

## UPDATE EERSTE TRIMESTER 2009

### Hoogtepunten

Zoals verwacht, kende Umicore een zeer uitdagend eerste kwartaal waarbij de meeste activiteiten werden geconfronteerd met omstandigheden die zelfs moeilijker waren dan tijdens het vierde kwartaal van 2008. Een trage vraag in de meeste eindgebruikersmarkten werd verergerd door de afbouw van voorraden doorheen de produktieketen. De totale inkomsten waren 23 % lager dan in dezelfde periode vorig jaar (9 % lager ten opzichte van het voorgaande kwartaal). De netto-schuld op het einde van maart is met zo'n € 110 miljoen gedaald, voornamelijk als gevolg van de vermindering van het werkkapitaal.

- Advanced Materials: inkomsten daalden met 26 %
- Precious Metals Products & Catalysts: inkomsten daalden met 29 %
- Precious Metals Services: inkomsten waren 9 % lager
- Zinc Specialties: inkomsten daalden met 18 %

Alle business units blijven hun capaciteiten en kosten in functie van de marktontwikkelingen aanpassen, zonder daarbij de belangrijke toekomstige ontwikkelingsopportunities te schaden.

De investeringsprojecten, waaronder een reeks uitbreidingen van de mogelijkheden, waren goed voor zo'n € 45 miljoen tijdens het eerste kwartaal.

### Vooruitzichten

De visibiliteit blijft zeer beperkt in vrijwel alle eindgebruikersmarkten. Verwacht wordt dat de recurrente EBIT tijdens de eerste jaarhelft het niveau van € 50 miljoen niet zal overschrijden, en dit omwille van de uitzonderlijk moeilijke omstandigheden voor Precious Metals Products & Catalysts, een lager winst uit Advanced Materials en een lagere bevoorrading in Precious Metals Services.

Opmerking: Alle vergelijkingen worden gemaakt met het eerste kwartaal 2008, tenzij anders vermeld.

## ADVANCED MATERIALS

De inkomsten binnen Advanced Materials daalden met 26 % ten opzichte van het eerste kwartaal van 2008 (18 % lager in vergelijking met het vierde kwartaal). Het meest belangrijke negatieve effect was te voelen in de kobaltactiviteiten, voornamelijk betreffende werktuigmaterialen en materialen voor herlaadbare batterijen.

### Cobalt & Specialty Materials

De verkoop van Li-ion kathodematerialen is gevoelig gedaald over het jaar en in vergelijking met het vorige kwartaal. De markt van de draagbare elektronica-producten ging verder achteruit en dit had een negatieve impact op de vraag naar batterijen. De afbouw van de voorraden bij de klanten, die het effect van de lagere vraag van de eindgebruikers nog verergerde, lijkt echter stilaan afgelopen. De verkoop van de NMC-kathodematerialen, die minder kobalt bevatten en worden gebruikt in goedkopere laptops en elektrische toepassingen, bleef stabiel. De uitbreiding van de capaciteit en de mogelijkheden voor nieuwe materialen in de Koreaanse en Chinese fabrieken zal in het tweede kwartaal waarschijnlijk volledig operationeel zijn.

In keramiek- en chemische toepassingen daalden de verkoopvolumes van kobalt- en nikkelsamenstellingen slechts licht. De verkoop van kobalt- en nikkelhoudende voorlopermaterialen die in hydro-ontzwavelingskatalysatoren worden gebruikt, verliep goed omdat de olieraffinaderijen meer versleten onderdelen in hun installaties vervangen. Het zwakke activiteitsniveau in de bouw- en automobielsector veroorzaakte een aanzienlijke daling van de kobaltpoedervolumes voor werktuigtoepassingen. De impact op de verkoop werd versterkt door de aanhoudende afbouw van de voorraden bij de klanten.

De activiteit voor de recyclage van herlaadbare batterijen bleef hogere volumes gebruikte batterijen aantrekken en dit aanbod wordt actief gepromoot bij alle belangrijke spelers in de automobielsector en de sector voor herlaadbare batterijen.

### Electro-Optic Materials

De verkoopvolumes voor germaniumsubstraten vertoonden een lichte daling op jaarbasis, en dit omwille van onevenwichtige trimestriële schommelingen in orders en omdat de onderliggende vraag voor LED-toepassingen – die naast andere applicaties in autoverlichting worden gebruikt – zwakker was. De vraag voor satelliettoepassingen blijft echter stevig. De verkoop van germaniumproducten voor gebruik in infrarode optiek was in lijn met het hoge niveau van 2008. Over het jaar liep het verkoopvolume van germaniumtetrachloride terug als gevolg van de aanzienlijke daling van de vraag van glasvezelproducenten.

### Thin Film Products

Nu het gebruik van de productiecapaciteit in de micro-elektronicasector gevoelig is afgenomen en de klanten hun voorraden verminderen, zijn de inkomsten in dit marktsegment gevoelig gedaald. De verkoop van materialen voor optische toepassingen hield beter stand omdat de markt van de oculaire producten stabiel is. De inkomsten voor large area coatings waren hoger, omwille van de hogere verkoop van de roterende ITO targets.

## Element Six Abrasives

De verkoop van schuurmiddelen voor olie- en boortoepassingen liep gevoelig terug, zowel over het jaar als ten opzichte van het vorige kwartaal. Hoewel de booractiviteit sinds de val van de olieprijs in de helft van 2008 is afgenomen, begonnen de leveranciers van boormaterialen pas tegen het einde van het eerste kwartaal hun voorraden af te bouwen. In andere markten, vooral de bouw en de automobielsector, begon de afbouw van voorraden vroeger, en de verkoop blijft laag gedurende het vrijmaken van de bevoorradingsketen. De activiteit gecementeerd carbide werd eveneens geconfronteerd met een verminderde vraag, weliswaar niet in dezelfde mate. De impact van de lage volumes op de winst werd enigszins verzacht door de al genomen herstructureringsmaatregelen.

## PRECIOUS METALS PRODUCTS & CATALYSTS

De inkomsten in Precious Metals Products & Catalysts gingen met 29 % achteruit in vergelijking met het eerste kwartaal van 2008 (12 % lager in vergelijking met het laatste kwartaal): ze weerspiegelden daarbij vooral de marktontwikkelingen in Automotive Catalysts en Technical Materials.

### Automotive Catalysts

Wereldwijd beleefde de auto-industrie in het eerste kwartaal een nooit geziene periode van heftige beroering. De wereldwijde productie van lichte voertuigen daalde met 20 % ten opzichte van het vierde kwartaal van 2008 en met 36 % op jaarbasis. Tegen deze achtergrond daalden de verkoopvolumes van Umicore met gelijkaardige percentages.

In Noord-Amerika viel de productie van lichte voertuigen met 50 % terug. De daling van de autoverkoop was minder sterk en leidde tot een beperkte vermindering van de voorraden. De markt blijft bijzonder moeilijk, met een even sterke impact op de Amerikaanse als op de overzeese fabrikanten.

In Europa ging de productie van lichte voertuigen met 41 % achteruit. Verschillende programma's die bestuurders aanmoedigen om hun oude auto's in te leveren, in ruil voor een contante korting bij aankoop van een nieuwe wagen, droegen bij aan de vermindering van de voorraden, maar hadden tot nu toe weinig impact op de autoproduktie. Een groter gedeelte van de lichte dieselveertuigen wordt uitgerust met een roetfilter.

De autoproduktie in Azië vertoonde een daling van bijna 30 %. De Chinese markt bleek het meest veerkrachtig, met een verkoopdaling van slechts 3 %, terwijl de autoproduktie in Japan en Zuid-Korea met respectievelijk 48 % en 33 % kelderde.

De investeringen van Umicore in de verschillende programma's voor het verbeteren van de mogelijkheden werden voortgezet.

### Catalyst Technologies

De verkoop van heterogene katalysatoren voor autotoepassingen was flink onder het niveau van het vorige jaar. De verkoop in de meeste andere productcategorieën was eveneens flink lager; vooral Japan werd zwaar getroffen. In brandstofcellen verkregen de SolviCore-activiteiten verhoogde overheidsuitgaven voor de lopende onderzoeksinspanningen.

### Technical Materials

De inkomsten in Contact Materials daalden fors op jaarbasis en vertoonden ook een negatieve evolutie ten opzichte van het vierde kwartaal van 2008. Deze daling hield gelijke tred met de algemene markt, waar de grote klanten in de auto-industrie en de sectoren elektriciteits- en industriële apparatuur hun voorraden verkopen en hun productie drastisch terugschroefden, in vele gevallen met meer dan 40 %.

De verkoop in BrazeTec volgde een gelijkaardig patroon, hoewel bepaalde signalen erop wijzen dat de voorraadniveaus bij de klanten iets sneller afnamen. In de verkoop van producten voor HVAC-systemen werd de traditionele seizoensverbetering in de periode voor de zomermaanden merkbaar, maar ze was minder uitgesproken dan gewoonlijk.

## Platinum Engineered Materials

De verkoopvolumes kenden een forse terugval over het jaar, vooral als gevolg van de lagere verkoop van apparatuur voor de productie van hoogzuiver glas. De productie in de LCD-glasindustrie tijdens het eerste kwartaal nam verder af omdat verschillende belangrijke producenten hun fabrieken stillegden. Dit volgt op de vertraging in het vierde kwartaal van 2008. De verkoop van apparatuur voor optisch en technisch glas werd minder sterk aangetast. De verkoop van gaas voor katalysator toepassingen bleef stabiel dankzij de aanhoudende vraag van de meststoffenindustrie.

## Jewellery & Electroplating

In Jewellery and Industrial Metals steeg de verkoop van zilverproducten voor gebruik in industriële metaaltoepassingen en de productie van munten over het jaar. Dit was gedeeltelijk het resultaat van een investering die in 2008 werd voltooid en die een verdere verbetering van de productkwaliteit mogelijk maakte. De verkoop van halfafgewerkte producten in de juwelensector was lager. Dit was vooral het geval voor de luxe juwelentoeepassingen. De recyclageactiviteiten bleven hoge volumes secundaire materialen aantrekken, waarbij residu's van hogere kwaliteit de verminderde volumes van de auto-industrie compenseerden. Electroplating kende in het laatste kwartaal van 2008 een scherpe daling van de verkoop, die aanhield in het eerste kwartaal 2009, met een sterke terugval van de verkoop voor zowel technische als decoratieve toepassingen.

## PRECIOUS METALS SERVICES

De inkomsten in Precious Metals Services daalden met 9 % op jaarbasis, maar stegen lichtjes in vergelijking met het laatste kwartaal. De bevoorradingomgeving voor raffinage wordt moeilijker en – zoals verwacht – waren de marktvoorwaarden veel minder ondersteunend voor de Metals Management activiteiten.

### Precious Metals Refining

De prestatie van de edelmetaalrecyclage lag lager dan in dezelfde periode in 2008. Zoals verwacht daalde de aanvoer van materialen uit verschillende belangrijke aanvoercategorieën. Dit was vooral het geval voor industriële residuen, waarvan er veel minder aanvoer is vanuit de zinkindustrie en dit als gevolg van productieverminderingen. De verschillende schootpremieprogramma's die vooral de Europese regeringen aankondigden, hadden tot op heden geen invloed op de beschikbaarheid van gebruikte autokatalysatoren, die verder afnam. De recyclage van elektronisch schroot en gebruikte industriële katalysatoren bleef op een gelijkaardig niveau. De totale beschikbaarheid van bijproducten zal in de loop van 2009 waarschijnlijk verder afnemen, wat de recyclage-inkomsten zal beïnvloeden. In deze omgeving zullen de eerder afgesloten langetermijncontracten een beperkte buffer vormen. De flexibele bevoorrading van Umicore Precious Metals Refining via een brede waaier verschillende kanalen zou de activiteit tevens moeten in staat stellen deze moeilijke bevoorradingssituatie beter het hoofd te bieden dan andere, minder flexibele operatoren.

De productpremies zijn ook lager vanwege de sterk gedaalde vraag naar materialen zoals lood, indium, ruthenium en antimonium die in specifieke industriële toepassingen worden gebruikt. Ook de vraag naar zwavelzuur, een bijproduct van de smeltooperaties, is gedaald, wat geleid heeft tot verdere prijsdalingen.

### Precious Metals Management

De verkoop van fysische metalen daalde aanzienlijk door de afname van de industriële vraag. De tradinggerelateerde prestaties vertoonden eveneens een sterke daling ten opzichte van 2008 door de lage prijzen en de gematigde prijsvolatiliteit, die sterk contrasteerden met de hoge prijzen en de ongeremde prijschommelingen van vorig jaar. De vraag van de beleggers naar goud- en zilverstaven bleef hoog.

## ZINC SPECIALTIES

De inkomsten uit Zinc Specialties daalden met 18 % in vergelijking met het eerste kwartaal van 2008 (4 % lager in vergelijking met het laatste kwartaal). Alle activiteiten kenden een lagere productvraag.

### Zinc Chemicals

De verkoopvolumes van fijne zinkpoeders bleven laag als gevolg van de verminderde vraag in de meeste toepassingen en het extra effect van de aanhoudende voorraadafbouw bij de klanten. Het segment antiroestverpigment werd getroffen door een verdere verslechtering van de containermarkt en andere industriële beschermingstoepassingen, terwijl de verkoop van zinkpoeders voor elektrolyse afnam in lijn met de capaciteitsvermindering in de zinksmeltsector.

De verkoopvolumes van zinkoxide daalden op jaarbasis maar bleven stabiel ten opzichte van het vorige kwartaal. Typische toepassingen zoals houtbescherming en de bandenindustrie worden nog steeds negatief beïnvloed door de dalende vraag. De recyclageactiviteiten presteerden goed omdat een groot gedeelte van de recyclagemarges in eerdere perioden veilig werd gesteld. De recyclagevolumes werden echter door een verminderde beschikbaarheid van secundaire materialen aangetast.

### Building Products

De verkoopvolumes van zinkbouwproducten vertoonden een gevoelige daling op jaarbasis, die het sterkst was in Duitsland. De vertraging in de leveringen werd verergerd door de voorraadvermindering bij de klanten en de uitzonderlijk koude winter. De verkoop van producten met hogere toegevoegde waarde, zoals voorverwerde materialen, hield vrij goed stand omdat dit segment meestal slechts zeer kleine voorraden aanhoudt. Globaal hielden de productpremies goed stand en vertoonden ze voor bepaalde producten met hogere toegevoegde waarde zelfs een licht stijging.

### Zinc Battery Materials

De inkomsten van de activiteit vertoonden een daling op jaarbasis, maar stabiliseerden ten opzichte van het laatste kwartaal van vorig jaar, omdat de voorraadafbouw bij de klanten blijkbaar beëindigd is. De Europese primaire batterijmarkt lijkt beter bestand tegen de huidige economische omgeving in vergelijking met andere regio's.

## CORPORATE

Zoals eerder aangegeven heeft Umicore een akkoord gesloten over de verkoop van haar kleine Electronic Packaging Materials activiteit aan Heraeus, en heeft ze de verkoop van haar aandeel in Duksan Hi Metal Co. Ltd van Zuid-Korea afgerond.

Op 27 april had Umicore 7 657 397 aandelen in eigen bezit (of 6,38 %), een daling in vergelijking met de 8 014 722 aandelen die eerder werden aangegeven, en dit als gevolg van de uitoefening van aandelenopties tijdens de periode.

## Voor meer informatie

### Relaties met de investeerders:

Dhr. Tim WEEKES – +32 2 227 73 98 – [tim.weekes@umicore.com](mailto:tim.weekes@umicore.com)

Dhr. Geoffroy RASKIN – +32 2 227 71 47 – [geoffroy.raskin@umicore.com](mailto:geoffroy.raskin@umicore.com)

### Relaties met de media:

Dhr. Bart CROLS – +32 2 227 71 29 – +32 476 98 01 21 – [bart.crols@umicore.com](mailto:bart.crols@umicore.com)

## Over Umicore

Umicore is een materiaaltechnologiegroep. Zijn activiteiten zijn voornamelijk geconcentreerd rond vier bedrijfssectoren: Nieuwe Materialen, Edelmetaalproducten en Katalysatoren, Edelmetaaldiensten en Gespecialiseerde Zinkproducten. Elke business area is verdeeld in marktgerichte business units, hetzij in producten die essentieel zijn voor het dagelijks leven, of producten aan de spits van nieuwe technologische ontwikkelingen.

Umicore concentreert zich op toepassingsdomeinen waarvan het weet dat zijn expertise in materiaalwetenschappen, chemie en metallurgie een reëel verschil kunnen maken. Umicore genereert ongeveer 50% van zijn inkomsten en besteedt ongeveer 80% van zijn R&D budget in het domein van schone technologie, zoals emissiecontrolekatalysatoren, materialen voor herlaadbare batterijen en zonnecellen, brandstofcellen en edelmetaalrecyclage. De allesoverheersende doelstelling van Umicore – duurzame waarde creëren – is gebaseerd op het streven om metalen te ontwikkelen, te produceren en te recycleren op een wijze die in overeenstemming is met haar beleidsverklaring: 'materialen voor een beter leven'.

De Umicore Groep beschikt over industriële installaties op alle continenten en levert diensten aan een wereldwijd klantenbestand. In 2008 realiseerde de groep een omzet van 9,2 miljard euro (2,1 miljard euro metaal niet inbegrepen) en momenteel stelt de groep ongeveer 15.500 mensen te werk.

Vandaag vindt er een conference call en audio webcast plaats om 10:00 CET in Brussel.  
Kijk op <http://www.investorrelations.umicore.com/en/financialCalendar/confCall20090428.htm>