

REVUE TRIMESTRIELLE T1 2010

Faits marquants

Les revenus d'Umicore ont augmenté de 17 % par rapport à la même période en 2009. Ceci reflète les améliorations fortes continues dans la plupart des marchés. L'augmentation la plus frappante est à mettre à l'actif de Precious Metals Products and Catalysts.

- Les revenus d'Advanced Materials sont en hausse de 16 %
- Les revenus de Precious Metals Products and Catalysts ont augmenté de 29 %
- Precious Metals Services a vu ses revenus croître de 9 %
- Les revenus de Zinc Specialties ont chuté de 6 %

En plus de l'augmentation de ses revenus, Umicore a bénéficié des effets des mesures de réduction des coûts mises en place en 2009.

L'augmentation des niveaux d'activité et la hausse des prix des métaux ont fait augmenter les besoins en fonds de roulement au premier trimestre. Par conséquent, la dette nette est supérieure d'environ € 70 millions par rapport au niveau du début de l'année.

Perspectives

Sur base de la performance du premier trimestre et en supposant que les conditions de marché actuelles vont perdurer, Umicore estime que l'EBIT récurrent pour 2010 sera compris entre € 260 millions et € 290 millions. Ceci traduit l'amélioration de la demande dans la plupart des segments, des conditions d'approvisionnement favorables pour Precious Metals Services ainsi que l'impact favorable de la hausse des prix des métaux.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier trimestre de 2009

ADVANCED MATERIALS

Aperçu

Les revenus d'Advanced Materials ont augmenté de 16 %. La cause principale de cette hausse a été la reprise de l'activité dans les marchés finaux de Cobalt & Specialty Materials.

Cobalt & Specialty Materials

Les revenus de matériaux pour batteries rechargeables sont en hausse par rapport au faible premier trimestre 2009 et en ligne avec la performance du quatrième trimestre. Le ratio relatif des matériaux NMC par rapport à la cobaltite de lithium (LCO) continue d'augmenter mois après mois. Umicore a annoncé son intention d'accroître la capacité pour ce type de matériau sur ses sites en Corée et en Chine et compte installer une usine nouvelle au Japon. Ces extensions visent à anticiper la croissance du marché et plus spécifiquement celle des applications pour véhicules électriques (hybrides)

Les revenus de la business line Ceramics and Chemicals continuent leur croissance, surtout dans le domaine des spécialités à base de nickel, et ce, grâce à un portefeuille de produits et un bouquet de services exceptionnels. Umicore a porté de 40 % à 48 % sa participation dans Todini & Co., sa société liée établie en Italie.

Les ventes de poudres de cobalt destinées à l'outillage ont enregistré une forte augmentation après avoir connu des niveaux faibles en 2009. Le déstockage opéré dans le secteur semble être enfin arrivé à son terme. La principale hausse est à mettre à l'actif des applications pour métaux durs (extraction minière, secteur automobile); alors que sur le marché de la construction, la reprise a été moins prononcée.

L'utilisation de la capacité de raffinage du cobalt à Olen (Belgique) a baissé en raison de la disponibilité limitée des matériaux à traiter. L'activité de raffinage de la société liée d'Umicore en Chine a été importante.

Electro-Optic Materials

Les volumes de vente de substrats en germanium ont progressé par rapport au premier trimestre 2009, mais conformément aux niveaux d'activité observés à la fin de l'année. La demande émanant des secteurs

du photovoltaïque spatial et des LED a été forte. La certification client des lignes de production est en cours au sein de la nouvelle usine de substrats de Quapaw.

Le marché des optiques en germanium a subi un recul, imputable à la forte baisse de la demande de produits. Les applications infrarouges commerciales ont progressé au départ d'une base plus restreinte. Les ventes de tétrachlorure de germanium ont culminé.

Thin Film Products

Les ventes de matériaux pour les applications électroniques ont sensiblement augmenté par rapport à l'année dernière. Les ventes de matériaux pour applications optiques ont progressé quoique dans une moindre mesure, la reprise amorcée en 2009 ayant été moins marquée.

Dans le domaine des revêtements de grande dimension, les ventes sont à la hausse en glissement annuel. Les commandes de cibles ITO et AZO au format planaire ou rotatif poursuivent leur progression, surtout dans le domaine du verre architectural.

Element Six Abrasives

Element Six Abrasives a enregistré des ventes soutenues durant le trimestre, traduisant une forte hausse par rapport au premier trimestre 2009 liée à la forte demande en produits abrasifs. Outre l'accroissement des volumes et un mix produit plus attrayant, l'entité a aussi tiré parti de coûts inférieurs, dus aux économies mises en œuvre en 2009. Ces mesures ont été finalisées en janvier dernier.

On a observé un regain d'activité du secteur pétrolier et gazier, qui se traduit par une multiplication du nombre de plates-formes. Par conséquent, les ventes de trépan à ce secteur ont progressé. Les ventes de matériaux destinés à l'extraction minière, à la taille des pierres et aux chantiers routiers ont nettement augmenté. Le recours aux matériaux d'Element Six Abrasives dans le meulage de précision a été particulièrement marqué au cours du trimestre de référence.

PRECIOUS METALS PRODUCTS & CATALYSTS

Aperçu

Les revenus de Precious Metals Products & Catalysts ont augmenté de 29 % suite à l'augmentation de la demande chez Automotive Catalysts et à une forte reprise des autres activités.

Automotive Catalysts

La production mondiale de véhicules légers a connu une progression d'environ 47 % d'une année par rapport à l'autre, comme celle observée au quatrième trimestre 2009. Les volumes des ventes de catalyseurs d'Umicore sont conformes à l'évolution du marché automobile. Les revenus de la business unit ont fortement augmenté par rapport à l'an dernier bien que l'augmentation était moins prononcée que celle des volumes des ventes en raison du mix produit. La part de marché au niveau mondial d'Umicore reste stable. L'activité a fortement bénéficié des mesures de réduction des coûts mises en place en 2009.

En Europe, la production de véhicules légers a gagné 33 %. Les primes d'État sont toujours en place dans un certain nombre de pays, mais elles seront supprimées dans le courant de l'année. La croissance des revenus d'Umicore a dépassé celle du marché automobile grâce à une augmentation de la part des ventes de systèmes de catalyseurs diesel à haute valeur ajoutée.

Comme prévu, c'est l'Amérique du Nord qui a connu l'amélioration la plus notable, partant d'un premier trimestre particulièrement morne en 2009. La production globale a gagné 70 % d'une année par rapport à l'autre. Les stocks de véhicules fabriqués ont légèrement gonflé, mais restent à des niveaux faibles. La reprise du marché ne s'est pas traduite de manière aussi prononcée pour les revenus d'Umicore en raison du mix d'activité dans la région. En Amérique du Sud, la production de véhicules a augmenté de manière plus modérée, soit 24 % sur base annuelle.

En Asie, la production de véhicules légers a progressé en glissement annuel. En Chine, la production a gagné 65 %, essentiellement grâce au maintien des mesures d'encouragement à l'achat, voire à leur plus grand attrait. Les volumes des ventes d'Umicore ont été globalement conformes à l'évolution du marché. L'extension de capacité annoncée est en cours à Suzhou. Tant en Corée du Sud qu'au Japon, les

volumes de production automobile ont progressé de façon significative (respectivement de plus de 42 % et 55 %), par rapport à un premier trimestre 2009 très maussade.

Precious Metals Chemistry

Les marchés finaux des technologies de catalyse d'Umicore entament progressivement leur reprise et montrent des signes prometteurs d'amélioration par rapport à un premier trimestre 2009 très apathique. Les ventes de produits utilisés comme précurseurs dans les catalyseurs et d'autres automobiles ont connu une forte hausse. La croissance s'est poursuivie dans le domaine des sciences biologiques et des applications pharmaceutiques, moins touchées par la récession économique.

Les piles à combustible ont aussi connu un bon début d'année. Le carnet de commandes s'est bien rempli pour les applications stationnaires. Le partenariat avec des équipementiers pour les applications automobiles prend une bonne tournure.

Platinum Engineered Materials

Les ventes d'équipements platineux au secteur verrier sont en forte progression. La croissance s'est observée tous secteurs confondus (verre technique, optique et pour écrans). Pour l'heure, les principales commandes sont plus le fait de la maintenance et du remplacement des équipements existants que d'une augmentation de capacité chez les clients. Les catalyseurs haute performance, employés principalement dans le secteur des engrais, ont connu un démarrage plus lent.

Technical Materials

L'activité a été témoin d'une très nette reprise par rapport aux niveaux de 2009 suite à l'augmentation de la demande pour la plupart des applications. Les mesures de réduction des coûts prises en 2009 se sont conjuguées à la hausse des revenus. Les ventes de matériaux utilisés en production/distribution d'électricité et dans le secteur de l'éclairage ont tiré parti de la demande, dopée principalement par des projets d'infrastructures. Les ventes d'alliages de soudure pour la plupart des applications industrielles ont montré des signes de reprise, à l'exception des matériaux de construction.

Jewellery & Electroplating

Les revenus de la business unit Jewellery & Electroplating ont bien progressé par rapport à la forte performance de 2009.

Une nette reprise des ventes s'amorce pour les métaux précieux décoratifs comme pour la joaillerie et les articles de luxe. Les volumes de vente de produits argentifères destinés principalement aux catalyseurs chimiques ont augmenté en glissement annuel. Les livraisons de flans pour la frappe de

monnaie se sont maintenues à un niveau élevé. Hausse des prix des métaux précieux aidant, la demande de recyclage reste forte. L'extension de capacité est prévue sur le site de Bangkok. La nouvelle unité de production de Foshan augmente graduellement sa production.

Dans le domaine de la galvanoplastie, les ventes de solutions pour les applications décoratives et techniques ont augmenté par rapport à la même période de 2009.

PRECIOUS METALS SERVICES

Aperçu

Les revenus de Precious Metals Services ont affiché une hausse de 9 % ce qui traduit une amélioration des conditions d'approvisionnement en particulier pour les matériaux secondaires et les catalyseurs automobiles usagés.

Precious Metals Refining

Precious Metals Refining a signé un premier trimestre fort, comme l'attestent les revenus en hausse d'une année par rapport à l'autre.

La fourniture de sous-produits industriels est revenue aux niveaux de 2008, à la suite d'une utilisation de capacité en hausse chez les raffineurs de non-ferreux dans le monde entier. Les approvisionnements de matériaux en fin de vie (déchets électroniques et catalyseurs industriels) sont restés élevés. L'alimentation en catalyseurs automobiles usagés reprend, mais pas encore aux niveaux d'avant l'effondrement du prix des platinoïdes.

La suppression du blocage des prix des métaux obtenu antérieurement a été largement compensée par l'amélioration du contexte d'approvisionnement et par la hausse du prix des métaux sur le marché spot, tant pour les métaux précieux que pour certains métaux spéciaux comme le sélénium ou l'antimoine. Grâce à la flexibilité de ses installations, Umicore a pu tirer parti de cette dernière tendance.

Le marché des sous-produits comme l'acide sulfurique connaît un regain, quoique les prix restent inférieurs à ceux d'avant la récession économique.

La fonderie a connu une fermeture pour maintenance programmée en mars-avril.

Precious Metals Management

Grâce à la reprise de la demande industrielle, les niveaux d'activité dans la vente et l'achat physiques de métaux précieux ont augmenté. Les ventes de lingots pour investisseurs ont été faibles au cours des deux premiers mois de l'année. Cependant, la demande est largement répartie à la hausse, vu les craintes des marchés financiers face à la solvabilité des États, surtout en Europe. La volatilité accrue des prix sur les marchés des métaux ainsi que des prix globalement plus élevés ont dopé la performance.

Battery Recycling

Les approvisionnements en batteries rechargeables usagées émanant du secteur de l'électronique portable ont continué leur croissance. Elles proviennent majoritairement de l'UE, qui s'est dotée d'une législation en la matière. Les États membres commencent à organiser les réseaux de collecte. L'entité est en pourparlers avec la plupart des acteurs de la production ou du développement de véhicules électriques ou hybrides en vue d'instaurer un système de collecte et de recyclage des batteries de ces véhicules. La nouvelle installation de recyclage à Hoboken avance selon les délais établis.

ZINC SPECIALTIES

Aperçu

Les revenus de Zinc Specialties ont chuté de 6 %. La faible amélioration chez Zinc Chemicals a été plus qu'effacée par le démarrage difficile sur le marché de la construction en particulier en Europe.

Zinc Chemicals

Les revenus des poudres de zinc sont en progression d'une année par rapport à l'autre. La forte demande sur les marchés Nord-Américain et du Sud-est asiatique expliquent les volumes de ventes élevés des poudres pour batteries. Les ventes des poudres de zinc fines pour applications chimiques ont augmenté. Néanmoins, la demande de poudres pour peintures est restée faible, le marché des revêtements n'ayant pas connu d'amélioration significative et la concurrence ayant augmenté. S'agissant des produits à base d'oxyde de zinc, les revenus sont restés au même niveau qu'au premier trimestre 2009. Les reconstitutions de stock de la part du secteur des pneumatiques et du caoutchouc ont été neutralisées par le ralentissement d'activité dans l'alimentation animale. Malgré la faible disponibilité des matériaux secondaires, les activités de recyclage ont bien fonctionné. Cependant le prix perçu moyen pour le zinc a été plus faible que celui pour la même période en 2009.

Building Products

Les volumes de vente, tous types de produits confondus, ont baissé en glissement annuel, sur un marché européen de la construction morose. Ce fut particulièrement le cas des applications résidentielles à neuf. L'impact pour Umicore a été quelque peu atténué par son exposition à la construction des bâtiments publics et à la rénovation, bien que ces segments aient été aussi touchés par les conditions météorologiques rudes qu'ont connues la plupart des pays Européens au début de l'année. Les volumes des ventes de produits en dehors du marché européen traditionnel ont été stables, les marchés architecturaux ayant moins souffert de la récession l'année dernière.

ELEMENTS DU GROUPE

Dettes financières

La combinaison de l'augmentation des niveaux d'activité et d'une hausse des prix des métaux a fait augmenter les besoins en fonds de roulement au premier trimestre. La dette nette a par conséquent augmenté sur la période d'environ € 70 millions.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant

sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où les hypothèses retenues s'avéraient être incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour plus d'informations

Director of Group Communications

Mr. Tim WEEKES – +32 2 227 73 98 – tim.weekes@umicore.com

Investor relations

Mr. Geoffroy RASKIN – +32 2 227 71 47 – geoffroy.raskin@umicore.com

Media relations

Mr. Bart CROLS – +32 2 227 71 29 – +32 476 98 01 21 – bart.crols@umicore.com

Calendrier financier

27 avril 2010	Assemblée Générale Ordinaire des Actionnaires
3 mai 2010	Ex-date (dividende)
5 mai 2010	Record date (dividende)
6 mai 2010	Mise en paiement du dividende
6 Août 2010	Publication des résultats semestriels 2010
20 octobre 2010	Mise à jour trimestrielle T3 2010
10 février 2011	Publication des résultats 2010
26 avril 2011	Assemblée Générale Ordinaire des Actionnaires

Profil d'Umicore

Umicore est un Groupe spécialisé en technologie des matériaux. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Advanced Materials, Precious Metals Products and Catalysts, Precious Metals Services et Zinc Specialties. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units axées sur leurs marchés, que ce soit pour les produits essentiels à la vie de tous les jours ou ceux à la pointe de nouveaux développements technologiques.

Umicore se concentre sur les domaines d'application dans lesquels elle sait que sa compétence en matière de métallurgie, de chimie et de science des matériaux peut faire la différence. Umicore tire environ 50 % de ses revenus et consacre près de 80 % de son budget R&D à des projets dans le domaine des technologies propres telles que les piles à combustible, les matériaux pour batteries rechargeables, les applications photovoltaïques et le recyclage. L'objectif d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : *materials for a better life*.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2009 un chiffre d'affaires de € 6,9 milliards d'euros (revenus de € 1,7 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 13.700 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 10:30 CET.

Plus d'informations: <http://www.investorrelations.umicore.com/en/financialCalendar/confCall20100427.htm>