

## UPDATE EERSTE KWARTAAL 2015

### Hoogtepunten

De inkomsten zijn sterk gestegen (+11%) in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar dankzij de positieve evolutie van de vraag in de verschillende segmenten en de grotere bijdrage van recente investeringen.

Catalysis tekende een inkomstenstijging op van 15% als gevolg van de hogere productie van Euro 6-katalysatoren zowel voor personenwagens als voor zware dieseltoepassingen in combinatie met de groei van de vraag in de meeste regio's. De forse groei van de inkomsten van Energy Materials (+20%) weerspiegelde de bijdrage van recente overnames en organische groei. Performance Materials noteerde een lichte daling van de inkomsten (-2%) omdat de Europese bouwsector dit jaar traag op gang kwam. De recyclage-inkomsten klommen (+7%) dankzij de grotere verwerkte volumes en een betere bevoorradingsmix.

Na de voltooiing van een informatieproces met de werknemers en hun vertegenwoordigers gaat Umicore nu van start met de oprichting van aparte juridische entiteiten voor de activiteiten van vier business units (in België en de VS). Dit is de eerste stap in het proces tot herschikking van de portefeuille wat in februari werd aangekondigd. Het doel van dit proces is de activiteiten Zinc Chemicals en Building Products te verkopen en strategische partners te vinden voor Electro-Optic Materials en Thin Film Products tegen eind 2016.

De kasstromen bleven sterk dit kwartaal. Bijgevolg werd de nettoschuld verminderd ten opzichte van de gerapporteerde niveaus op het einde van 2014.

### Vooruitzichten

Op basis van de resultaten van het eerste kwartaal en in de veronderstelling dat de huidige marktvoorwaarden blijven gelden, verwacht Umicore dat de recurrente EBIT voor het volledige jaar 2015 tussen € 310 miljoen en € 340 miljoen zal liggen. Dit weerspiegelt een groei op jaarbasis in het bijzonder in Catalysis en Energy Materials.

Opmerking: Alle vergelijkingen worden gemaakt met het eerste kwartaal van 2014, tenzij anders vermeld.

#### Umicore Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme  
Broekstraat 31 Rue du Marais  
B-1000 Brussels  
Belgium

phone: +32 2 227 71 11  
fax: +32 2 227 79 00  
e-mail: [info@umicore.com](mailto:info@umicore.com)  
website: [www.umicore.com](http://www.umicore.com)

VAT: BE0401 574 852  
company number: 04001574852  
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais  
B-1000 Brussels

## Catalysis

Catalysis registreerde fors hogere inkomsten, voornamelijk dankzij de hogere inkomsten van Automotive Catalysts.

De inkomsten van **Automotive Catalysts** klommen aanzienlijk op jaarbasis omdat de vraag naar Umicore's katalysatoren voor personenwagens in alle regio's toenam en de verkoop van katalysatoren voor zware dieselveertuigen (HDD) in China en Europa versnelde.

De globale productie van personenwagens tekende een stijging op van 0,4%. De groei in Noord-Amerika (4,5% hoger) en China (3,2% hoger) werd grotendeels gecompenseerd door een daling in Japan en Zuid-Amerika. Wereldwijd en in alle regio's lagen de inkomsten en verkoopvolumes van Umicore hoger dan de markt.

In Europa bleef de wagenproductie stabiel: een heropleving in de EU werd teniet gedaan door een daling in Rusland. De vraag naar Umicore's katalysatoren voor personenwagens profiteerde van de introductie van Euro 6-dieselfplatformen en de succesvolle introductie van nieuwe platformen voor benzinemotoren. Deze factoren zorgden voor een degelijke inkomstengroei in de regio.

In Noord-Amerika namen de inkomsten en verkoopvolumes toe omdat de voertuigenmix gunstiger was. Door de daling van de benzineprijs steeg de vraag naar zwaardere motoren, waaraan Umicore sterker is blootgesteld. De Zuid-Amerikaanse automarkt daarentegen bleef krimpen. Toch haalde Umicore hogere inkomsten in deze markt op jaarbasis dankzij de lancering van een aantal nieuwe platformen.

De Chinese markt bleef groeien, zij het aan een trager ritme. Umicore presteerde aanzienlijk beter dan de markt dankzij haar sterke aanwezigheid bij internationale autofabrikanten. In de Zuid-Koreaanse markt liep de autoproductie licht terug, hoewel Umicore ook hier haar inkomsten op jaarbasis verhoogde dankzij de gunstige platformblootstelling. In de nieuwe fabriek in Pune, India, wordt de productie van katalysatoren voor personenwagens opgedreven.

Alle grote investeringen in de business unit Automotive Catalysts vorderen zoals gepland. Het nieuwe technologie-ontwikkelingscentrum in Zuid-Korea zal operationeel zijn eind 2015. De productie van katalysatoren voor personenwagens in Nowa Ruda, Polen, wordt naar verwachting begin volgend jaar opgestart en in de nieuwe fabriek in Hemaraj, Thailand, gaat de productie naar verwachting van start in de tweede helft van 2016.

De inkomsten van **Precious Metals Chemistry** groeiden voornamelijk dankzij de hogere vraag naar precursoren voor katalytische toepassingen in de auto-industrie. De inkomsten voor verbindingen die in bulkchemicaliën en life sciences worden gebruikt, stegen eveneens als gevolg van de toenemende vraag en een gunstige productmix.

## Energy Materials

De inkomsten van Energy Materials stegen met 20% dankzij de integratie van de recent overgenomen activiteiten in Cobalt & Specialty Materials en de hogere vraag in diverse eindmarkten.

**Rechargeable Battery Materials** zag de volumes iets dalen in vergelijking met het uitstekende eerste kwartaal van 2014 omdat enkele klanten hun voorraden aanpasten na de sterke vraag van het vorige kwartaal.

De vraag naar Li-ion polymeerbatterijen die in geavanceerde draagbare elektronische apparaten worden gebruikt, werd verder ondersteund door de lancering van nieuwe apparaten en functionaliteiten. Umicore heeft een sterke positie veroverd in deze markt met de intern ontwikkelde High Energy LCO (lithium kobaltiet) technologie die een groot aantal klanten kenmerkende voordelen biedt. De hevige concurrentie tussen celproducenten en materiaalleveranciers blijft druk uitoefenen op de marges in de volledige waardeketen van dit marktsegment.

Het groeiende aantal modellen hybride en elektrische wagens steunt de wereldwijde groei van de vraag naar Li-ion kathodematerialen voor de autosector. De vraag naar Umicore's NMC (nikkel mangaan kobalt) kathodematerialen groeide sneller dan in de vorige kwartalen en er werd verdere vooruitgang geboekt in de kwalificaties voor nieuwe platformen die de toekomstige groei van Umicore in deze toepassing zullen steunen.

In 2015 worden er bijkomende capaciteitsinvesteringen uitgevoerd in Zuid-Korea en China om aan de groeiende vraag te kunnen voldoen.

De inkomsten van **Cobalt & Specialty Materials** groeiden sterk op jaarbasis, voornamelijk dankzij de succesvolle integratie van activiteiten die in 2014 werden overgenomen. Ook de hogere verkoopvolumes in de activiteit keramiek & chemicaliën droegen bij aan de inkomstengroei. In dat segment steeg de vraag naar nikkelsulfaten en metaalcarboxylaten fors. In werktuigmaterialen bleven de inkomsten vrijwel stabiel op jaarbasis, terwijl de inkomsten in de kobalt- en nikkelraffinage gunstig werden beïnvloed door de overname van het Amerikaanse CP Chemicals in het derde kwartaal van 2014.

De inkomsten van **Electro-Optic Materials** lagen aanzienlijk hoger op jaarbasis door de grotere bijdrage van de recyclage- en raffinageactiviteiten en het grotere volume germanium tetrachloride dat aan de glasvezelindustrie werd verkocht. De orders voor substraten voor fotovoltaïsche ruimtetoeepassingen stegen eveneens op jaarbasis. Umicore richt zich met haar infrarood optische activiteiten op de snelgroeiende markt van de afgewerkte optische producten.

**Thin Film Products** zag zowel de volumes als de inkomsten stijgen ten opzichte van het eerste kwartaal vorig jaar dankzij de voortdurende groei van de vraag naar Umicore's indiumtinoxide roterende targets voor gebruik in grote beeldschermen, vooral in China.

## Performance Materials

De inkomsten van Performance Materials daalden met 2% op jaarbasis. De groei in Zinc Chemicals en Electroplating werd ruimschoots teniet gedaan door de lagere inkomsten van Building Products en Platinum Engineered Materials.

In **Building Products** daalden de inkomsten onder het niveau van dezelfde periode vorig jaar als gevolg van de tragere start in Europa en de voorraadafbouw van een aantal klanten. In de markten buiten Europa klommen de verkoopvolumes, vooral in de regio Zuidoost-Azië, waar een aantal uitgestelde projecten van 2014 in het eerste kwartaal werden opgestart. De productmix was iets gunstiger, met een groter aandeel oppervlaktebehandelde producten met hogere toegevoegde waarde. De productpremies leden echter nog steeds onder de concurrentiedruk in de Europese markten en de hogere zinkprijs.

De inkomsten van **Electroplating** stegen op jaarbasis dankzij hogere verkoopvolumes voor de meeste productgroepen. De verkoop voor decoratieve toepassingen tekende de sterkste stijging op, vooral door de grote vraag naar Umicore's beschermende zilvercoatings.

De inkomsten van **Platinum Engineered Materials** daalden ten opzichte van dezelfde periode in 2014, voornamelijk als gevolg van de timing van de projecten in de beeldschermglasactiviteiten.

De volumes en inkomsten van **Technical Materials** bleven in alle productsegmenten gelijk op jaarbasis.

**Zinc Chemicals** noteerde aanzienlijk hogere inkomsten op jaarbasis, met hogere verkoopvolumes in de verschillende productgroepen. Hoewel de beschikbaarheid van zinkhoudende materialen uit de galvaniseringsindustrie krap bleef in een concurrentiële markt, stegen de recyclagemarges dankzij de hogere ontvangen zinkprijs.

De inkomstengroei was voornamelijk te danken aan de hogere verkoopvolumes van zinkoxide, in het bijzonder producten van veevoederkwaliteit. De orders voor fijne zinkpoeders die in roestwerende verf worden gebruikt, namen eveneens toe dankzij de sterke vraag van de Chinese markt. De investering vorig jaar in bijkomende zinkpoedercapaciteit in Maleisië droeg eveneens bij tot de hogere inkomsten. De vraag naar zinkpoeders voor gebruik in primaire batterijen nam licht toe.

Umicore heeft beslist om de zinkoxidefabriek in Goa, India, te sluiten vanwege de aanhoudend ongunstige omstandigheden in de Indiase zinkoxidemarkt.

**Element Six Abrasives** noteerde lagere inkomsten ten opzichte van het eerste kwartaal van 2014. De sterke krimp van de booractiviteit in de olie- en gasektor leidde tot een verminderde vraag naar olie- en gasboorproducten. De aanhoudende groei van de vraag naar precisiewerktuigen voor de auto- en ruimtevaartindustrie kon deze daling niet helemaal compenseren. De ongunstige wisselkoersen wogen eveneens op de inkomsten.

## Recycling

De inkomsten van Recycling klommen met 7%, voornamelijk dankzij de groei in de activiteit Precious Metals Refining.

In **Precious Metals Refining** stegen de inkomsten ten opzichte van het eerste kwartaal 2014, dankzij hogere verwerkte volumes en een betere aanvoermix. De metaalprijsen hadden geen belangrijke impact op de evolutie van de inkomsten.

De opname van materiaal steeg op jaarbasis dankzij een hogere aanvoer in de verschillende segmenten. De kwaliteit van de aanvoermix verbeterde ook met iets meer pgm-rijk materiaal en een verdere stijging van de aanvoer van complexe materialen van non-ferro metaalmijnen en -smeltindustries. De mix voor materialen op het einde van de levensduur bleef vrijwel stabiel.

De doorvoer versnelde op jaarbasis dankzij de vlotte werking van de fabriek en rekening houdend met de engineeringwerken en testen die in het eerste kwartaal van vorig jaar in de fabriek van Hoboken werden uitgevoerd.

De expansie in Hoboken gaat verder zoals gepland. De volgende investeringen zullen worden uitgevoerd tijdens twee verlengde stilstanden, één in het tweede kwartaal en een tweede tijdens de zomermaanden. De verbeterde doorvoer na deze investeringen zal naar verwachting de extra stilstanden in vergelijking met vorig jaar compenseren.

**Jewellery & Industrial Metals** noteerde iets hogere inkomsten op jaarbasis dankzij de grotere bijdrage van haar recyclageactiviteit. De recyclage-inkomsten stegen dankzij de hogere beschikbaarheid van zilverhoudend schroot en industriële residuen. De raffinagevolumes van hoogwaardig goud bleven echter op het lage peil van eind 2014. De orders en de productmix in de segmenten lifestyle en juwelen verbeterden en de vraag voor industriële toepassingen klom eveneens aanzienlijk.

De inkomsten van **Precious Metals Management** bevonden zich op vrijwel hetzelfde niveau als in het eerste kwartaal van vorig jaar.

## Onzekerheid over de gestelde vooruitzichten

Dit persbericht bevat vooruitzichten die risico's en onzekerheden inhouden, onder meer verklaringen over plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van Umicore. Lezers worden erop gewezen dat dergelijke vooruitzichten gekende en ongekende risico's inhouden en onderworpen zijn aan belangrijke bedrijfs-, economische en concurrentiële onzekerheden en onvoorziene omstandigheden, die voor een groot deel buiten de controle van Umicore vallen. Indien één of meer van deze risico's, onzekerheden of onvoorziene omstandigheden zich zou(den) voordoen of indien onderliggende veronderstellingen onjuist blijken te zijn, dan kunnen de uiteindelijke resultaten ernstig afwijken van de vooropgestelde, verwachte, geraamde of geëxtrapoleerde resultaten. Dientengevolge neemt noch Umicore, noch enig ander persoon enige verantwoordelijkheid op zich voor de exactheid van deze vooruitzichten.

## Voor meer informatie

### Investor Relations

Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com
Inès Meyfroidt	+32 2 227 70 63	ines.meyfroidt@umicore.com

### Media Relations

Tim Weekes	+32 2 227 73 98	tim.weekes@umicore.com
------------	-----------------	------------------------

Een telefoonconferentie met presentatie zal plaatsvinden om **08:00 CET** in Brussel. Meer informatie: <http://www.umicore.com/en/investors/news-results/press-releases/20150421CalendarQ1-2015EN/>