

RÉSULTATS ANNUELS 2010

Faits marquants

La performance d'Umicore en 2010 a connu une amélioration significative grâce à un redressement de la demande dans toutes les activités. L'augmentation des revenus, conjuguée à l'impact positif des mesures de réduction des coûts, a permis à l'EBIT récurrent d'augmenter de façon significative, en particulier pour Catalysis. Le business group Recycling a affiché une performance exceptionnelle suite à des conditions d'approvisionnement très favorables et à des prix des métaux plus élevés.

- Revenus de € 2 milliards (hausse de 16 %);
- EBITDA récurrent de € 469 millions (hausse de 78 %);
- EBIT récurrent de € 342 millions (hausse de 134 %);
- ROCE (rendement des capitaux engagés) de 17,5 % (8,1 % en 2009).

Le résultat net récurrent et le bénéfice par action ont atteint des niveaux record.

- Résultat net récurrent (part du Groupe) de € 263 millions (hausse de 222 %);
- Bénéfice par action récurrent de € 2,33 (hausse de 219 %);

Le Conseil d'Administration proposera un dividende annuel brut de € 0,80 par action lors de l'Assemblée générale ordinaire du 26 avril prochain, dont € 0,325 a déjà été versé au titre de dividende intérimaire en octobre 2010.

À la fin de l'année, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 360 millions (contre € 177 millions fin 2009), reflétant l'augmentation des besoins en fond de roulement qui est principalement liée à la hausse des prix des métaux. La structure financière du groupe est solide avec un ratio d'endettement de 18,6 % à la fin de l'année.

Les projets de croissance stratégique d'Umicore sont en bonne voie. Les dépenses de recherche et développement s'élèvent à € 135 millions, tandis que les investissements atteignent € 172 millions.

Perspectives

Umicore s'attend à un maintien de la croissance de ses revenus et résultats en 2011. La demande sous-jacente devrait continuer à se renforcer pour la plupart des activités d'Umicore basées sur des produits, tandis que les conditions d'approvisionnement des différentes activités de recyclage devraient continuer à soutenir la performance.

L'engagement d'Umicore dans les principaux projets de croissance s'intensifiera en 2011, ce qui engendrera un niveau d'investissement plus élevé qu'en 2010.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur l'année 2009.

n.v. Umicore s.a.
Group Communications

Rue du Marais 31
B-1000 Bruxelles
www.umicore.com

Tél: +32 2 227 71 11
Fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com

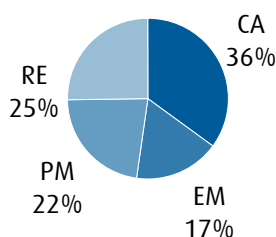
TVA: BE0401 574 852
Banque: 210-0053806-23
TRB : 85382

Chiffres clés (en € millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Chiffre d'affaires	3.552,7	5.012,4	6.937,4	9.691,1
Revenus (hors métal)	863,0	1.012,6	1.723,2	1.999,7
EBITDA récurrent	156,1	221,7	262,7	468,7
EBIT récurrent	96,9	156,2	146,4	342,5
dont sociétés associées	11,0	10,3	-6,1	30,1
EBIT non récurrent	-5,4	2,8	-11,4	-9,1
Effet IAS 39 sur l'EBIT	1,6	-12,4	6,2	-9,4
EBIT total	93,0	146,5	141,2	324,0
Marge opérationnelle récurrente	9,9%	14,4%	8,9%	15,6%
Résultat net récurrent, part du Groupe	62,2	123,7	81,9	263,4
Résultat des activités non continuées, part du Groupe	-1,1	-	-4,2	-
Résultat net, part du Groupe, activités non continuées incluses	52,5	121,8	73,8	248,7
Frais de recherche & développement	67,3	68,8	135,7	135,0
Investissements	87,5	96,5	190,5	172,0
Cash-flow net avant financement	87,5	-73,8	258,4	-68,2
Total des actifs des activités continuées, fin de période	2.826,7	3.511,6	2.826,7	3.511,6
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	1.314,2	1.517,0	1.314,2	1.517,0
Dettes financières nettes consolidées des activités continuées, fin de période	176,5	360,4	176,5	360,4
Ratio d'endettement des activités continuées, fin de période	11,4%	18,6%	11,4%	18,6%
Capitaux engagés, fin de période	1.781,1	2.181,8	1.781,1	2.181,8
Capitaux engagés, moyenne	1.775,4	2.061,8	1.797,7	1.961,6
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	10,9%	15,2%	8,1%	17,5%
Effectifs, fin de période	13.728	14.386	13.728	14.386
dont sociétés associées	4.415	4.828	4.415	4.828
Taux de fréquence des accidents de travail	3,17	3,42	3,12	3,54
Taux de gravité des accidents de travail	0,07	0,14	0,08	0,13

Répartition par segment

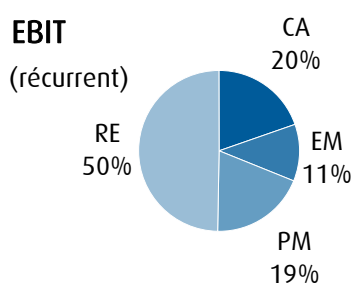
Revenus

(hors
métal)



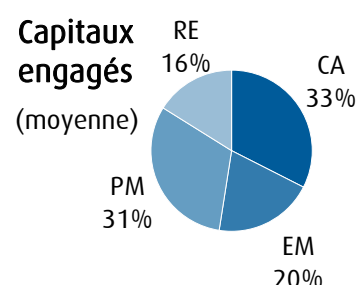
EBIT

(récurrent)



Capitaux engagés

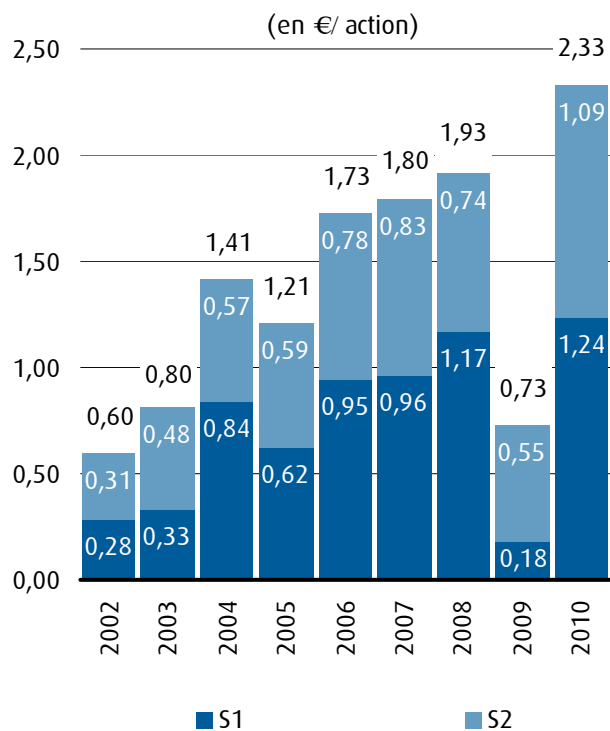
(moyenne)



CA = Catalysis, EM = Energy Materials, PM = Performance Materials, RE = Recycling, Corporate non inclus

Chiffres clés par action
(en €/action)

	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Nombre total d'actions émises, fin de période	120.000.000	120.000.000	120.000.000	120.000.000
dont actions en circulation	112.493.803	113.523.353	112.493.803	113.523.353
dont actions propres	7.506.197	6.476.647	7.506.197	6.476.647
Nombre moyen d'actions en circulation				
de base	112.456.658	113.207.627	112.350.457	113.001.404
dilué	112.991.177	113.931.114	112.884.977	113.724.891
Bénéfice par action récurrent	0,55	1,09	0,73	2,33
Bénéfice par action incluant les activités non continuées				
de base	0,47	1,08	0,66	2,20
dilué	0,46	1,07	0,65	2,19
Dividende (proposé)		0,48	0,65	0,80
Cash-flow net avant financement, de base	0,78	-0,65	2,30	-0,60
Total des actifs des activités continuées, fin de période	25,13	30,93	25,13	30,93
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	11,68	13,36	11,68	13,36

EPS récurrent


CATALYSIS

Chiffres clés Catalysis (en € millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Chiffre d'affaires	609,5	787,5	1.155,7	1.548,3
Revenus (hors métal)	310,8	359,3	585,8	698,7
EBITDA récurrent	43,0	53,2	39,5	104,6
EBIT récurrent	31,2	39,0	16,7	77,7
dont sociétés associées *	2,1	2,0	-7,1	4,8
EBIT total	28,4	35,9	13,2	72,4
Marge opérationnelle récurrente	9,4%	10,3%	4,1%	10,4%
Frais de recherche & développement	39,9	40,6	80,8	79,9
Investissements	24,3	23,8	46,0	45,7
Capitaux engagés, fin de période	554,4	640,3	554,4	640,3
Capitaux engagés, moyenne	544,9	632,7	558,5	611,3
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	11,5%	12,3%	3,0%	12,7%
Effectifs, fin de période	1.913	1.921	1.913	1.921
dont sociétés associées *	251	225	251	225

* ICT Co. Japan, ICT Inc. USA, Ordeg Korea (Automotive Catalysts)

Revue et perspectives

Les revenus sont en hausse de 19 % par rapport à l'an dernier (22,4 % sociétés associées incluses), grâce à la reprise du secteur automobile et à la croissance dans les secteurs chimique et des sciences de la vie. La hausse des revenus, conjuguée aux mesures de réduction des coûts mises en place en 2009, a contribué à une forte augmentation de l'EBIT récurrent sur base annuelle.

Les ventes de voitures devraient continuer de croître en 2011, mais à un rythme plus lent qu'en 2010, en particulier en Asie. En supposant que les niveaux de stocks se stabilisent, les volumes de production devraient être conformes à ceux des ventes de véhicules.

Automotive Catalysts

La production mondiale de véhicules légers a augmenté de quelque 25 % sur une année, avec cependant des différences régionales. Les niveaux de

production du premier semestre se sont largement maintenus dans la seconde moitié de l'exercice, malgré la suppression progressive des incitants gouvernementaux. Les stocks mondiaux ont grossi, s'alignant sur les volumes de vente de véhicules. Les volumes de vente de catalyseurs d'Umicore et les revenus subséquents ont connu la même progression que le marché automobile, ce qui a permis à l'activité d'enregistrer de forts résultats globaux.

En Europe, la production de véhicules légers a progressé de quelque 15 % en 2010. La plupart des primes gouvernementales sont arrivées à échéance en milieu d'année, avec pour conséquence un recul de quelque 10 % de la production au second semestre. Ceci traduit une normalisation des conditions de marché. La part de marché des moteurs diesel est repartie à la hausse et frôle à nouveau les 50 % du marché. Grâce à la croissance du diesel, qui demande des catalyseurs plus complexes, les revenus d'Umicore ont augmenté plus rapidement que la production de véhicules en Europe.

L'Amérique du Nord a connu l'amélioration la plus notable, partant d'une situation particulièrement

morne en 2009. La production totale de véhicules légers a augmenté de 39 % par rapport à l'année précédente. La reprise du marché s'est traduite par une progression de même ampleur des revenus d'Umicore. Le retard accusé au premier semestre de l'exercice, imputable au portefeuille de produits d'Umicore dans la région, a été compensé au second semestre. En Amérique du Sud, la production automobile a encore progressé au second semestre, enregistrant une augmentation de 13 % en glissement annuel. La croissance d'Umicore a été similaire à celle du marché.

En Chine, la production a augmenté de 30 %. La croissance en glissement annuel a été moins marquée au second semestre. Cette situation s'explique par la fin graduelle des mesures incitatives et de leur impact. Au Japon et en Corée, deux marchés très influencés par la demande étrangère au travers des exportations, la production affiche respectivement une hausse de 19 % et de 24 %. Pour l'ensemble de l'Asie, la production de véhicules légers a progressé de 28 % en glissement annuel et la croissance totale des revenus d'Umicore dans la région a été généralement conforme à celle du marché.

Au cours de l'année, Umicore a décroché différents contrats pour ses activités futures dans le domaine des diesels pour poids lourds. En outre, elle a continué à se positionner dans d'autres activités pour lesquelles des contrats devraient être attribués prochainement. L'entreprise a décidé d'investir dans une ligne de production dédiée au diesel poids lourds sur son site de Florange (France). L'investissement appuiera également le développement de produits et de procédés. Il a en outre été décidé d'équiper le

centre de développement technologique en construction de Suzhou (Chine) d'installations de développement et d'essai de diesel pour véhicules lourds. Ces deux investissements, qui devraient être opérationnels au second semestre de 2012, viendront compléter les installations du même type sur d'autres sites. Ils permettront à Umicore de proposer des services de développement et de production de diesel poids lourds dans toutes les régions où une législation sur les émissions a été instaurée ou est en passe de l'être.

Precious Metals Chemistry

Les revenus ont retrouvé un net mouvement à la hausse depuis la récession de 2009. Ils ont même dépassé les niveaux d'avant la crise, principalement grâce à une augmentation de la demande dans des secteurs d'application clés. Les volumes de vente de précurseurs à base de platinoïdes pour catalyseurs automobiles et chimiques ont fortement progressé, suivant ainsi la demande émanant des secteurs automobile et chimique.

La business unit a commercialisé avec succès des produits novateurs pour de nouvelles applications dans le domaine des sciences de la vie. Parmi ces produits, citons les teintures à base de platinoïdes pour les cellules solaires à pigment photosensible et les catalyseurs de métathèse mis en œuvre dans la chimie moléculaire de pointe. Les ventes d'API (Active Pharmaceutical Ingredients, ou principes pharmaceutiques actifs), fabriqués sur le nouveau site argentin d'Umicore, ont augmenté dans la même proportion que le marché sud-américain.

ENERGY MATERIALS

Chiffres clés Energy Materials (en € millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Chiffre d'affaires	301,4	354,1	541,4	702,3
Revenus (hors métal)	151,1	174,3	305,1	347,6
EBITDA récurrent	27,2	32,4	44,7	67,5
EBIT récurrent	16,7	20,0	23,9	43,9
dont sociétés associées *	5,4	3,0	7,4	5,7
EBIT total	25,8	18,8	31,7	43,1
Marge opérationnelle récurrente	7,5%	9,8%	5,4%	11,0%
Frais de recherche & développement	6,2	7,0	12,2	13,1
Investissements	18,1	21,9	51,0	38,3
Capitaux engagés, fin de période	346,2	390,1	346,2	390,1
Capitaux engagés, moyenne	351,6	382,5	353,9	371,5
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	9,5%	10,5%	6,7%	11,8%
Effectifs, fin de période	2.879	3.035	2.879	3.035
dont sociétés associées *	1.232	1.314	1.232	1.314

* Ganzhou Yi Hao Umicore Industries Co. Ltd., Jiangmen Chancsun Umicore Industry Co. Ltd., Todini and Co. (Cobalt & Specialty Materials); Yamanaka Eagle Picher (Electro-Optic Materials)

Revue et perspectives

Les revenus ont augmenté de 14 %. Les niveaux d'activité élevés sur les marchés finaux de Cobalt & Specialty Materials et de Thin Film Products ont plus que compensé l'effet des faibles volumes de l'activité Optics d'Electro-Optic Materials. L'EBIT récurrent s'est bien redressé et a quasiment doublé par rapport à 2009, principalement suite à la croissance des revenus de Cobalt & Specialty Materials.

Grâce aux premiers investissements significatifs effectués en 2010 et 2011 dans les matériaux pour batteries rechargeables et le photovoltaïque, le business group est prêt à poursuivre sa croissance.

Cobalt & Specialty Materials

Les revenus de la business unit ont enregistré une belle augmentation. Les bonnes performances du premier semestre ont perduré dans la seconde moitié de l'année. Toutes les activités ont contribué à la hausse. Le prix moyen du cobalt plus élevé et le

regain d'activité chez les clients ont dopé la disponibilité de matériaux recyclables. Les volumes de cobalt raffiné ont donc connu une augmentation considérable.

Les revenus de **Rechargeable Battery Materials** ont bien progressé par rapport à 2009. Ils ont systématiquement connu une forte amélioration semestre après semestre depuis leur chute au premier semestre de l'année 2009. Ceci vient corroborer un rétablissement de la demande sous-jacente. Le marché mondial est cependant resté très concurrentiel durant cette phase de relance et est caractérisé par une forte pression sur les prix et les marges. Le ratio des matériaux de type NMC (nickel-manganèse-cobalt) par rapport à ceux de type LCO (cobaltite de lithium) a encore augmenté. Cette augmentation s'explique, d'une part, par le succès accru de ces matériaux dans l'électronique portable et, d'autre part, par la progression des ventes de véhicules hybrides/électriques. Umicore est bien positionnée pour tirer parti d'une croissance prolongée de la demande dans ce nouveau domaine d'application. Le programme d'augmentation de capacité annoncé pour les matériaux NMC est en

bonne voie. L'expansion de l'usine coréenne d'Umicore et la construction d'une nouvelle usine au Japon devraient être achevées à la mi-2011. Umicore poursuit le renforcement de sa position sur le plan de la technologie et de la propriété intellectuelle dans le domaine des matériaux pour batteries rechargeables, en particulier grâce à de nombreux dépôts de brevets et partenariats.

La business line **Ceramics and Chemicals** a de nouveau progressé. Les ventes de sels de nickel ont augmenté grâce au gain de parts de marché. L'activité a aussi bénéficié de la pénurie sur le marché de certaines matières premières à base de nickel. Les volumes de vente de produits inorganiques à base de cobalt sont similaires à ceux de 2009, tandis que les ventes de composés métalliques organiques maintiennent leur hausse. Les activités européennes de distribution ont apporté une contribution essentielle à cette bonne performance.

Les ventes de poudres de cobalt de l'activité **Tool Materials** ont sensiblement progressé par rapport aux niveaux de 2009. Cette activité a beaucoup souffert du déstockage intervenu chez les acheteurs. Les outils en métaux durs, employés principalement dans les équipements automobiles, mécaniques et miniers, ont tiré parti du regain d'activité tout au long de l'année. Quant aux activités dans le domaine des outils diamantés, principalement utilisés dans la construction, elles n'ont entamé leur reprise qu'au second semestre.

Electro-Optic Materials

Les revenus et les bénéfices de la business unit ont diminué. Le dynamisme de l'activité Substrates n'a pas pleinement compensé le recul de l'optique infrarouge.

Les ventes enregistrées par **Substrates** ont nettement augmenté d'une année à l'autre, tant dans le domaine des applications spatiales que terrestres. La demande émanant de l'industrie spatiale reste

élevée suite au remplacement imminent de plusieurs constellations de satellites de télécommunication. Les applications non spatiales gagnent rapidement du terrain grâce à la forte croissance de la demande de substrats émanant du secteur de l'éclairage LED. Quant au marché des concentrateurs photovoltaïques terrestres, il reprend graduellement son essor.

Chez **Optics**, la demande provenant de programmes publics est restée faible tout au long de l'année. Néanmoins, l'activité des produits optiques finis - de plus faible envergure - a enregistré des ventes beaucoup plus élevées pour les caméras thermiques et les systèmes de vision nocturne destinés à la sécurité et à la surveillance. Les ventes de systèmes d'aide à la conduite embarqués ont également progressé, quoiqu'à un rythme plus lent. Les ventes de tétrachlorure de germanium sont restées stables et sont aujourd'hui principalement alimentées par les projets chinois de réseaux en fibre optique.

Thin Film Products

Les revenus et les résultats de la business unit progressent favorablement d'année en année.

Les ventes de matériaux pour applications optiques et électroniques ont largement dépassé les niveaux de 2009. Les ventes de matériaux à vocation électronique, surtout, ont tiré parti de la forte reprise du marché des semi-conducteurs.

Dans le domaine des revêtements de grande surface, les ventes ont surpassé les résultats de l'exercice précédent. Les ventes de cibles ITO planaires ont à nouveau profité des ventes élevées d'écrans tactiles pour l'électronique grand public, ainsi que pour certaines applications automobiles. L'intérêt pour les cibles rotatives grandit, tant pour les applications photovoltaïques que pour les écrans. Les ventes sur ce segment de produits émergent ont été nettement supérieures aux niveaux de 2009.

PERFORMANCE MATERIALS

Chiffres clés Performance Materials (en €millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Chiffre d'affaires	471,0	675,7	899,4	1.296,3
Revenus (hors métal)	196,0	226,8	404,2	446,3
EBITDA récurrent	33,0	41,9	61,1	101,3
EBIT récurrent	20,6	28,6	36,6	75,2
dont sociétés associées *	6,3	6,4	0,8	23,2
EBIT total	17,2	30,4	38,5	78,6
Marge opérationnelle récurrente	7,3%	9,8%	8,9%	11,7%
Frais de recherche & développement	6,2	8,3	11,7	16,0
Investissements	13,7	16,4	23,9	23,9
Capitaux engagés, fin de période	534,1	612,5	534,1	612,5
Capitaux engagés, moyenne	538,3	609,3	533,8	589,7
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	7,7%	9,4%	6,9%	12,8%
Effectifs, fin de période	5.687	6.121	5.687	6.121
dont sociétés associées *	2.888	3.244	2.888	3.244

* Rezinal (Zinc Chemicals); Ieqsa (Building Products); Element Six Abrasives

Revue et perspectives

Les revenus de Performance Materials ont augmenté de 10 % en 2010. La diminution au sein de la business unit Building Products a été plus que compensée par la reprise au sein des autres activités. L'EBIT récurrent a doublé par rapport à l'an dernier, principalement suite au renversement de situation chez Technical Materials et Element Six Abrasives.

Après une année de forte reprise en 2010, la plupart des activités de Performance Materials devraient continuer de croître. Cette croissance devrait se faire à un rythme moins soutenu qu'en 2010, qui a bénéficié du restockage de la part des clients. Platinum Engineered Materials devrait croître plus rapidement tandis que Building Products devrait tirer parti de la reprise dans la construction.

Zinc Chemicals

Les volumes de vente et les revenus ont signé une belle progression en glissement annuel. La pénurie d'approvisionnement qui a affecté les activités de

recyclage au premier semestre de l'exercice s'est inversée au second semestre. Ainsi, le secteur de la galvanisation, qui produit la majeure partie des résidus traités par la business unit, a connu un regain d'activité. En dépit de la reprise des volumes, l'activité de recyclage a souffert d'un prix inférieur du zinc reçu.

Les volumes de vente ont nettement augmenté chez **Fine Zinc Powders**. En Europe et au Moyen-Orient, le marché des pigments pour peintures anticorrosion ne s'est pas encore redressé. La demande asiatique a connu un bel essor, principalement au niveau des revêtements de protection pour conteneurs maritimes en Chine. La demande d'applications chimiques connaît aussi une embellie, à la fois en Amérique du Nord et en Europe.

Chez **Zinc Oxide**, les livraisons ont également progressé par rapport à l'année dernière. Le recul de la demande d'applications céramiques a en effet été plus que compensé par la demande en provenance d'autres domaines d'application. Les pigments pour peintures de protection du bois, les produits catalytiques et les matériaux utilisés dans l'industrie du caoutchouc ont tous progressé. L'usine de Goa

(Inde), acquise par Umicore en 2008, gagne progressivement des parts de marché sur un marché indien en plein essor.

Chez **Zinc Battery Materials**, les volumes de vente ont atteint un niveau record sur l'ensemble de l'année. Toutes régions confondues, les ventes se sont orientées à la hausse grâce au succès croissant des poudres haute performance d'Umicore. Les performances ont été aussi dopées par les difficultés de production temporaires rencontrées par un de nos principaux concurrents.

Building Products

Les revenus et les bénéfices sont en recul par rapport à l'an dernier en raison des volumes de vente inférieurs. L'apathie de la demande dans le secteur européen de la construction a été exacerbée par les conditions hivernales rudes au début et à la fin de l'année. Un meilleur mix produit a quelque peu compensé l'impact sur les volumes. Ainsi, un afflux de revenus plus important était issu de produits à haute valeur ajoutée comme les matériaux de construction prépatinés.

Les volumes de vente annuels sont en recul, toutes régions confondues. Au Benelux, la demande est restée relativement stable tout au long de l'année, bien que quelque peu inférieure à 2009. Le marché français de la construction - le plus important pour Umicore - a bien résisté au premier semestre de l'année, mais a connu un ralentissement au second. En Allemagne et dans d'autres régions, la tendance inverse a été observée, avec des améliorations modérées au second semestre, comme en 2009.

Certains signes positifs ont été observés dans le secteur européen de la construction. La hausse des demandes de permis de bâtir traduit une reprise graduelle sur le marché résidentiel, ce qui pourrait avoir un impact positif au second semestre de 2011.

Platinum Engineered Materials

Les revenus de la business unit ont augmenté par rapport à 2009, la croissance en glissement annuel du second semestre ayant plus que neutralisé le léger recul accusé au premier semestre. Les variations périodiques sont propres à ce secteur, caractérisé par des cycles de maintenance et de remplacement des équipements, ainsi que des projets de construction à neuf.

Les ventes d'équipements platineux de **Glass Applications** ont encore progressé au second

semestre de l'exercice. Le marché de l'affichage a renoué avec les niveaux d'avant la crise après les réductions de capacité intervenues en 2009. Le redémarrage de sites de production verrière mis à l'arrêt a nécessité de maintenir et de remplacer certaines pièces d'équipement, ce qui a dopé la demande globale de matériaux d'Umicore. Le marché devrait continuer de croître, surtout grâce aux nouvelles applications comme les écrans tactiles pour tablettes et smartphones. Les ventes de produits destinés au verre optique et technique ont repris, dans le sillage de l'ensemble de l'économie. Dans cette activité, Umicore a diversifié sa couverture géographique.

Vu le regain d'activité dans le secteur des engrais au second semestre, les revenus de **Performance Catalysts** ont amorcé leur reprise, neutralisant la baisse du premier semestre. La mise sur le marché de nouveaux catalyseurs à base de trois métaux a contribué à cette tendance positive. Les ventes de capteurs haute température et d'électrodes pour bougies ont renoué avec les niveaux d'avant la crise.

Technical Materials

Les revenus ont fortement progressé, toutes activités confondues, et les bénéfices ont tiré parti des mesures de réduction des coûts déployées en 2009. L'amélioration des ventes la plus prononcée est à mettre à l'actif de l'Europe et de l'Amérique du Sud.

Les ventes de **Contact Materials** ont augmenté parallèlement à la reprise d'activité observée dans les secteurs de l'automobile et du transport d'électricité. En Europe, les volumes de vente totaux sont revenus à leurs niveaux d'avant la crise, avec une demande légèrement soutenue par le restockage. En Amérique du Nord, la reprise industrielle est plus lente. Quant aux sites chinois, ils ont pu étoffer leur clientèle, principalement axée sur les multinationales. Umicore poursuit sa progression dans les ampoules économiques, un marché de niche.

BrazeTec a connu une lente reprise des ventes dans la plupart des catégories de produits, dont les applications pour l'équipement électrique, le secteur HVACR (chauffage, ventilation, climatisation et réfrigération), ainsi que l'outillage. Les mesures de réduction des coûts mises en place lors de la récession ont eu un effet positif sur les bénéfices.

Electroplating

Les revenus et les bénéfices de cette entité ont renoué avec leurs niveaux d'avant la crise.

Les ventes de solutions d'électrogalvanisation pour applications techniques ont profité de la relance du marché du conditionnement des circuits imprimés et des semi-conducteurs, ainsi que d'autres applications électroniques. Certaines, dont les LED, profitent de la croissance particulièrement soutenue. Cette business unit continue d'étoffer son portefeuille de produits, notamment grâce à des alternatives écologiques pour certains revêtements.

Les ventes de solutions de galvanoplastie pour la décoration ont progressé en Europe et ailleurs. Cette progression résulte, d'une part, d'une augmentation de la demande émanant des utilisateurs finaux et, d'autre part, du lancement de nouveaux produits (alternatives en rhodium léger pour la joaillerie, par exemple).

Element Six Abrasives

La performance d'Element Six Abrasives s'est nettement améliorée par rapport à 2009, et ce toutes activités confondues. Les revenus du second semestre de l'exercice ont été aussi soutenus que ceux de la première moitié de l'année, ce qui est révélateur de

la persistance d'une meilleure conjoncture. Les bénéfices du second semestre ont cependant été inférieurs à ceux de la première moitié de l'année, principalement à cause de la fluctuation défavorable des taux de change et de la répartition inégale de certains coûts indirects, dont ceux de R&D, qui ont augmenté au second semestre.

L'activité **Oil & Gas** a tiré parti de la reprise mondiale du secteur du forage pétrolier et gazier en 2010.

Le redressement d'**Advanced Materials**, engagé au début de 2010, s'est poursuivi tout au long de l'année. Il est le fruit d'une demande plus soutenue et de mesures de réduction des coûts prises en 2009. Les ventes d'abrasifs diamantés pour le meulage de précision ainsi que celles d'outils de coupe à base de nitrure de bore cubique polycristallin pour l'usinage de précision – utilisés par exemple dans la fabrication de PCB – ont connu une forte augmentation. L'activité a aussi tiré parti d'un recentrage stratégique sur certains segments d'activité, ainsi que du renforcement des partenariats avec des clients importants.

Chez **Hard Materials**, les revenus et la rentabilité ont atteint des niveaux record. L'entité a profité d'un portefeuille de produits amélioré et d'une forte demande d'abrasifs à base de carbure, en particulier dans l'exploitation minière et la construction routière.

RECYCLING

Chiffres clés Recycling (en € millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
Chiffre d'affaires	2.161,5	3.183,8	4.323,0	6.120,9
Revenus (hors métal)	204,5	251,8	426,7	506,1
EBITDA récurrent	72,5	114,7	158,2	236,7
EBIT récurrent	51,5	93,4	117,7	195,5
EBIT total	49,5	84,7	109,8	182,2
Marge opérationnelle récurrente	25,2%	37,1%	27,6%	38,6%
Frais de recherche & développement	4,4	3,4	8,9	6,0
Investissements	24,0	26,2	54,9	50,3
Capitaux engagés, fin de période	273,8	421,0	273,8	421,0
Capitaux engagés, moyenne	277,2	338,6	288,6	301,8
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	37,2%	55,2%	40,8%	64,8%
Effectifs, fin de période	2.162	2.168	2.162	2.168

Revue et perspectives

Les revenus de Recycling ont enregistré une hausse de 19 %, traduisant un contexte d'approvisionnement favorable. L'EBIT récurrent a augmenté de 68 % par rapport à 2009.

Les conditions d'approvisionnement actuelles favorables devraient toujours être présentes en 2011. Une partie des bénéfices du business group liés au prix des métaux a été sécurisée pour la période de 2011 à 2013 pour certains métaux précieux et de base.

Precious Metals Refining

Les revenus et bénéfices ont fortement progressé en glissement annuel, dopés par les prix élevés des métaux et par un regain d'activité industrielle dans plusieurs secteurs d'approvisionnement. Les performances du second semestre ont été analogues à celles du premier semestre, ce qui traduit la persistance d'un marché de l'approvisionnement soutenu.

Les apports de résidus issus du raffinage des non-ferreux et du secteur minier ont été soutenus tout au long de l'année. Alors que ces secteurs ont connu une reprise suite à la crise, Umicore a également pu diversifier davantage sa base d'approvisionnement en s'alimentant auprès de nouvelles filières. La business unit a aussi été capable de varier la répartition géographique de ses matériaux entrants en développant ses filières d'approvisionnement en Asie.

Les arrivages de matériaux en fin de vie ont augmenté de plus de 30 % en volume. La disponibilité de déchets électroniques s'est maintenue à un niveau élevé tandis que l'approvisionnement en catalyseurs industriels s'est intensifié tout au long de l'année. Le regain d'activité dans le secteur chimique a nécessité de remplacer et de maintenir des catalyseurs. Suite à la hausse du prix des platinoïdes et au succès des primes à la casse, l'alimentation en catalyseurs automobiles usagés a fortement augmenté en glissement annuel.

La hausse des prix des métaux a contribué aux bonnes performances. Ce fut le cas pour les métaux précieux et plusieurs métaux spéciaux comme le sélénium, l'indium, le nickel et le ruthénium. Pour

certaines de ces métaux, les prix spot ont continué à grimper au second semestre. Néanmoins, cette hausse n'a contribué que partiellement au résultat de l'entité, étant donné qu'Umicore couvre une part conséquente de la composante liée au prix des métaux dans ses bénéfices et flux de trésorerie par l'entremise de contrats à long terme. La business unit continue de signer de tels contrats. Ceux-ci couvrent à présent 2011 et courent jusqu'en 2012, voire, dans une moindre mesure, 2013. Ils concernent principalement l'or, l'argent, le platine et le palladium.

Le marché des sous-produits comme l'acide sulfurique s'est totalement rétabli. La raffinerie de métaux précieux d'Umicore en Amérique du Sud a enregistré une hausse de son activité.

Precious Metals Management

Les bénéfices de l'année sont nettement supérieurs à ceux de 2009, avec une reprise générale de l'activité industrielle et une plus grande volatilité du prix des métaux.

La plupart des secteurs industriels affichent une demande sensiblement plus forte en métaux précieux physiques. Ceci engendre des niveaux d'activité en hausse dans les ventes, les achats et le leasing. Une volatilité plus forte sur les marchés des métaux ainsi que des prix globalement plus élevés ont également contribué à l'amélioration des performances.

Les ventes de lingots d'argent aux investisseurs ont fortement grimpé par rapport à 2009. Les ventes de lingots d'or sont restées à un niveau élevé, quoique quelque peu inférieur aux niveaux record de 2009. La demande a fluctué tout au long de l'année, en raison des inquiétudes des marchés financiers vis-à-vis de la solvabilité des États.

Battery Recycling

La construction de la nouvelle usine de recyclage de batteries à Hoboken se déroule comme prévu. Celle-ci devrait être opérationnelle à la mi-2011.

Les approvisionnements en batteries rechargeables usagées émanant du secteur de l'électronique portable ont continué à croître. Ces batteries

proviennent majoritairement de l'UE, qui s'est dotée d'une législation en la matière et qui dispose déjà de réseaux de collecte professionnels. L'apport de déchets par les fabricants de batteries lithium-ion a aussi augmenté, surtout en provenance d'Asie.

Umicore collabore étroitement avec des constructeurs automobiles, des instituts de recherche et des fabricants de batteries sur le développement et l'optimisation de la collecte et du recyclage des batteries de véhicules électriques ou hybrides. Un centre de démantèlement de ces batteries plus volumineuses a été construit dans ce contexte et est à présent opérationnel à Hanau (Allemagne). Umicore a conclu des contrats ou est en pourparlers avec les grands équipementiers actifs dans la production ou le développement de véhicules électriques ou hybrides. Elle traite des échantillons de batteries pour le compte de ces clients.

Jewellery & Industrial Metals

Les revenus de la business unit ont continué d'augmenter cette année sur ses principaux marchés que sont l'Europe et l'Asie. Les bénéfices ont tiré parti de l'augmentation des ventes et des performances des installations de recyclage, qui ont signé des résultats record. Suite à la hausse des prix des métaux précieux, la demande de recyclage de l'or demeure élevée et la récupération de déchets en provenance de secteurs divers s'est intensifiée.

La demande émanant de grandes marques de joaillerie haut de gamme et de produits lifestyle a été soutenue, ce qui a eu un impact positif sur les ventes de produits platineux de la business line **Jewellery** d'Umicore. Les ventes de produits au marché de la joaillerie fantaisie ont cependant été plus modérées. Le raffinage de l'argent en Thaïlande a livré de belles performances.

Le marché des produits à base d'argent d'**Industrial Metals** a aussi connu une embellie, principalement pour les applications de catalyse chimique, les revêtements usinés et les spécialités destinées aux applications de haute précision. L'activité a aussi commercialisé avec succès des alliages nouvellement mis au point, présentant une plus faible teneur en argent. Les livraisons globales de flans destinés à la frappe de monnaie ont été inférieures à celles de 2009. Elles restent néanmoins à un niveau plus élevé que la moyenne historique.

CORPORATE & ELEMENTS DU GROUPE

Chiffres clés Corporate (en €millions)	S2 2009	S2 2010	2009	2010
EBITDA récurrent	-19,6	-20,6	-40,8	-41,3
EBIT récurrent	-23,2	-24,9	-48,4	-49,8
dont sociétés associées *	-2,8	-1,1	-7,2	-3,5
EBIT total	-27,8	-23,4	-52,0	-52,2
Frais de recherche & développement	10,5	9,4	22,1	20,0
Investissements	7,5	8,3	14,7	13,8
Capitaux engagés, fin de période	72,6	117,8	72,6	117,8
Capitaux engagés, moyenne	63,4	98,6	62,8	87,3
Effectifs, fin de période	1.087	1.141	1.087	1.141
dont sociétés associées *	44	45	44	45

* SolviCore; HyCore

Revue

Les charges totales du groupe sont restées stables par rapport à 2009. Aucun changement important n'est prévu au niveau de la structure des coûts du groupe.

Recherche et développement

Les dépenses R&D totales (groupe et business units) se sont établies à € 135,0 millions, dont quelque € 15,3 millions inscrits au bilan. Hors contribution de l'ordre de € 14,6 millions des sociétés liées, cela équivaut à 6 % des revenus. Au cours de l'exercice, 42 demandes de brevets ont été déposées

Les dépenses R&D du business group Catalysis sont restées stables d'une année à l'autre, malgré une hausse de l'activité, et ce à la faveur d'un gain d'efficacité obtenu au niveau des essais depuis 2009. Au niveau d'Energy Materials, Umicore a intensifié ses efforts dans les business units Cobalt Specialty Materials et Thin Film Products, en se concentrant sur le stockage énergétique et les applications photovoltaïques. De même, les dépenses R&D de Performance Materials se sont orientées à la hausse, en particulier chez Element Six Abrasives. Les dépenses R&D de Recycling ont légèrement diminué, les efforts ayant été concentrés sur la construction de l'usine UHT.

La plate-forme Recycling & Extraction Technology s'est essentiellement attelée à optimiser davantage les processus à ultra haute température pour le recyclage des batteries. En outre, de nouveaux processus hydrométallurgiques ont été étudiés pour le recyclage d'autres matériaux utilisés dans le cadre de la production et du stockage d'énergies renouvelables. La plate-forme Fine Particle Technology a développé de nouveaux précurseurs et matériaux pour batteries rechargeables, ainsi que des nanoparticules catalytiques destinées aux piles à combustible. La plate-forme Support a continué d'étoffer ses compétences en matière d'expérimentation virtuelle ; de nouveaux équipements ont été installés pour l'expérimentation à débit moyen dans le cadre du FLAMAC (Flanders Materials Centre).

Dans les activités de développement des piles à combustible, la collaboration avec les équipementiers dans le domaine des applications automobiles continue d'évoluer favorablement. Le carnet de commandes se remplit, en particulier pour les applications stationnaires.

Environnement, santé & sécurité

En ce qui concerne les performances du groupe en matière de sécurité, le taux de fréquence des

accidents s'est établi à 3,54. Le taux de gravité des accidents était de 0,1. Ces niveaux sont légèrement supérieurs à l'an dernier. L'entreprise a intensifié son plan de sécurité lancé en 2009 afin d'atteindre l'objectif zéro accident au travail.

L'actualisation de plusieurs projets d'assainissement a fait augmenter les provisions environnementales de € 3,8 millions. À Viviez (France), la construction de l'usine d'assainissement a été achevée. L'assainissement de la pollution due aux activités historiques de traitement du zinc sur ce site d'Umicore vient de démarrer. Ce projet, qui devrait prendre fin en 2014, est considéré comme une référence en matière de réhabilitation en France.

Fin 2010, 95 substances différentes ont été soumises à la première phase d'enregistrement prévue par la législation REACH. Quelque 300 substances supplémentaires devraient être enregistrées au cours des étapes suivantes, qui se dérouleront jusqu'en 2018.

Ressources humaines

Étant donné que les activités ont renoué avec la croissance, la plupart des business units ont procédé à des embauches. Les effectifs ont augmenté, en particulier dans les sociétés associées au sein d'Energy Materials et chez Element Six Abrasives.

REVUE FINANCIÈRE

Éléments non récurrents et IAS 39

L'EBIT non récurrent s'élève à € -9,1 millions, réduisant de € 7,7 millions la part du Groupe dans le résultat net. Les coûts de restructuration, principalement liés au transfert des activités de raffinage d'Hanau (Allemagne) à Hoboken (Belgique), s'élèvent à € 4,7 millions ; la suspension des activités d'Hycore a engendré des réductions de valeur de € 4,2 millions, et une augmentation des provisions environnementales a été enregistrée pour un montant de € 3,8 millions. Le montant total a été partiellement compensé par l'impact positif de certaines reprises de provisions enregistrées dans le passé et d'autres éléments non-récurrents.

Les règles comptables IAS 39 ont exercé un effet négatif de € 9,4 millions sur l'EBIT. Cela s'explique par les différences de timing qu'impose l'IFRS, principalement dans les couvertures transactionnelles et structurelles des métaux et des devises. Tous les impacts de l'IAS 39 sont par nature hors trésorerie.

Résultats financiers et fiscalité

Les charges financières nettes se sont élevées à € 18,4 millions. Les charges récurrentes ont été significativement moins élevées que les € 33,7 millions enregistrés en 2009. La différence s'explique principalement par les effets de change et des charges d'intérêts plus faibles. Le taux d'intérêt moyen pondéré pour la période s'élevait à 3,8 %.

La charge fiscale récurrente sur la période s'est élevée à € 56,1 millions. Le taux d'imposition réel global récurrent s'est établi à 19,1 %, contre 20,7 % en 2009.

Flux de trésorerie

Le cash-flow net d'exploitation s'est élevé à € 104,1 millions. Les importants cash-flows d'exploitation ont été utilisés partiellement pour alimenter le besoin grandissant en fonds de roulement (€ 247,0 millions) résultant de la

combinaison de revenus et de prix des métaux plus élevés.

Les dépenses d'investissement ont atteint € 172,0 millions. Le fort niveau d'investissement a été maintenu chez Automotive Catalysts et Cobalt & Specialty Materials, où les extensions de capacité et de fonctionnalités ont été poursuivies en 2010. Chez Recycling, le niveau global est resté stable. Les investissements se concentrent principalement chez Battery Recycling suite à la construction de l'usine UHT.

Le cash-flow net avant financement s'élève à € -68,2 millions.

Dettes financières

Au 31 décembre 2010, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 360,4 millions, contre € 176,5 millions au 31 décembre 2009. L'augmentation s'explique essentiellement par de nouveaux besoins en fonds de roulement. Les capitaux propres à la fin de l'année s'élevaient à € 1.575,2 millions. Le ratio d'endettement (dette nette / dette nette + capitaux propres) se situe donc à un niveau de 18,6 %.

Dividende et actions

Le Conseil d'Administration proposera un dividende brut annuel de € 0,80 par action lors de l'Assemblée Générale Ordinaire le 26 avril prochain. En tenant compte du dividende intérimaire de € 0.325 par action payé en octobre 2010 et sous réserve d'approbation par les actionnaires, un montant brut de € 0,475 sera payé le 4 mai 2011.

Au 31 décembre 2010, Umicore détenait 6 476 647 actions propres en trésorerie, soit 5,4 % du nombre total d'actions en circulation. Durant la période, environ 1 000 000 actions ont été utilisées dans le cadre des programmes d'options sur actions du Groupe. Le 9 février 2011, Umicore détenait 6 408 272 actions en trésorerie, soit 5,3 % du nombre total d'actions du Groupe en circulation.

INFORMATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE RÉSUMÉE 2010

Déclaration de l'auditeur financier relative au communiqué de presse des résultats annuels 2010

Le commissaire, PricewaterhouseCoopers Réviseurs d'Entreprises SCCRL, représenté par Raf Vander Stichele, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé, à ce jour, de correction significative qui devrait être apportée au Compte de résultats consolidé 2010, à l'Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres 2010, au Bilan consolidé 2010, à l'Etat de l'évolution des capitaux propres consolidés du Groupe 2010, au Tableau de flux de trésorerie 2010 ou à l'Information sectorielle condensée qui sont repris dans ce communiqué de presse.

Bruxelles, le 9 février 2011

PricewaterhouseCoopers Réviseurs d'Entreprises scrl
Représentée par

Raf Vander Stichele
Réviseur d'Entreprises

Déclaration de responsabilité de la direction

Nous attestons qu'à notre connaissance, l'information financière consolidée résumée de 2010, établie conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées dans l'Union européenne, et aux dispositions légales applicables en Belgique, donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation. Les commentaires relatifs à la performance globale du Groupe repris entre les pages 1 et 15 offrent un exposé fidèle de la performance et de l'évolution globale des activités ainsi que la position du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation.

Bruxelles, le 9 février 2011

Marc Grynberg
Administrateur délégué

Compte de résultats consolidé

(en €millions)

	2009	2010
Chiffre d'affaires	6.937,4	9.691,1
Autres produits d'exploitation	73,2	55,1
Produits d'exploitation	7.010,7	9.746,2
Approvisionnements et matières premières	-5.867,3	-8.338,4
Rémunérations et avantages sociaux	-577,4	-636,8
Amortissements et réductions de valeur	-83,1	-125,7
Autres charges d'exploitation	-333,2	-343,3
Charges d'exploitation	-6.861,0	-9.444,2
Produits / pertes des investissements financiers	0,5	1,0
Résultat d'exploitation	150,1	303,0
Produits financiers	5,6	3,7
Charges financières	-34,9	-27,9
Résultat de change	-6,6	7,4
Resultats des sociétés mises en équivalence	-9,0	21,0
Résultat avant impôts	105,2	307,3
Impôts sur le résultat	-20,6	-54,2
Résultat des activités continuées	84,7	253,1
Résultat des activités non continuées	-4,2	-
Résultat de l'exercice	80,5	253,1
dont part des minoritaires	6,7	4,4
dont part du Groupe	73,8	248,7
(en €/ action)		
Bénéfice par action, de base, pour activités continuées	0,69	2,20
Bénéfice par action, de base, total	0,66	2,20
Bénéfice par action, dilué, pour activités continuées	0,69	2,19
Bénéfice par action, dilué, total	0,65	2,19
Dividende par action (proposé)	0,65	0,80

**Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement
dans les capitaux propres**

(en €millions)

	2009	2010
Résultat de la période	80,5	253,1
Mouvements des réserves pour actifs financiers disponibles à la vente	33,4	18,1
Mouvements des réserves de couvertures stratégiques	-56,5	-59,9
Mouvements des avantages postérieurs à l'emploi, découlant de changements d'hypothèses actuarielles	-12,3	-11,0
Mouvements des impôts différés reconnus	21,8	22,5
Mouvements des écarts de conversion	39,2	78,6
Autres éléments du résultat global	25,6	48,4
Résultat global de la période	106,1	301,5
dont part des minoritaires	12,4	12,4
dont part du Groupe	93,7	289,1

Les impôts différés reconnus en autres éléments du résultat global sont principalement relatifs aux réserves de couvertures stratégiques pour €20.0 millions et aux réserves pour avantages postérieurs à l'emploi pour €3,2 millions.

Bilan consolidé (en €millions)	31 / 12 2009	31 / 12 2010
Actifs long terme	1.243,6	1.371,9
Immobilisations incorporelles	139,0	169,5
Immobilisations corporelles	763,8	804,5
Participations mises en équivalence	166,4	197,8
Actifs financiers disponibles à la vente	57,9	76,2
Prêts octroyés	8,5	0,8
Créances commerciales et autres créances	12,0	14,4
Impôts différés actifs	96,1	108,8
Actifs court terme	1.583,1	2.139,7
Prêts accordés par l'entreprise	6,9	-
Stocks	859,6	1.183,0
Créances commerciales et autres créances	523,3	811,5
Impôts à récupérer	8,0	20,4
Actifs financiers disponibles à la vente	0,1	-
Liquidités et quasi-liquidités	185,3	124,7
Total de l'actif	2.826,7	3.511,6
Capitaux propres	1.366,7	1.575,2
Capitaux propres - Part du Groupe	1.314,2	1.517,0
Capital et primes d'émission	502,9	502,9
Résultats reportés et réserves	1.086,0	1.234,2
Ecart de conversion et autres réserves	-96,4	-55,5
Actions détenues en propre	-178,4	-164,6
Intérêts minoritaires	52,5	58,3
Passifs long terme	516,1	551,8
Provisions pour avantages sociaux	182,9	190,8
Dettes financières	175,8	194,9
Dettes commerciales et autres dettes	5,5	6,3
Impôts différés passifs	31,4	43,7
Provisions	120,6	116,1
Passifs court terme	943,8	1.384,5
Dettes financières	186,1	290,2
Dettes commerciales et autres dettes	676,5	1.022,4
Impôts à payer	29,1	21,7
Provisions	52,1	50,2
Total passif	2.826,7	3.511,6

Etat consolidé de l'évolution des capitaux propres du Groupe (en €millions)	Capital & primes d'émission	Résultats reportés	Ecart de conversion & autres réserves	Action détenus en propre	Intérêts minoritaires	Total des fonds propres
Solde au début de la période 2009	502,9	1.084,6	-119,0	-177,7	41,7	1.332,4
Résultat de la période	-	73,8	-	-	6,7	80,5
Autres éléments du résultat global	-	-	19,9	-	5,7	25,6
Résultat global de la période	-	73,8	19,9	-	12,4	106,1
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	2,8	-	-	2,8
Dividendes	-	-73,0	-	-	-1,1	-74,1
Mouvements sur actions détenues en propre	-	0,6	-	-0,6	-	-
Variation de périmètre	-	-	-	-	-0,5	-0,5
Solde à la fin de la période 2009	502,9	1.086,0	-96,4	-178,4	52,5	1.366,7
Résultat de la période	-	248,7	-	-	4,4	253,1
Autres éléments du résultat global	-	-	40,4	-	8,0	48,4
Résultat global de la période	-	248,7	40,4	-	12,4	301,5
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	4,0	-	-	4,0
Dividendes	-	-110,1	-	-	-1,1	-111,2
Transferts	-	9,6	-3,6	-	-5,6	0,4
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	13,8	-	13,8
Solde à la fin de la période 2010	502,9	1.234,2	-55,5	-164,6	58,3	1.575,2

Tableau de flux de trésorerie

(en € millions)

	2009	2010
Résultat des activités continuées	84,7	253,1
Ajustement pour résultat des sociétés mises en équivalence	9,0	-21,0
Ajustement pour transactions non-cash	118,8	90,1
Ajustement pour éléments à présenter séparément ou à reclasser en trésorerie d'investissement ou en trésorerie de financement	36,8	68,2
Variation du besoin en fonds de roulement	201,8	-247,0
Cash-flow d'exploitation	451,2	143,3
Dividendes reçus	4,6	8,1
Taxes payées durant la période	-5,1	-47,3
Variation de la trésorerie d'exploitation	450,7	104,1
Acquisition d'immobilisations corporelles	-169,7	-141,5
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-20,8	-30,6
Acquisition/ augmentation de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-5,4	-8,6
Prises de participation complémentaires dans les sociétés du Groupe	-0,5	-
Acquisition d'immobilisations financières	-5,1	-0,4
Nouveaux prêts accordés	-11,5	-
Sous-total des acquisitions	-213,1	-181,0
Cession d'immobilisations corporelles	13,9	2,0
Cession d'immobilisations incorporelles	-0,1	-
Cession d'immobilisations financières	7,0	-
Remboursement de prêts	-	6,6
Sous-total des cessions	20,8	8,7
Variation de la trésorerie d'investissement	-192,3	-172,3
Ventes (achats) d'actions détenues en propre	-	13,8
Intérêts reçus	5,6	3,6
Intérêts payés	-20,6	-15,0
Nouveaux emprunts et remboursements	-228,9	97,3
Dividendes versés aux actionnaires Umicore	-73,8	-108,8
Dividendes versés aux minoritaires	-1,1	-1,3
Variation de la trésorerie de financement	-318,7	-10,6
Impact des variations de change	-5,0	-4,9
Variation de la trésorerie nette des activités continuées	-65,4	-83,6
Impact des variations de périmètre sur les liquidités d'ouverture	-	1,7
Situation nette de trésorerie à l'ouverture	248,4	180,3
Trésorerie transférée aux activités non continuées	-2,7	-
Situation nette de trésorerie à la clôture	180,3	98,4
dont liquidités et quasi-liquidités	185,3	124,7
dont découverts bancaires	-5,0	-26,3

Information sectorielle condensée 2009

(en €millions)

	Catalysis	Energy Materials	Perfor- mance Materials	Recycling	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.212,3	547,4	926,0	4.784,4	17,9	-550,5	6.937,4
dont chiffre d'affaires externe	1.155,7	541,4	899,4	4.323,0	17,9	-	6.937,4
dont chiffre d'affaires intersectoriel	56,6	6,0	26,5	461,4	-	-550,5	-
EBIT récurrent	16,7	23,9	36,6	117,7	-48,4	-	146,4
dont du résultat d'exploitation	23,8	16,5	35,8	117,7	-41,3	-	152,5
dont d'entreprises mises en équivalence	-7,1	7,4	0,8	-	-7,2	-	-6,1
EBIT non récurrent	-4,9	0,8	5,0	-8,7	-3,6	-	-11,4
dont du résultat d'exploitation	-5,0	0,8	10,8	-8,7	-	-	-2,0
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	-5,8	-	-3,6	-	-9,4
Effet IAS 39 sur l'EBIT	1,4	7,0	-3,0	0,9	-	-	6,2
dont du résultat d'exploitation	1,4	7,0	-9,6	0,9	-	-	-0,4
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	6,5	-	-	-	6,5
EBIT total	13,2	31,7	38,5	109,8	-52,0	-	141,2
dont du résultat d'exploitation	20,2	24,3	37,0	109,8	-41,2	-	150,1
dont d'entreprises mises en équivalence	-7,1	7,4	1,5	-	-10,8	-	-9,0
Investissements	46,0	51,0	23,9	54,9	14,7	-	190,5
Amortissements	22,8	20,8	24,6	40,5	7,6	-	116,3
Réductions de valeur / reprises de réductions de valeur	-1,1	-7,7	-23,6	-2,3	1,1	-	-33,5

Information sectorielle condensée 2010

(en €millions)

	Catalysis	Energy Materials	Perfor- mance Materials	Recycling	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.581,6	707,3	1.401,6	7.269,1	23,2	-1.291,8	9.691,1
dont chiffre d'affaires externe	1.548,3	702,3	1.296,3	6.120,9	23,2	-	9.691,1
dont chiffre d'affaires intersectoriel	33,3	5,0	105,3	1.148,2	-	-1.291,8	-
EBIT récurrent	77,7	43,9	75,2	195,5	-49,8	-	342,5
dont du résultat d'exploitation	72,9	38,2	52,1	195,5	-46,3	-	312,4
dont d'entreprises mises en équivalence	4,8	5,7	23,2	-	-3,5	-	30,1
EBIT non récurrent	-1,4	-0,5	2,1	-6,8	-2,5	-	-9,1
dont du résultat d'exploitation	-1,4	-0,5	2,3	-6,8	3,2	-	-3,3
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	-0,1	-	-5,7	-	-5,8
Effet IAS 39 sur l'EBIT	-3,9	-0,3	1,3	-6,4	-	-	-9,4
dont du résultat d'exploitation	-2,9	-0,3	3,5	-6,4	-	-	-6,1
dont d'entreprises mises en équivalence	-1,0	-	-2,3	-	-	-	-3,3
EBIT total	72,4	43,1	78,6	182,2	-52,2	-	324,0
dont du résultat d'exploitation	68,6	37,4	57,9	182,2	-43,0	-	303,0
dont d'entreprises mises en équivalence	3,8	5,7	20,8	-	-9,2	-	21,0
Investissements	45,7	38,3	23,9	50,3	13,8	-	172,0
Amortissements	26,9	23,5	26,0	41,2	8,5	-	126,2
Réductions de valeur / reprises de réductions de valeur	-3,5	0,2	-1,9	4,1	0,3	-	-0,9

Impact d'IAS 39 & ses éléments non-récurrents (en €millions)	Continué total	dont: Récurrent	Non- récurrent	effet IAS 39
2009				
Résultat d'exploitation	150,1	152,5	-2,0	-0,4
dont produits d'autres investissements financiers	0,5	0,1	0,4	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	-9,0	-6,1	-9,4	6,5
EBIT	141,2	146,4	-11,4	6,2
Coûts financiers	-35,9	-33,7	-	-2,2
Impôts	-20,6	-24,6	2,6	1,5
Résultat net	84,7	88,1	-8,8	5,4
dont part des minoritaires	6,7	6,2	0,1	0,4
dont part du Groupe	78,0	81,9	-8,9	5,0
2010				
Résultat d'exploitation	303,0	312,4	-3,3	-6,1
dont produits d'autres investissements financiers	1,0	0,3	0,6	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	21,0	30,1	-5,8	-3,3
EBIT	324,0	342,5	-9,1	-9,4
Coûts financiers	-16,7	-18,4	-	1,7
Impôts	-54,2	-56,1	1,3	0,6
Résultat net	253,1	268,0	-7,8	-7,1
dont part des minoritaires	4,4	4,6	-0,2	-
dont part du Groupe	248,7	263,4	-7,7	-7,1

Glossaire

EBIT	Résultat d'exploitation des entreprises consolidées (produits des investissements financiers inclus) + part du Groupe dans le résultat net des entreprises comptabilisé selon la méthode de mise en équivalence.
EBIT non récurrent	Inclut les éléments non récurrents relatifs aux mesures de restructuration, réductions de valeur d'actifs et autres produits et coûts de faits ou transactions qui sont clairement distincts des activités courantes de l'entreprise. Les réductions de valeur sur stocks de métaux bloqués indéfiniment sont inclus dans l'EBIT non récurrent des business groups.
Effet IAS 39	Différences temporaires (de nature non-cash) dans la prise en compte de revenus, en cas de non application, ou d'impossibilité d'obtenir une comptabilité de couverture IAS aux: a) Couvertures transactionnelles, ce qui implique que les éléments couverts ne peuvent pas être évalués à leur juste valeur de marché, ou b) Couvertures structurelles, ce qui signifie que la juste valeur des instruments de couverture est reconnue dans les résultats au lieu des fonds propres jusqu'à ce que la transaction prévue ou l'engagement se réalise, ou c) Dérivés implicites dans des contrats (entièrement) exécutés, ce qui implique que le changement de la juste valeur sur les dérivés implicites doit être reconnue dans le compte de résultats à l'opposé du composant non (entièrement) exécuté sur lequel le changement de juste valeur ne peut pas être reconnu dans le compte de résultats.
EBIT récurrent	EBIT – EBIT non récurrent – effet IAS 39.
Marge opérationnelle récurrente	EBIT récurrent des entreprises consolidées / revenus (hors métal).
EBITDA récurrent	EBIT récurrent + amortissements récurrents des entreprises consolidées.
Revenus (hors métal)	Tous les éléments de revenus – valeur des métaux achetés.
Taux d'imposition réel récurrent	Charges d'impôts récurrentes / résultat récurrent avant impôts des entreprises consolidées.
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	EBIT récurrent / capitaux engagés moyens.
Capitaux engagés	Fonds propres totaux – réserves juste valeur + dette financière + provisions pour avantages sociaux – impôts différés actifs et passifs – effet IAS 39.
Moyenne des capitaux engagés	Pour les semestres : moyenne des capitaux engagés au début et à la fin de la période; Pour les années : moyenne des moyennes semestrielles.
Investissements	Investissements capitalisés en immobilisations incorporelles et corporelles.
Cash-flow avant financement	Variation de la trésorerie d'exploitation + variation de la trésorerie
Dettes financières nettes	Dettes financières à plus d'un an + dettes financières à un an au plus – placements de trésorerie et valeurs disponibles.
Ratio d'endettement	Dettes financières nettes / (dettes financières nettes + total des capitaux propres).
Dépenses de recherche & développement	Dépenses de recherche & développement brutes, incluant les coûts capitalisés.

EPS	Bénéfice par action pour actionnaires.
Bénéfice par action, de base	Résultat net, part du Groupe / nombre moyen de (actions émises – actions propres).
Bénéfice par action, dilué	Résultat net, part du Groupe / (nombre moyen de (actions émises – actions propres) + (nombre de nouvelles actions potentielles à émettre en vertu des plans d'options sur actions existants x impact de dilution des plans d'options)).
Bénéfice par action récurrent	Résultat récurrent net, part du Groupe / nombre moyen de (actions émises – actions propres).

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où les hypothèses retenues s'avéraient être incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour tout complément d'information

Investor Relations:

Mr. Geoffroy RASKIN +32 2 227 71 47 geoffroy.raskin@umicore.com

Media Relations:

Mr. Bart CROLS +32 2 227 71 29 +32 476 98 01 21 bart.crols@umicore.com

Calendrier financier

26 avril 2011	Assemblée générale ordinaire et mise à jour trimestrielle T1
29 avril 2011	Ex-date (dividende)
4 mai 2011	Mise en paiement du dividende
4 août 2011	Publication des résultats semestriels 2011
20 octobre 2011	Mise à jour trimestrielle T3
9 février 2012	Publication des résultats annuels 2011

Profil d'Umicore

Umicore est un Groupe mondial spécialisé en technologie des matériaux. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials and Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques et essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour les applications photovoltaïques, les piles à combustible ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2010 un chiffre d'affaires de € 9,7 milliards d'euros (revenus de € 2,0 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.400 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 14:00 CET à Bruxelles.
Plus d'informations sur <http://www.investorrelations.umicore.com/en/financialCalendar/ConfCall20110210.htm>