

REVUE DU 1^{ER} TRIMESTRE 2013

Faits marquants

Les revenus ont diminué de 2% au premier trimestre 2013 et les conditions de marché défavorables ont persisté dans beaucoup de marchés finaux d'Umicore. Ce fut particulièrement le cas en Europe où les secteurs de la construction et de l'automobile ont connu un début d'année difficile. Les business groups Performance Materials et Recycling ont enregistré des revenus plus faibles, tandis que les revenus de Catalysis et d'Energy Materials ont enregistré des revenus respectivement stables et en légère hausse.

Au premier trimestre, les marges ont été affectées par l'évolution défavorable du mix produit et de la répartition géographique, ainsi que par les effets liés aux prix plus faibles de certains métaux pour les activités de recyclage. La direction d'Umicore continue de se focaliser sur des mesures de réduction de coûts et d'augmentation de prix pour atténuer les effets des conditions de marché défavorables.

Les flux de trésorerie sont restés très positifs et la dette nette a diminué bien en-deçà de € 200 millions. Les investissements destinés à soutenir les ambitions de croissance à long terme ont été maintenus à niveau élevé.

Comme annoncé précédemment, Umicore a débuté le rachat d'actions propres. Au 26 avril, 377.380 actions avaient été rachetées, soit 0,3% des actions en circulation. De ce fait, Umicore détenait au 26 avril 8.244.306 actions propres, soit 6,9% des actions en circulation.

Perspectives

Vu les niveaux de demande au premier trimestre, la probabilité limitée d'amélioration à court terme des conditions de marché et les charges d'amortissement plus importantes, l'EBIT récurrent annuel devrait se situer entre € 300 millions et € 330 millions.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier trimestre 2012.

Umicore Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

CATALYSIS

Revue

Les revenus du business group sont restés stables en glissement annuel, tant pour Automotive Catalysts que pour Precious Metals Chemistry.

Automotive Catalysts

La production automobile mondiale est restée stable d'une année par rapport à l'autre, moyennant de nettes disparités régionales. Les volumes de vente d'Umicore étaient conformes aux tendances du marché.

En Europe, la construction automobile a reculé de 9% en glissement annuel. La baisse de la production de voitures haut de gamme fut relativement plus marquée, particulièrement pour les véhicules diesel. Les volumes des ventes de catalyseurs automobiles d'Umicore dans la région ont diminué conformément à la production automobile et les revenus ont été également affectés par les variations du mix des véhicules.

En Amérique du Nord, la construction automobile est restée au même niveau qu'au premier trimestre 2012. Cependant, il y a eu une nette modification du mix des ventes, la croissance des véhicules de taille moyenne ayant compensé le tassement de la demande de plus grands véhicules. Les volumes de vente d'Umicore sont restés en phase avec le marché. En Amérique du Sud, la construction automobile a progressé de 5%, les volumes de ventes d'Umicore ont également augmenté.

En Asie, la production automobile a augmenté de 3%, avec une croissance significative en Chine (+12%) et en Asie du Sud (+9%) partiellement neutralisée par la baisse en Corée du Sud (-3%) et au Japon

(-16%). L'augmentation en Chine était largement due à une demande plus importante de véhicules plus grands et plus haut de gamme, principalement assemblés par des marques internationales. Les volumes de ventes et les revenus d'Umicore ont progressé plus vite en Asie, grâce une forte position en Chine et à sa grande exposition aux marques internationales dans ce pays.

Les expansions de capacité de production en Europe et en Chine ainsi que la construction des nouveaux centres technologiques au Japon et au Brésil suivent leur cours. Ces investissements consolideront la faculté d'Umicore à déployer de nouvelles technologies qui permettent aux clients de se mettre en conformité avec les futures normes d'émissions pour véhicules légers et poids lourds.

Precious Metals Chemistry

Les revenus sont restés stables par rapport au premier trimestre 2012. Les volumes de vente de précurseurs catalytiques destinés aux procédés chimiques à grande échelle ont progressé. Le business unit a également accru sa part de marché dans les API (principes pharmaceutiques actifs) en se positionnant sur le marché européen. Les volumes de ventes de précurseurs catalytiques pour application automobile sont restés stables. Les commandes de produits non catalytiques ont été moindres suite à la diminution de la demande émanant du secteur électronique. Un ralentissement des ventes a aussi été observé dans les applications des sciences de la vie, principalement à cause de la planification des commandes. Les investissements destinés au développement des activités en Amérique du Nord progressent comme prévus et devraient être achevés début 2014.

ENERGY MATERIALS

Revue

Les revenus d'Energy Materials ont légèrement augmenté (+3%). La croissance de Rechargeable Battery Materials et de Cobalt & Specialty Materials ont atténué l'impact de la détérioration continue du marché chez Electro-Optic Materials et de la diminution des revenus de Thin Film Products suite à l'arrêt d'une ligne de production.

Cobalt & Specialty Materials

Les revenus ont augmenté, essentiellement grâce à la hausse d'activité dans le recyclage et le raffinage du nickel. Le recul de la demande mondiale de produits à base de cobalt a eu un impact négatif sur les volumes traités de ce métal. La chute concomitante du prix du cobalt a aussi érodé les marges de recyclage et de raffinage.

Chez Tool Materials, le ralentissement d'activité dans le secteur de la construction a pesé sur les revenus en Europe. En Amérique du Nord, Umicore a vu ses volumes de poudres de cobalt diminuer face à une concurrence exacerbée. En Asie, Umicore a augmenté ses volumes de vente sur un marché en plein essor.

Chez Ceramics and Chemicals, les volumes de vente ont progressé tant pour les composés au cobalt que ceux au nickel. La demande de sels de nickel, utilisés dans la catalyse, la galvanoplastie et les batteries, a légèrement augmenté. Umicore a encore consolidé sa position dans les produits spéciaux au cobalt employés dans les applications catalytiques. Le marché des oxydes et sels de cobalt a été caractérisé par des primes inférieures, imputables à une concurrence plus forte.

En plus de la rénovation et extension de la capacité des poudres de cobalt fines à Olen (Belgique), annoncées précédemment, Umicore procédera aussi à une expansion de capacité du raffinage et de recyclage du nickel sur le site. L'investissement devrait être opérationnel au début de l'année prochaine.

Electro-Optic Materials

La business unit a accusé une baisse de ses revenus dans ses deux activités. Les mesures de restructuration prises à Quapaw et Olen sont désormais en grande partie mises en place.

La contraction des volumes de vente chez Substrates a été largement imputable au tassement du secteur du photovoltaïque terrestre à concentrateur, tandis que la demande du photovoltaïque spatial a été légèrement inférieure. Bien que les ventes au secteur des LEDs aient été conformes à celles de l'an dernier, la pression sur les prix engendre une baisse de la demande de systèmes hauts de gamme dont le procédé de fabrication fait appel à des substrats en germanium.

Chez Optics, l'activité de flans en germanium est restée mitigée, vu la faible demande et la forte pression concurrentielle. Les volumes de vente de composants optiques prêts à l'emploi sont restés stables. Les ventes de tétrachlorure de germanium au secteur de la fibre optique ont augmenté, dopées par les projets d'infrastructures en Chine.

Rechargeable Battery Materials

Les volumes de vente et les revenus ont été nettement plus élevés qu'au premier trimestre de 2012, mais inférieurs au dernier trimestre de 2012, suite aux ajustements de stock saisonniers liés au pic des ventes de fin d'année dans l'électronique portable. L'augmentation en glissement annuel traduit, entre autres, l'impact positif des changements de mix produits, favorables à Umicore.

Dans le segment de l'électronique portable, la transition vers les cellules polymères se poursuit. Les cellules polymères permettent de fabriquer des batteries plus fines et plus facilement intégrables dans des appareils compacts. L'augmentation généralisée de la taille des écrans et des connexions internet exigent des batteries plus grandes et plus puissantes. En conséquence, la part de marché des matériaux cathodiques à haute densité énergétique, pour lesquels Umicore est un leader technologique et commercial, ne cesse de progresser.

La mobilité électrique, des hybrides aux véhicules 100% électriques, est à nouveau en croissance avec des volumes de vente enregistrés encourageants en Amérique du Nord et au Japon. La focalisation d'Umicore sur l'optimisation du coût système total porte ses fruits dans plusieurs programmes de certification importants.

La nouvelle expansion de capacité de production de matériaux cathodiques en Corée a été mise en service ; les projets d'expansion de capacité de précurseurs en Corée et de matériaux cathodiques en Chine suivent leur cours.

Thin Film Products

À la suite de l'arrêt de la production d'AZO (oxyde de zinc dopé à l'aluminium) destiné aux applications photovoltaïques en couches minces, les revenus ont baissé d'une année par rapport à l'autre. Les volumes de vente d'ITO (oxyde d'étain-indium) ont augmenté, dopés par une plus forte demande émanant du secteur des écrans tactiles, où l'on observe une transition des cibles planaires vers les cibles rotatives. Les revenus légèrement inférieurs enregistrés chez Optics & Electronics traduisent une certaine apathie du marché et une augmentation corrélée de la pression concurrentielle.

PERFORMANCE MATERIALS

Revue

Les revenus ont baissé de 5% pendant le trimestre. Cette baisse est principalement imputable à la détérioration de la demande en Europe et a particulièrement été ressentie par les activités fortement exposées au secteur de la construction.

Building Products

Les volumes de vente ont baissé d'une année par rapport à l'autre suite au ralentissement du secteur de la construction, encore renforcé par un hiver long et rude en Europe. L'impact sur les revenus a été quelque peu tempéré grâce au mix produits, la part des produits prépatinés, dont la prime est plus élevée, ayant pris de l'ampleur dans le portefeuille.

Les ventes et les revenus ont surtout souffert sur les marchés principaux d'Umicore que sont la France, l'Allemagne et la Belgique. Sur les marchés étrangers plus modestes, la demande a repris.

Electroplating

Malgré la mauvaise conjoncture générale, les revenus ont légèrement progressé en glissement annuel. Les ventes ont encore bénéficié du grand engouement pour les revêtements réflecteurs argentifères d'Umicore, employés dans les LEDs. Les ventes destinées aux applications décoratives ont été soutenues, d'une part par la persistance d'une demande forte d'électrolytes rhodiés, d'autre part par la reprise de la demande de solutions de galvanoplastie à base de métaux non précieux. Les ventes de produits à base de métaux précieux destinés aux circuits imprimés et aux bains de galvanoplastie sont restées stables d'une année à l'autre.

Platinum Engineered Materials

Les revenus ont diminué par rapport à ceux du premier trimestre de l'an passé, principalement à cause d'un niveau d'activité plus faible pour les gazes catalytiques en platine. Les activités de produits platinés pour l'industrie du verre ont enregistré une

progression des commandes par rapport à la fin 2012, beaucoup de fabricants de verre de haute pureté ayant postposé leurs commandes à 2013. La production de l'atelier de Yokohama (Japon), ouvert fin 2011, est maintenant mise pleinement en service.

Technical Materials

Les revenus de la business unit ont reculé d'une année à l'autre, essentiellement en raison de la contraction des ventes d'alliages de soudure en Amérique du Nord et en Chine. Dans les matériaux de contacts électriques et de technologie d'énergie, les ventes se sont relativement mieux portées, sans pour autant atteindre les niveaux très élevés du premier trimestre de l'exercice précédent. La demande d'applications basse et moyenne tension est repartie à la hausse par rapport à la fin 2012, emmenée, d'une part, par la légère reprise sur le marché des infrastructures électriques et de l'usinage, d'autre part par la poursuite de la croissance dans les systèmes de distribution d'électricité en Chine. Le marché nord-américain a enregistré une progression de la demande de diverses applications de matériaux fonctionnels.

Zinc Chemicals

Les revenus ont légèrement progressé d'une année à l'autre. Umicore a annoncé une augmentation de ses prix en décembre 2012, qui est graduellement mise en place.

Les volumes des ventes de matériaux pour batteries à base de zinc ont progressé, d'une part grâce à la légère reprise de la demande du grand public, d'autre part grâce à de nouveaux clients décrochés en Europe et en Chine. Toutefois, la forte concurrence sur plusieurs marchés a aussi mis les prix sous pression.

La demande de poudres fines de zinc employées dans les pigments de peintures anticorrosion a repris en Asie, surtout en Chine, ce qui contraste avec la faible demande enregistrée sur les marchés européens.

Les volumes des ventes d'oxyde de zinc ont décliné sur les marchés occidentaux, face à un ralentissement des commandes émanant des secteurs de la

céramique, de la chimie et du caoutchouc. En Inde, le carnet de commandes du secteur des pneumatiques s'est encore étoffé.

Dans le secteur de la galvanisation, le niveau d'activité a été faible dans le contexte économique actuel, auquel s'ajoute en Europe un hiver long et rude. La baisse du prix du zinc a contribué à la disponibilité limitée des résidus zincifères, toutes régions confondues, ce qui a réduit les marges de recyclage.

Element Six Abrasives

Les revenus d'Element Six Abrasives ont baissé d'une année à l'autre, suite à la contraction des volumes de vente sur différents marchés finaux.

Les revenus de l'activité Advanced Materials ont reculé par rapport au premier trimestre 2012, qui fut relativement bon. Le recul des commandes émanant du secteur de l'électronique a contrasté avec une demande stable de la part des secteurs de l'automobile, de la coupe du bois et de l'aérospatial. La demande mondiale de produits vendus par l'activité Oil & Gas est restée faible, dans un contexte concurrentiel. La baisse du prix du pétrole a encouragé le déstockage chez quelques clients. Les revenus de l'activité Hard Materials ont légèrement diminué d'une année à l'autre, principalement à cause du faible niveau d'activité du secteur minier. Malgré le long hiver, la demande émanant du secteur de la construction routière est restée bonne. Le carnet de commandes pour les nouveaux pics diamantés d'Element Six Abrasives s'est encore étoffé.

RECYCLING

Revue

Les revenus globaux du business group ont baissé de 4% suite à une diminution des ventes chez Jewellery & Industrial Metals et Precious Metals Management. Cette baisse est principalement due à des niveaux d'activité industrielle plus faible en Europe. Les revenus de Precious Metals Refining sont restés stables.

Precious Metals Refining

Les revenus ont été similaires à ceux de l'année précédente avec une augmentation de l'approvisionnement en résidus de l'industrie des non-ferreux compensant une disponibilité plus faible de certains produits en fin de vie comme les catalyseurs automobiles usagés. La disponibilité des déchets électroniques de haute qualité est restée stable mais les primes de recyclage deviennent moins favorables pour ces matériaux suite à la concurrence accrue. Umicore s'est encore positionnée fortement sur le marché des catalyseurs industriels usagés.

Pour la plupart des métaux, les prix au comptant ont été nettement inférieurs sur la période par rapport au premier trimestre 2012. Parmi les métaux précieux, l'or et de l'argent ont accusé une baisse de prix. L'impact a cependant été atténué, Umicore ayant sécurisé des prix à long terme les années précédentes. Pour les métaux spéciaux comme le rhodium, le ruthénium, le sélénium et le tellure, la baisse de prix a été encore plus marquée. Ces métaux ne pouvant être couverts, les prix plus faibles ont eu un impact direct sur les marges.

Les investissements consentis pour désengorger l'usine de Hoboken sont en bonne voie. Après l'achèvement de la première phase d'expansion de l'unité d'échantillonnage, la seconde phase a démarré. La nouvelle station d'épuration des eaux est en construction. Après l'installation d'un meilleur système d'épuration de gaz à la raffinerie de plomb l'an dernier, des travaux similaires ont été entamés au haut fourneau. Durant la fermeture pour maintenance de la fonderie principale, des équipements destinés à encore améliorer le procédé ont été installés.

Jewellery & Industrial Metals

Les revenus de la business unit ont baissé d'une année à l'autre.

Les ventes de produits argentifères destinés aux applications industrielles ont encore reculé, une situation largement due à l'apathie persistante du marché photovoltaïque européen. Les commandes de flans destinés à la frappe de monnaie sont restées faibles. La demande d'applications pour le secteur des catalyseurs chimiques est restée stable.

La stabilité a aussi caractérisé les ventes aux clients du marché de la joaillerie de luxe à base d'or, mais les commandes de produits en argent à vocation décorative sont restées faibles.

La forte croissance des activités de recyclage d'argent en Asie n'a pas totalement compensé le déclin des volumes en Europe, où la contraction du prix des métaux a réduit la disponibilité de résidus en or et en argent pour le recyclage. L'expansion des capacités de raffinage à Bangkok (Thaïlande), a été finalisée et les travaux d'expansion des capacités de recyclage à Pforzheim (Allemagne) ont débuté.

Precious Metals Management

Les revenus de la business unit ont baissé d'une année par rapport à l'autre. Malgré le déstockage pratiqué par les clients au début de l'année, les commandes de métaux destinés aux applications industrielles ont été moindres par rapport au même trimestre de l'an dernier. La volatilité des marchés des métaux précieux est globalement restée similaire. La baisse du cours de l'or et de l'argent a attiré certains investisseurs et a eu un impact positif sur la demande de lingots d'investissement.

Battery Recycling

Umicore a poursuivi le traitement des batteries rechargeables usagées dans son usine pilote UHT de Hoboken. Simultanément, elle a poursuivi les tests de procédés de recyclage de possibles nouveaux types de filières d'approvisionnement ou mélanges. Des modifications supplémentaires seront apportées à la fonderie dans les mois à venir.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Geoffroy Raskin	+32 2 227 71 47	geoffroy.raskin@umicore.com
Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com

Media Relations

Elcke Vercruysse	+32 2 227 71 29	elcke.vercruysse@umicore.com
------------------	-----------------	------------------------------

Calendrier financier

30 avril 2013	Assemblée générale ordinaire et extraordinaire
3 mai 2013	Ex-date (dividende)
7 mai 2013	Record date (dividende)
8 mai 2013	Mise en paiement du dividende
30 juillet 2013	Résultats semestriels 2013
23 octobre 2013	Mise à jour trimestrielle T3 2013
6 février 2014	Résultats annuels 2013

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials et Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour applications photovoltaïques, les piles à combustible, ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2012 un chiffre d'affaires de € 12,5 milliards d'euros (revenus de € 2,4 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.400 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à **08:30 CET** à Bruxelles.
Plus d'informations sur: <http://www.umicore.com/investorrelations/en/financialCalendar/confCall20130430.htm>