'imposition peut s'expliquer par la modification de l'étalement géographique des bénéfices obtenus.

Flux de trésorerie

Le cash-flow net d'exploitation a atteint € 450,7 millions, les bénéfices opérationnels ayant coïncidé avec de fortes réductions du fonds de roulement, soit € 201,8 millions.

Les dépenses d'investissement ont atteint € 190,5 millions. En Corée et en Chine, les investissements destinés à renforcer la capacité et les fonctionnalités en matériaux pour batteries rechargeables ont été finalisés au premier semestre, tandis qu'aux États-Unis, la construction d'une nouvelle usine de substrats s'est achevée à Quapaw à la fin de l'année. Une autre infrastructure de technologie et d'essai de catalyseurs automobiles a été installée à Hanau (Allemagne). En Chine, un nouveau site de recyclage et de produits de joaillerie a été inauguré. Une partie des activités à Yangzhong a été relocalisée sur le site de Technical Materials à Suzhou. Chez Precious Metals Refining, des investissements ont été consentis afin d'encore améliorer l'usine de Hoboken (Belgique).

Dans les investissements, € 20,8 millions concernent des immobilisations incorporelles, dont des frais de développement de nouveaux systèmes informatiques et les frais R&D incorporés dans le coût de l'actif, qui se sont élevés à € 8,9 millions.

Dettes financières

Au 31 décembre, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 161,1 millions contre € 239,0 millions au 30 juin, et € 328,6 millions au début de l'exercice. La réduction intervenue au cours des six derniers mois de l'année s'explique pour l'essentiel par un résultat d'exploitation plus soutenu et de nouveaux apports en fonds de roulement.

Au 31 décembre, les capitaux propres s'élevaient à 1.366,7 millions. Le gearing (dette nette / dette nette + capitaux propres) se situe donc à un niveau de 10,5 %.

INFORMATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE RÉSUMÉE 2009

Les informations financières consolidées résumées reprises dans ce communiqué de presse sont un extrait des états financiers consolidés qui seront publiés en avril 2009 et soumis à l'Assemblée générale ordinaire des actionnaires du 27 avril 2010. Ces états financiers consolidés résumés sont préparés conformément aux *International Financial Reporting Standards* adoptées par l'Union européenne.

Déclaration de l'auditeur financier

Le commissaire, PricewaterhouseCoopers Réviseurs d'Entreprises SCCRL, représenté par Raf Vander Stichele, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé, à ce jour, de correction significative qui devrait être apportée au Compte de résultats consolidé 2009, à l'Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres 2009, au Compte de résultats résumé des activités non-continuéées 2009, au Bilan consolidé 2009, à l'Etat de l'évolution des capitaux propres consolidés du Groupe 2009 ou au Tableau de flux de trésorerie 2009, qui sont repris dans ce communiqué de presse.

Bruxelles, 10 février 2010

PricewaterhouseCoopers Bedrijfsrevisoren / Réviseurs d'Entreprises,
Représenté par

Raf Vander Stichele
Réviseur d'Entreprise

Déclaration de responsabilité du management

Par la présente, nous attestons qu'à notre connaissance, les informations financières consolidées résumées donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe pour l'année de reporting 2009. Le commentaire relatif à la performance globale du Groupe repris entre les pages 1 et 16 offre à nos yeux un exposé fidèle et équilibré de la performance globale des activités durant 2009.

Bruxelles, 10 février 2010

Au nom du Conseil d'administration,

Marc Grynberg
Administrateur délégué

Compte de résultats consolidé

(en €millions)

	2008	2009
Chiffre d'affaires	9.124,0	6.937,4
Autres produits d'exploitation	102,7	73,2
Produits d'exploitation	9.226,7	7.010,7
Approvisionnements et matières premières	-7.706,5	-5.867,3
Rémunérations et avantages sociaux	-603,9	-577,4
Amortissements et réductions de valeur	-165,5	-83,1
Autres charges d'exploitation	-441,8	-333,2
Charges d'exploitation	-8.917,7	-6.861,0
Produits / pertes des investissements financiers	-68,1	0,5
Résultat d'exploitation	240,9	150,1
Produits financiers	10,2	5,6
Charges financières	-54,8	-34,9
Résultat de change	-7,4	-6,6
Resultats des sociétés mises en équivalence	8,2	-9,0
Résultat avant impôts	197,2	105,2
Impôts sur le résultat	-66,9	-20,6
Résultat des activités continuées	130,3	84,7
Résultat des activités non continuées	-2,4	-4,2
Résultat de l'exercice	127,9	80,5
dont part des minoritaires	6,2	6,7
dont part du Groupe	121,7	73,8
(en €/ action)		
Bénéfice par action, de base, pour activités continuées	1,08	0,69
Bénéfice par action, de base, total	1,06	0,66
Bénéfice par action, dilué, pour activités continuées	1,07	0,69
Bénéfice par action, dilué, total	1,05	0,65

Les chiffres 2008 du compte de résultats consolidé ont été ajustés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées. Le bilan, l'évolution des capitaux propres et le tableau de financement n'ont pas été redressés.

Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres

(en €millions)

	2008	2009
Résultat de la période	127,9	80,5
Mouvements des réserves pour actifs financiers disponibles à la vente	-8,8	33,4
Mouvements des réserves de couvertures stratégiques	40,2	-56,5
Mouvements des réserves pour avantages postérieurs à l'emploi	-1,4	-12,3
Mouvements des impôts différés reconnus	-13,4	21,8
Mouvements des écarts de conversion	-37,3	39,2
Autres éléments du résultat global	-20,7	25,6
Autres éléments du résultat global provenant d'activités non-continuées	2,6	-
Résultat global de la période	109,8	106,1
dont part des minoritaires	-0,1	12,4
dont part du Groupe	109,9	93,7

Compte de résultats résumé des activités non-continuées

(en €millions)

	2008	2009
Produits d'exploitation	43,4	17,2
Charges d'exploitation	-45,7	-21,4
Produits / pertes des investissements financiers	0,2	-
Résultat d'exploitation	-2,1	-4,2
Coûts financiers nets	-0,1	-
Résultat avant impôts	-2,1	-4,2
Impôts sur le résultat	-0,3	-
Résultat de l'exercice	-2,4	-4,2
dont part du Groupe	-2,4	-4,2

Bilan consolidé (en €millions)	31 / 12 2008	31 / 12 2009
Actifs long terme	1.130,4	1.243,6
Immobilisations incorporelles	123,1	139,0
Immobilisations corporelles	709,2	763,8
Participations mises en équivalence	169,1	166,4
Actifs financiers disponibles à la vente	26,0	57,9
Prêts octroyés	2,5	8,5
Créances commerciales et autres créances	11,3	12,0
Impôts différés actifs	89,1	96,1
Actifs court terme	1.894,5	1.596,1
Prêts accordés par l'entreprise	2,2	6,9
Stocks	898,5	886,0
Créances commerciales et autres créances	708,1	509,8
Impôts à récupérer	30,6	8,0
Actifs financiers disponibles à la vente	-	0,1
Liquidités et quasi-liquidités	254,9	185,3
Total de l'actif	3.024,9	2.839,6
Capitaux propres	1.332,4	1.366,7
Capitaux propres - Part du Groupe	1.290,7	1.314,2
Capital et primes d'émission	502,9	502,9
Résultats reportés et réserves	1.084,6	1.086,0
Ecart de conversion et autres réserves	-119,0	-96,4
Actions détenues en propre	-177,7	-178,4
Intérêts minoritaires	41,7	52,5
Passifs long terme	739,3	516,1
Provisions pour avantages sociaux	162,9	182,9
Dettes financières	422,5	175,8
Dettes commerciales et autres dettes	5,6	5,5
Impôts différés passifs	49,9	31,4
Provisions	98,4	120,6
Passifs court terme	953,3	956,7
Dettes financières	165,8	186,1
Dettes commerciales et autres dettes	671,7	689,4
Impôts à payer	37,4	29,1
Provisions	78,3	52,1
Total passif	3.024,9	2.839,6

Les chiffres 2008 du compte de résultats consolidé ont été ajustés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées. Le bilan, l'évolution des capitaux propres et le tableau de financement n'ont pas été redressés.

Etat de l'évolution des capitaux propres consolidés du Groupe (en €millions)	Capital & primes d'émission	Résultats reportés	Ecart de conversion & autres réserves	Action détenus en propre	Intérêts minoritaires	Total des activités continuées	Fonds propres des activités non-continuées	Total des fonds propres
Solde au début de la période 2008	469,4	1.427,8	-109,1	-297,0	42,0	1.533,2	-2,6	1.530,6
Résultat de la période	-	121,7	-	-	6,2	127,9	-	127,9
Autres éléments du résultat global	-	-	-14,5	-	-6,2	-20,7	2,6	-18,0
Résultat global de la période	-	121,7	-14,5	-	-0,1	107,2	2,6	109,8
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	7,5	-	-	7,5	-	7,5
Dividendes	-	-75,6	-	-	-0,7	-76,3	-	-76,3
Transferts	33,4	-30,4	-3,1	-	-	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-358,9	-	119,2	-	-239,7	-	-239,7
Variation de périmètre	-	-	-	-	0,4	0,4	-	0,4
Solde à la fin de la période 2008	502,9	1.084,6	-119,0	-177,7	41,7	1.332,4	-	1.332,4
Résultat de la période	-	73,8	-	-	6,7	80,5	-	80,5
Autres éléments du résultat global	-	-	19,9	-	5,7	25,6	-	25,6
Résultat global de la période	-	73,8	19,9	-	12,4	106,1	-	106,1
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	2,8	-	-	2,8	-	2,8
Dividendes	-	-73,0	-	-	-1,1	-74,1	-	-74,1
Mouvements sur actions détenues en propre	-	0,6	-	-0,6	-	-	-	-
Variation de périmètre	-	-	-	-	-0,5	-0,5	-	-0,5
Solde à la fin de la période 2009	502,9	1.086,0	-96,4	-178,4	52,5	1.366,7	-	1.366,7

Les chiffres 2008 du compte de résultats consolidé ont été ajustés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées. Le bilan, l'évolution des capitaux propres et le tableau de financement n'ont pas été redressés.

Tableau de flux de trésorerie

(en €millions)

	2008	2009
Résultat des activités continuées	128,5	84,7
Ajustement pour résultat des sociétés mises en équivalence	-8,2	9,0
Ajustement pour transactions non-cash	221,1	118,8
Ajustement pour éléments à présenter séparément ou à reclasser en trésorerie d'investissement ou en trésorerie de financement	78,4	36,8
Variation du besoin en fonds de roulement	10,0	201,8
Cash-flow d'exploitation	429,8	451,2
Dividendes reçus	16,4	4,6
Taxes payées durant la période	-75,9	-5,1
Variation de la trésorerie d'exploitation	370,3	450,7
Acquisition d'immobilisations corporelles	-204,8	-169,7
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-11,2	-20,8
Acquisition de participations consolidées, net des liquidités acquises	-1,1	-
Acquisition/ augmentation de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-11,7	-5,4
Prises de participation complémentaires dans les sociétés du Groupe	-0,3	-0,5
Acquisition d'immobilisations financières	-1,4	-5,2
Nouveaux prêts accordés	-0,2	-11,5
Sous-total des acquisitions	-230,7	-213,1
Cession d'immobilisations corporelles	16,1	13,9
Cession d'immobilisations incorporelles	0,1	-0,1
Cession des participations consolidées et sociétés associées (net des liquidités cédées)	30,2	-
Cession d'immobilisations financières	4,1	7,0
Remboursement de prêts	5,1	-
Sous-total des cessions	55,7	20,8
Variation de la trésorerie d'investissement	-175,0	-192,3
Changement de capital des minoritaires	0,6	-
Ventes (achats) d'actions détenues en propre	-239,7	-
Intérêts reçus	5,8	5,6
Intérêts payés	-36,7	-20,6
Nouveaux emprunts et remboursements	180,2	-228,9
Dividendes versés aux actionnaires Umicore	-74,3	-73,8
Dividendes versés aux minoritaires	-0,7	-1,1
Variation de la trésorerie de financement	-164,8	-318,7
Impact des variations de change	6,4	-5,0
Variation de la trésorerie nette des activités continuées	37,0	-65,4
Situation nette de trésorerie à l'ouverture	211,4	248,4
Trésorerie transférée aux activités non continuées	-	-2,7
Situation nette de trésorerie à la clôture	248,4	180,3
dont liquidités et quasi-liquidités	254,9	185,3
dont découverts bancaires	-6,6	-5,0

Les chiffres 2008 du compte de résultats consolidé ont été ajustés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées. Le bilan, l'évolution des capitaux propres et le tableau de financement n'ont pas été redressés.

La définition du besoin en fonds de roulement a été ajustée. L'impact de la période des mises au marché des couvertures transactionnelles a été transféré vers la ligne « Ajustements pour transactions non-cash ».

La période 2008 a été mise à jour en conséquence.

Information sectorielle condensée 2008 (en €millions)	Advanced Materials	Precious Metals Products & Catalysts	Precious Metals Services	Zinc Specialties	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.000,5	3.399,7	5.164,2	691,2	38,2	-1.169,7	9.124,0
dont chiffre d'affaires externe	982,9	3.267,2	4.145,3	690,5	38,2	-	9.124,0
dont chiffre d'affaires intersectoriel	17,6	132,5	1.018,9	0,8	-	-1.169,7	-
EBIT récurrent	71,1	103,1	183,7	46,6	-49,9	-	354,6
dont du résultat d'exploitation	52,4	88,3	183,7	44,9	-46,7	-	322,6
dont d'entreprises mises en équivalence	18,7	14,8	-	1,7	-3,2	-	32,0
EBIT non récurrent	-15,9	-11,9	-3,2	-17,1	-53,9	-	-101,9
dont du résultat d'exploitation	-3,8	-11,9	-3,2	-15,5	-49,7	-	-84,1
dont d'entreprises mises en équivalence	-12,1	-	-	-1,5	-4,2	-	-17,8
Effet IAS 39 sur l'EBIT	-6,9	-0,9	1,5	2,8	-	-	-3,6
dont du résultat d'exploitation	-1,0	-0,9	1,5	2,8	-	-	2,3
dont d'entreprises mises en équivalence	-5,9	-	-	-	-	-	-5,9
EBIT total	48,3	90,3	182,0	32,3	-103,8	-	249,1
dont du résultat d'exploitation	47,6	75,5	182,0	32,2	-96,4	-	240,9
dont d'entreprises mises en équivalence	0,7	14,8	-	0,1	-7,4	-	8,2
Investissements	52,3	73,3	60,9	18,5	11,0	-	216,0
Amortissements	22,7	31,7	32,0	17,2	9,1	-	112,7
Revenus / dépenses non liquides autres qu'amortissements	8,4	-9,6	-4,1	2,0	1,0	-	-2,3
Réductions de valeur / reprises de réductions de valeur	6,8	22,1	8,2	14,7	76,0	-	127,8

Les chiffres de Precious Metals Products & Catalysts, Zinc Specialties et le total ont été adaptés afin d'en retirer l'impact des activités non continuées, sauf celui des investissements.

Information sectorielle condensée 2009 (en €millions)	Advanced Materials	Precious Metals Products & Catalysts	Precious Metals Services	Zinc Specialties	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	547,4	2.340,3	4.178,1	517,2	17,5	-663,0	6.937,4
dont chiffre d'affaires externe	541,4	2.251,2	3.610,7	516,6	17,5	-	6.937,4
dont chiffre d'affaires intersectoriel	5,9	89,1	567,4	0,6	-	-663,0	-
EBIT récurrent	21,6	32,7	104,7	29,5	-42,2	-	146,4
dont du résultat d'exploitation	16,5	42,2	104,7	26,5	-37,4	-	152,5
dont d'entreprises mises en équivalence	5,1	-9,5	-	3,1	-4,8	-	-6,1
EBIT non récurrent	-6,5	-10,0	-8,7	17,5	-3,6	-	-11,4
dont du résultat d'exploitation	0,8	-10,1	-8,7	15,9	-	-	-2,0
dont d'entreprises mises en équivalence	-7,4	-	-	1,5	-3,6	-	-9,4
Effet IAS 39 sur l'EBIT	13,5	1,8	0,8	-10,0	-	-	6,2
dont du résultat d'exploitation	7,0	1,8	0,8	-10,0	-	-	-0,4
dont d'entreprises mises en équivalence	6,5	-	-	-	-	-	6,5
EBIT total	28,6	24,5	96,8	37,0	-45,7	-	141,2
dont du résultat d'exploitation	24,3	34,0	96,8	32,5	-37,4	-	150,1
dont d'entreprises mises en équivalence	4,3	-9,5	-	4,6	-8,4	-	-9,0
Investissements	51,0	62,6	45,7	16,8	14,4	-	190,5
Amortissements	20,8	34,2	36,8	17,1	7,4	-	116,3
Revenus / dépenses non liquides autres qu'amortissements	-5,1	15,2	9,4	14,5	1,4	-	35,4
Réductions de valeur / reprises de réductions de valeur	-7,7	-4,2	-2,0	-20,7	1,1	-	-33,5

Les activités de recyclage de batteries, préalablement rapportés au sein de Precious Metals Products & Catalysts, furent transférés vers Precious Metals Services en 2009.

Impact d'IAS 39 & des éléments non-récurrents (en €millions)	Continué total	dont: Récurrent	Non- récurrent	effet IAS 39
2008				
Résultat d'exploitation	240,9	322,6	-84,1	2,3
dont produits d'autres investissements financiers	-68,1	2,3	-70,5	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	8,2	32,0	-17,8	-5,9
EBIT	249,1	354,6	-101,9	-3,6
Coûts financiers	-52,0	-52,8	-	0,8
Impôts	-66,9	-72,9	7,0	-1,1
Résultat net	130,3	229,0	-94,9	-3,8
dont part des minoritaires	6,2	6,8	-0,5	-0,2
dont part du Groupe	124,1	222,1	-94,4	-3,6
2009				
Résultat d'exploitation	150,1	152,5	-2,0	-0,4
dont produits d'autres investissements financiers	0,5	0,1	0,4	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	-9,0	-6,1	-9,4	6,5
EBIT	141,2	146,4	-11,4	6,2
Coûts financiers	-35,9	-33,7	-	-2,2
Impôts	-20,6	-24,6	2,6	1,5
Résultat net	84,7	88,1	-8,8	5,4
dont part des minoritaires	6,7	6,2	0,1	0,4
dont part du Groupe	78,0	81,9	-8,9	5,0

Glossaire

EBIT	Résultat d'exploitation des entreprises consolidées (produits des investissements financiers inclus) + part du Groupe dans le résultat net des entreprises comptabilisé selon la méthode de mise en équivalence.
EBIT non récurrent	Inclut les éléments non récurrents relatifs aux mesures de restructuration, réductions de valeur d'actifs et autres produits et coûts de faits ou transactions qui sont clairement distincts des activités courantes de l'entreprise. Les réductions de valeur sur stocks de métaux sont inclus dans l'EBIT non récurrent des business groups.
EBIT récurrent	EBIT – EBIT non récurrent – effet IAS 39.
Marge opérationnelle récurrente	EBIT récurrent des entreprises consolidées / revenus (hors métal).
Effet IAS 39	Différences temporaires (de nature non-cash) dans la prise en compte de revenus, en cas de non application, ou d'impossibilité d'obtenir une comptabilité de couverture IAS aux: a) Couvertures transactionnelles, ce qui implique que les éléments couverts ne peuvent pas être évalués à leur juste valeur de marché, ou b) Couvertures structurelles, ce qui signifie que la juste valeur des instruments de couverture est reconnue dans les résultats au lieu des fonds propres jusqu'à ce que la transaction prévue ou l'engagement se réalise, ou c) Dérivés implicites dans des contrats (entièrement) exécutés, ce qui implique que le changement de la juste valeur sur les dérivés implicites doit être reconnue dans le compte de résultats à l'opposé du composant non (entièrement) exécuté sur lequel le changement de juste valeur ne peut pas être reconnu dans le compte de résultats.
EBITDA	EBIT + [amortissements + dépenses de nature non-cash autres qu'amortissements (c.-à-d. augmentation et reprises de provisions, réductions de valeur et reprises de réductions de valeur sur stocks, autres réductions de valeur) +/- effet IAS 39], des entreprises consolidées.
Revenus (hors métal)	Tous les éléments de revenus – valeur des métaux achetés.
Taux d'imposition réel récurrent	Charges d'impôts récurrentes / résultat récurrent avant impôts des entreprises consolidées.
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	EBIT récurrent / capitaux engagés moyens.
Capitaux engagés	Fonds propres totaux – réserves juste valeur + dette financière + provisions pour avantages sociaux – impôts différés actifs et passifs – effet IAS 39.
Moyenne des capitaux engagés	Pour les semestres : moyenne des capitaux engagés au début et à la fin de la période Pour les années : moyenne des moyennes semestrielles.
Investissements	Investissements capitalisés en immobilisations incorporelles et corporelles.
Cash-flow avant financement	Variation de la trésorerie d'exploitation + variation de la trésorerie d'investissement – remboursements ou nouveaux prêts octroyés dans un contexte non-opérationnel.

Dettes financières nettes	Dettes financières à plus d'un an + dettes financières à un an au plus – placements de trésorerie et valeurs disponibles – prêts octroyés dans un contexte non-opérationnel.
Ratio d'endettement	Dettes financières nettes / (dettes financières nettes + total des capitaux propres)
Dépenses de recherche & développement	Dépenses de recherche & développement brutes, incluant les coûts capitalisés
EPS	Bénéfice par action pour actionnaires.
Bénéfice par action, de base	Résultat net, part du Groupe / nombre moyen de (actions émises – actions détenues en propre).
Bénéfice par action, dilué	Résultat net, part du Groupe / nombre moyen de (actions émises – actions détenues en propre) + (nombre de nouvelles actions potentielles à émettre en vertu des plans d'options sur actions existants x impact de dilution des plans d'options).
Bénéfice par action, ajusté, de base	Résultat récurrent net, part du Groupe / nombre total de (actions émises – actions détenues en propre).
Bénéfice par action, ajusté, dilué	Résultat récurrent net, part du Groupe / nombre moyen de (actions émises – actions détenues en propre) + (nombre de nouvelles actions potentielles à émettre en vertu des plans d'options sur actions existants x impact de dilution des plans d'options).

Les définitions financières reprises ci-dessus se rapportent à des indicateurs de performance non-IFRS, sauf celles du 'Bénéfice par action, de base' et du 'Bénéfice par action, dilué'.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où les hypothèses retenues s'avéraient être incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour plus d'informations

Director of Group Communications

M. Tim WEEKES – +32 2 227 73 98 – tim.weekes@umicore.com

Investor relations

M. Geoffroy RASKIN – +32 2 227 71 47 – geoffroy.raskin@umicore.com

Media relations

M. Bart CROLS – +32 2 227 71 29 – +32 476 98 01 21 – bart.crols@umicore.com

Calendrier financier

27 avril 2010	Assemblée générale ordinaire et mise à jour trimestrielle T1 2010
6 août 2010	Publication des résultats semestriels 2010
20 octobre 2010	Mise à jour trimestrielle T3 2010
10 février 2011	Publication des résultats annuels 2010

Profil d'Umicore

Umicore est un Groupe spécialisé en technologie des matériaux. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Advanced Materials, Precious Metals Products and Catalysts, Precious Metals Services et Zinc Specialties. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units axées sur leurs marchés, que ce soit pour les produits essentiels à la vie de tous les jours ou ceux à la pointe de nouveaux développements technologiques.

Umicore se concentre sur les domaines d'application dans lesquels elle sait que sa compétence en matière de métallurgie, de chimie et de science des matériaux peut faire la différence. Umicore tire environ 50 % de ses revenus et consacre près de 80 % de son budget R&D à des projets dans le domaine des technologies propres telles que les piles à combustible, les matériaux pour batteries rechargeables, les applications photovoltaïques et le recyclage. L'objectif d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : *materials for a better life*.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2009 un chiffre d'affaires de € 6,9 milliards d'euros (revenus de € 1,7 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 13.700 personnes.

Un conférence call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 14:00 CET à Bruxelles.

Plus d'informations : <http://www.investorrelations.umicore.com/en/financialCalendar/ConfCall20100211.htm>